

REVISTA CIENCIAS SOCIALES

Volumen III

Número 10-11

1979

**Aspectos del Desarrollo
Capitalista en el
Litoral Ecuatoriano (I)**



Director de la Revista: Rafael Quintero

Consejo Editorial: Gonzalo Abad, Iliana Almeida, Luis Barriga, Alfredo Castillo, Diego Carrion, Agustín Cueva, Martha de Diago, Esteban del Campo, Manuel Chiriboga, Bolívar Echeverría, Daniel Granda, Andrés Guerrero, Nicanor Jácome, Ana Jusid, Juan Manguashca, Pablo Maríñez, Enzo Mella, Alejandro Moreano, Ruth Moya, Gonzalo Muñoz, Miguel Murmis, Lautaro Ojeda, Osvaldo Barsky, Simón Pachano, François Perus, Arturo Roig, América Ruiz, Napoleón Saltos, Dora Sánchez, César Verduga.

CONTENIDO

ESTUDIOS

Estructura productiva y micro—oligarquía durante la época cacaotera: el caso de Milagro 11
Lautaro Ojeda

Emergencia y consolidación de la burguesía agro—exportadora en el Ecuador durante el período cacaotero 29
Manuel Chiriboga

La formación del capital industrial en la provincia del Guayas, 1900—1925 58
Rafael Guerrero

El papel de las cooperativas agrícolas en la transformación del campesinado de la cuenca del Guayas, Ecuador 89
Michel Redclif

La formación del estrato popular de Esmeraldas en el contexto del desarrollo provincial 144
Nicanor Jácome Bohórquez
Vicente Martínez Fissau

OTROS TEMAS

El estudio de políticas estatales 169
José Vicente Zevallos

NOTICIAS 188
Ciese

LA FORMACION DEL ESTRATO POPULAR DE ESMERALDAS EN EL CONTEXTO DEL DESARROLLO PROVINCIAL *

Por: Nicanor Jácome Bohórquez
Vicente Martínez Fissau

I. Introducción

En los estudios sobre el Ecuador, desde finales de la década pasada se realizaron una serie de esfuerzos positivos para proponer un análisis global del desarrollo nacional. Este tendía a diferenciarse sensiblemente de aquella producción anterior caracterizada por la perspectiva eminentemente historiográfica que no avanzaba a dar cuenta, de una manera objetiva, del desarrollo nacional.

Estos esfuerzos se basaron en la utilización de nuevas categorías, marcos teóricos diferentes, para garantizar un entendimiento adecuado de dicha realidad. Estos trabajos si bien constituyeron un punto de partida importante para el desarrollo de la ciencia social en el país, con todo, estaban fundados, en gran medida, sobre los trabajos y fuentes de consulta provenientes de una orientación mas bien empirista. Una tarea posterior a estos ensayos será analizar la problemática social de algunas regiones del país con el afán de ajustar y remozar el esquema que sobre el desarrollo de lo que actualmente constituye el territorio del Ecuador se ha extendido en el transcurso de estos años.

Se trata de explicar, desde una concepción histórico-natural del desarrollo, aquellos determinantes del surgimiento de aquel grupo poblacional urbano que, en términos descriptivos, ha sido denominado como los habitantes del "suburbio". El acuñamiento de una categoría pertinente para esta realidad social es algo que tendrá que hacerse, por el momento existen distintos conceptos para referirse a este mismo fenómeno. Tentativamente, se utiliza el término "estrato popular urbano" para significar el resultado de un proceso de transformación socioeconómica que desorganiza las estructuras tradicionales de trabajo y de vida y no es capaz de absorber en las nuevas estructuras las capas de población afectadas por dicho proceso. Esta percepción del fenómeno se propone acercarse a la explicación de este sector social como resultado de un proceso histórico en el cual el desarrollo del capital a nivel internacional determina la expulsión desde las condiciones anteriores de existencia a partes considerables de población, en este caso, especialmente rural, que se dirige hacia las ciudades, pero, a su vez, en estas no se repite el modelo clásico del desarrollo, en el que la industrialización y la propia diversificación del aparato productivo ocupa productivamente la mayor parte de mano de obra proveniente del campo.

Sin embargo, este punto de vista es una parte de la realidad, pues se correría el riesgo de reducir el estrato popular urbano al mayor o menor desarrollo de la industria, a la mayor o menor utilización de tecnologías intensi-

(*) *Este ensayo fue elaborado sobre unos materiales de una investigación que realiza la Junta de Planificación sobre el Estrato Popular Urbano.*

vas en capital ahorradoras de trabajo vivo, etc. En el caso de las formaciones sociales latinoamericanas, sobre todo, en ciertos países como el Ecuador, esta línea de análisis puede conducir a equivocaciones en la apreciación del problema, pues, no se estaría respetando el sentido que el crecimiento económico adopta y lo que él comporta en términos sociales.

En efecto, la dinámica de la economía se vertebra, por lo menos en una etapa, no tanto alrededor de la industrialización, sino mas bien, en base a las actividades de la agroexportación de los productos primarios, de modo que se fue conformando una estructura que al privilegiar la producción para la exportación, organiza y reproduce a la fuerza de trabajo en esta perspectiva. Esta modalidad dio paso a la conformación de grupos elitarios que concentraban los beneficios económicos de este crecimiento, dando paso a la conformación de un amplio conglomerado humano, cuyas posibilidades de subsistencia se hallan en el sector terciario y, a la postre, terminan constituyéndose en un grupo social que provee mano de obra y presta servicios de baja remuneración, por la inviabilidad estructural de ser absorbida, en forma más productiva, puesto que sólo una parte tiene reales posibilidades de integrarse al proceso de producción social como empresarios o asalariados.

En todo caso, la aspiración a un empleo estable y a la protección de la legislación laboral les convierte parte integrante de la oferta en el mercado de trabajo. Se tiene, entonces, una sociedad conformada con reducidísimos niveles de consumo de estas masas, que requieren apenas de una mínima cantidad de bienes producidos por el sector de la economía capitalista.

La consideración del surgimiento de este sector social urbano requiere reconstruir el proceso que dio paso a su constitución. Este punto de vista es el que se hallará en el presente análisis. A su vez, esta orientación metodológica apunta a relacionar el problema de la población no aislado en si mismo sino estrechamente vinculado con las fases del crecimiento económico.

II. Problemática del desarrollo provincial

Cuando se habla del desarrollo del país, siempre se hace alusión al modelo agroexportador y se llegan a detallar, descriptivamente, las diferentes etapas de producción orientada hacia afuera (cacao, arroz, banano, etc.), adjudicando una prioridad al papel económico y político desempeñado por la región aledaña a Guayaquil.

En el presente caso, se trata de relieves la situación de la provincia de Esmeraldas que estando también dentro de la modalidad agroexportadora, con todo, tiene ciertas especificidades que la caracterizan y explican su desarrollo, así como ayudan a entender ciertas características presentes.

Llama la atención que esta provincia comienza a jugar un papel económico de crecimiento hacia afuera al mismo tiempo que la zona relacionada con Guayaquil, aunque con características peculiares. Esta constatación, que

será demostrada posteriormente, da pie para superar aquella visión que acostumbraba a conceptuar a Esmeraldas como un territorio aislado, no integrado a la economía nacional, un territorio de reserva que puede ser utilizado cuando las condiciones lo permitan. Esta forma de pensar ha sido la opinión generalizada del desarrollo de esta zona geográfica, considerando que en la etapa anterior el boom de la producción bananera de 1948 estaba circunscrita a la extracción de algunos productos silvícolas y a una pequeña actividad agrícola que se mantiene, en lo esencial, en el nivel de subsistencia y la presencia de una cierta actividad ganadera. Los factores principales para el mantenimiento de esta situación suelen ser considerados los siguientes: escasa población, aislamiento relativo respecto del resto del país, existencia de recursos cuya extracción no precisa de cultivos; oposición por parte de los grupos de poder de Guayaquil a la dinamización del puerto de Esmeraldas, etc.

A pesar de esto, cuando se analiza la etapa comprendida antes de 1948, se descubre una realidad rica y digna de ser estudiada. Se constata que hay una serie de fenómenos específicos que dan pie para desarrollar el contenido y algunas características de un modelo de crecimiento económico vinculado al mercado mundial que, hasta ahora, no ha sido tomado en cuenta debidamente en la explicación del desarrollo ecuatoriano. Si bien es cierto que no alcanza la envergadura, ni genera los efectos económicos y políticos que aquella modalidad señalada para la zona del Guayas, sin embargo, tampoco parece ser correcto el tratamiento que se le ha dado, al considerarle como una área de reserva en base al funcionamiento de una economía natural, sin mayor trascendencia nacional y, sobre todo, sin tomar en cuenta la relativa importancia que tenía para el capital internacional.

Periodización del desarrollo provincial

A breves rasgos se procede a señalar las peculiaridades que distinguen al desarrollo de la provincia. Pueden distinguirse dos grandes etapas bien diferenciadas entre sí. El primer período, aquel que corre desde finales del siglo pasado hasta el boom de la producción bananera a fines de la década de 1940. En esta etapa, se funcionaliza la economía cuasi-natural a las necesidades de la demanda externa de productos tales como el caucho, tabaco, tagua, madera, pieles. La demanda externa, en la mayor parte de productos, es satisfecha mediante la recolección llevada adelante por la población nativa que, a su vez, está sujeta a los condicionamientos impuestos por quienes controlan la tierra en calidad de propietarios o adjudicatarios beneficiados por el Estado y, por otro lado, por las determinaciones del capital de las casas comerciales extranjeras y locales que, en buena medida, controlan la actividad económica exportadora debido a las conexiones que tiene con los centros consumidores.

Merecen destacarse dos asuntos que dan una connotación importante a la estructura productiva provincial en esta etapa. Por un lado, cobra importancia económica la recolección pero teniendo en cuenta que esta responde ya no a los fines de consumo de subsistencia de la población, sino que está

básicamente orientada hacia la exportación y cumple una función dentro del conjunto de necesidades del capital internacional. Por otro lado, el capital comercial ha subyugado a los recolectores, los moldea de acuerdo a sus necesidades y los vuelve funcionales a los fines que persigue, condicionando, incluso, a los propietarios de tierras para que entreguen los productos citados a las casas comerciales.

Estos propietarios, a su vez, se proveen de la tagua, el caucho, madera, a través ya sea del trabajo asalariado y, sobre todo, por intermedio de un sistema especial consistente en que a cambio del permiso para recolectar en sus tierras se establece la obligación o bien de entregar un porcentaje del producto recolectado o trabajar un número de días en la propiedad. Son frecuentes, también, los adelantos de dinero por parte de comerciantes intermediarios para asegurar la entrega de los productos recolectados. No falta el caso de empresas que se han hecho adjudicar tierras por parte del Estado y acuden al empleo de jornaleros para llevar adelante la recolección, algunas de ellas no únicamente se dedicaron a la recolección sino que también hicieron ciertas plantaciones, sobre todo, de caucho.

En esta etapa se puede decir que hay un relativo equilibrio entre las actividades productivas, la población y las condiciones objetivas de su reproducción, en la medida en que las posibilidades de acceder a la tierra es factible, pues, al tierra no se halla monopolizada en alto grado. De esta manera, si bien es cierto que se establecen relaciones de dependencia respecto del capital comercial, con todo, esta forma de ser no es permanente, la población puede evadir una supeditación permanente porque todavía dispone de espacios para no devenir a la calidad de mano de obra asalariada exclusivamente. Estas razones hacen que no surja todavía, en esta etapa, el estrato popular urbano, ya que el carácter de las actividades productivas, la recolección y su estructuración no han dado paso al aglomeramiento de masas poblacionales en la ciudad de Esmeraldas que, pasen a conformar los suburbios que aparecerán años más tarde.

La modalidad de este crecimiento no significó, contrariamente a lo que sucedía en el área del Guayas, una migración de fuerza de trabajo del interior. El abastecimiento de productos para la exportación era cubierta con la cantidad de población existente en la provincia y, de manera especial, con aquella que residía en las cercanías a la ciudad de Esmeraldas y la que vive en la zona de San Lorenzo. En los propios datos censales aparece como la provincia costeña que tiene un porcentaje menor de población si se compara con las otras provincias, así, apenas si tenía en 1892 el 1.1 por ciento de la población total del país, mientras en 1950 solo llegaba al 2.3 por ciento.

Con todo, hay que anotar que para ciertos trabajos de explotación minera se trajo mano de obra de Jamaica y, además, no es raro la presencia de trabajadores provenientes de Colombia por ser Esmeraldas una provincia fronteriza y el casi inexistente control de migraciones.

La anotación de estas características deja entrever la existencia de una economía orientada hacia el mercado externo y que no necesitó entrar a producir sino que bastaba con recolectar (1). En esta medida, la misma apertura de infraestructura que integrara físicamente tanto a la misma provincia como a esta con el resto del país no era estrictamente necesaria y bien puede afirmarse que el relativo aislamiento del resto del territorio nacional resultaba ser funcional a las necesidades de una economía agroexportadora basada principalmente en la modalidad de la recolección, donde, el transporte de los productos se hacía, ante todo por los ríos y el mar hacia Guayaquil o directamente al exterior.

Hay que advertir que esta afirmación no tiene un carácter absoluto, y resaltar al desbroce de la luz pudo incrementarse la superficie de pastizales y la ganadería, el cultivo de tabaco, el plátano y otros productos, pero sin que ninguno de ellos llegara a obtener la primacía, ni tampoco liderar la producción provincial.

Un segundo período del desarrollo provincial de Esmeraldas es aquel que arranca desde la producción bananera de 1948 en adelante. Una coyuntura internacional favorable de requerimientos de banano en el mercado externo debido a la destrucción de las plantaciones de las empresas monopólicas de la fruta en centroamérica, posibilitó que el país, y en este caso Esmeraldas, reordenara su estructura productiva en la perspectiva de la citada demanda. De esta manera se asiste a la descomposición de la matriz económica basada eminentemente en la recolección-exportación, cobrando importancia la exportación de un producto previamente cultivado como lo fue el banano.

Este fenómeno determinó que las relaciones salariales se vuelvan importantes, a la vez que la recolección quedaba reducida a una actividad secundaria y no prioritaria para la captación de excedente. Los recolectores que, hasta ahora, habían logrado eludir la dependencia estricta respecto del capital, entran en un proceso de conversión en asalariados, tanto por la realización de trabajos en las plantaciones y medianas explotaciones que comenzaron a surgir, así como enrolados en las actividades del transporte y estiba de la fruta. Con la nueva producción para el mercado externo quedan involucradas distintas regiones de la provincia como Quinindé y Muisne, que a pesar de no tener vías de acceso fácil, con todo, responden dinámicamente a la demanda de banano, convirtiéndose, a su vez, en centros receptores de migraciones de otras zonas del país como del interior de la misma provincia.

Con la descomposición de la economía anterior y la proliferación de actividades salariales se concentró la población en la ciudad de Esmeraldas, ya sea por los requerimientos de mano de obra como también por la migración atraída por el efecto demostración de la actividad bananera. A partir de

(1) *Cf. Julio Estupiñán Tello, Historia de Esmeraldas, Portoviejo Edit. Gregorio, 1977, p. 145.*

este momento, se puede comenzar a hablar de la conformación de un estrato popular urbano en la ciudad de Esmeraldas, cuando, incluso, físicamente aparecen barriadas que se desarrollan rápidamente en la ciudad.

En este sentido, el desarrollo dependiente incentiva la aglomeración de población en determinados centros vinculados con el exterior que en el momento del boom exportador resultan ser necesarios y funcionales a la actividad económica, pero con la variación del comportamiento del mercado externo se convierten en verdaderas bolsas de desempleo, comenzando a proliferar la esfera de los servicios de escasa productividad y a surgir una serie de necesidades infraestructurales difíciles de ser resueltas dentro del marco de un tipo de desarrollo orientado, prioritariamente, a la exportación sin que se atienda a las necesidades de cierto consumo básico de estos estratos poblacionales.

En otros términos, históricamente los puertos se han convertido en el país, en polos de atracción que han articulado y modelado en gran medida el desarrollo nacional. Los excedentes de fuerza de trabajo expulsados por las inelasticidades del resto de la economía nacional, principalmente del sector agrario, y las crisis recurrentes del comercio exterior, se concentran en estos polos sobreviniendo las secuelas sociales que han sido anotadas. Esto lleva a pensar que el denominado problema de la marginalidad urbana, no constituye en sí mismo una causa sino que viene a ser un resultado de un modelo determinado de desarrollo que será preciso rever desde el punto de vista de la solución de los problemas que actualmente aquejan a dicho sector.

El estrato popular y el control social

La problemática del estrato popular no es meramente económica, sino que también tiene resultados políticos. En efecto, puede observarse que mientras no se presenta el fenómeno del estrato popular hasta la década de los años cincuenta en Esmeraldas, una de las modalidades del control social y político resulta ser el caciquismo. Esto expresa un tipo de poder basado en la influencia que sobre la población ejercía una alianza de los poseedores de tierras y el grupo mercantil nacional y extranjero, cuya combinación desarrolló una red económica que supeditaba a la población, ya sea esta asalariado o recolectora y como correlato, la existencia de una red de conexiones fundadas en formas distintas, como de compadrazgo, paternalismo, cuando es necesario el ejercicio de la coersión no institucionalizada, etc. Como ya se dijo antes, este procedimiento en el ejercicio del poder y la dirección política, expresa una constitución especial de poder bastante extendida en el país, un sistema de mediaciones a través de personajes locales para acceder a la base social, ante la presencia de un Estado que todavía no ha alcanzado, por razones materiales y sociales, una capacidad altamente centralizadora y que, en buena parte, responde a aquella imagen de un país desintegrado con una de las estructuras sociales más atrasadas, en que aparece como una constante la rígida estratificación social, un acentuado regionalismo, una desarticulación muy manifiesta entre las áreas modernas y tradicionales, en suma, un país

con una profunda crisis de identidad (2).

Una vez que se consolida el fenómeno del surgimiento del estrato popular urbano, continúa esta crisis de identidad, "dada por el abismo que separa a las clases y grupos sociales, abismo que solo se conmueve en función de la movilidad horizontal" ante la débil movilidad vertical que es una de las pruebas del proceso de homogenización (3) en el sentido de la conformación de un Estado Nacional fuerte, que supere el efecto atomizante provocado por fuerzas sociales desintegradoras.

Ya en el plano político, el aumento de la población marginal desbordó el control que se había mantenido por algunas décadas como respuesta a un estilo determinado de desarrollo, con la extensión de las relaciones laborales más directas aparece también visos de populismo para canalizar la dinámica social. Esta tendencia será un poco más tardía en Esmeraldas que, por ejemplo, en la zona de Guayaquil. Aparece en la década de los años sesenta y actualmente se puede constatar que, a pesar de la influencia ejercida históricamente por uno de los dos partidos políticos más antiguos del país, sin embargo, comienza a aflorar un profundo sustrato que alimenta formas populistas de organización y control social y político.

Habiendo terminado estas consideraciones sobre el carácter general del desarrollo provincial, los próximos capítulos tratarán, de una manera más extensa que ésta, el desarrollo detallado de Esmeraldas en cada una de los períodos señalados, en la perspectiva de apuntar de una manera causal al surgimiento del estrato denominado popular urbano. Dentro de una visión integradora de la realidad que tiende a mirar el problema de una manera global y no estrictamente sectorial, se impone la consideración de las alternativas de desarrollo de un país o, en este caso, de una provincia con sus vinculaciones nacionales y externas para dar cuenta en términos explicativos de la presencia de un estrato de la población urbana que viene a constituirse en un producto histórico, causado por algo que está detrás de ella y que es menester relieves.

III. La vinculación al mercado mundial de Esmeraldas – Período Recolector Exportador.

Antecedentes a la vinculación al mercado mundial

Etapas Coloniales

La región que hoy constituye la provincia de Esmeraldas no fue lo su-

(2) *Eduardo Santos Alvite, Ensayos de desarrollo económico y social: caso Quito, JUNAPLA, 1976, pp. 25-26.*

(3) *Ibid, p. 26*

ficientemente atractiva para la empresa colonial, factor que obligará a que se la considere como económicamente de rango secundario y será el origen de su menor desarrollo relativo.

Dos hechos son válidos para explicar esta situación: primero, el tipo de empresa económica que representó la conquista española que se circunscribe a la búsqueda y explotación de metales preciosos, que privilegiará áreas mineras de alta productividad como Zamora, Macas y Zaruma en la región Sur-Oriental de la Real Audiencia de Quito; y, segundo, la captación de excedente económico mediante la utilización extensiva de mano de obra indígena en labores agrícolas que caracterizará a la época colonial.

La región esmeraldeña ni fue una zona rica en metales preciosos, ni constituyó un espacio densamente poblado. (4) Si bien es cierto que se crearon muchas expectativas por la supuesta existencia de esmeraldas y metales preciosos (5) que motivaron algunas empresas colonizadoras, estas no prosperaron ante la ausencia de dichas piedras y metales en la proporción esperada. Por otro lado, a pesar de que en la época pre-incásica florecieron culturas como la Tolita, asentada en la desembocadura del río Santiago, y la Jama-Cuaque que se destacan por su desarrollo agrícola y artesanal muy evolucionado y, para la época de la conquista, la existencia de comunidades como los Cayapas, la población existente en la región es poco numerosa y con una organización social y económica que no rebasa el nivel en una economía natural que impidió su funcionalización a los intereses de los colonizadores.

Es de destacar el interés demostrado por la administración colonial española en la región en la perspectiva de habilitar una vía de acceso marítimo más cercano a Panamá; de reforzar la defensa militar de la Real Audiencia de Quito y, de buscar una integración efectiva de la región. (6)

(4) *"La ausencia de minas de abundante proporción, la presencia de aguerridas tribus de difícil dominio y un medio ambiente propicio a la evasión, hicieron de lo que hoy es la provincia de Esmeraldas, parajes abandonados y sin mayor importancia para la conquista y, posteriormente, para la Colonia". Julio Estupiñán Tello, La historia de . . . cit, p. 16.*

(5) *"Todos los cronistas de Indias llegaron a Esmeraldas están acordes en afirmar, "por haberlo visto", la presencia de grandes cantidades de esmeraldas de gran tamaño y de inestimable calidad encontradas en poder de los indígenas de la costa; pero ninguno habla de la localización o el lugar donde se encontraban la mina o minas de tan preciada gema". Ibid, P. 67.*

(6) *"La corona mantenía vacante la Gobernación de Esmeraldas, llamada "Gobierno de Atacames", pero a decir verdad no había Gobierno por no haber autoridad alguna, ni gobernación ni poblaciones organizadas; pero aquel título de "Gobernador" como fue desde el principio del período colonial, se le otorgaba a cambio de una sola condición: "Apertura del camino hacia el mar". Ibid, p. 76.*

Para tales efectos, se organizaron y realizaron numerosas expediciones durante toda la colonia con el objetivo de "pacificar" la región y de abrir una vía de acceso que comunicara a Quito o Ibarra con Esmeraldas. (7) Este último objetivo va a constituirse en una constante aspiración regional, incluso hasta cerca de la mitad del presente siglo. Uno de los esfuerzos más importantes en este sentido fue el realizado por Pedro Vicente Maldonado, (1738), que logró construir un camino hacia Esmeraldas y que más tarde será abandonado. En definitiva, los esfuerzos colonizadores auspiciados por el poder colonial expresan más bien una visión de largo plazo para la región, antes que de un interés resultante de necesidades inmediatas de la colonia y que, a la postre, constituye un factor negativo para una integración dinámica a la Real Audiencia de Quito, originándose así, su posterior situación de relativo aislamiento y de región resagada con respecto a otras del país.

Al parecer, los intereses de los poderosos comerciantes y navieros guayaquileños a cualquier intento de impulsar la creación de un nuevo centro potencialmente competitivo, interfirió en la buena voluntad de los gobernantes españoles en estimular el desarrollo de la región. (8)

En definitiva, el devenir regional no deja de ser tan solo una adscripción formal a la jurisdicción de la corona española, con una población indígena que poco a poco logra ser "pacificada" por la acción de las misiones religiosas que acompañan a las campañas colonizadoras a la cual se añaden migraciones de pobladores negros provenientes de la Sierra, Colombia y otros países, que, incluso, han dado lugar a pintorescas versiones, sobre la historia de los primeros asentamientos de negros en la provincia. (9) El contacto social que se estructura se ampara en un entorno ambiental generoso que facili-

(7) *"Se pueden señalar algunas expediciones realizadas por los españoles como por ejemplo; la de Diego Bazán entre 1535 y 1584; la de don Diego López de Zúñiga; la de don Andrés Contiero en la década de 1560. La del presbítero don Miguel Cabello Balboa, alrededor de 1575; En 1598 don Cristóbal de Troya inspecciona la desembocadura del río Santiago con el fin de establecer un puerto; En 1622, la del capitán don Pablo Durango de Delgadillo; en 1735 la de don Vicente Maldonado. Ver Ibid, pp. 68 - 77.*

(8) *En 1611, el capitán don Pablo Durango Delgadillo, Corregidor de Otavalo, estaba interesado en abrir un camino hacia Esmeraldas. "A estos motivos hay que añadir la contradicción que, secretamente hacíanse camino los comerciantes de Guayaquil, a cuyos intereses había de causar perjuicio, sin duda alguna, la formación de un nuevo puerto mucho más cercano a Panamá, y por donde se podría establecer en breve un comercio activo entre las provincias del norte y los puertos de Centro América, y aún de México".*
Federico González Suárez, Historia General de la República del Ecuador. D. Cadena Editor, Quito 1930

(9) *Ver, Julio Estupiñán Tello, EL NEGRO EN ESMERALDAS, apuntes para su estudio, talleres gráficos nacionales, Quito, 1967, pp. 49-53.*

ta el ejercicio de una economía natural basada en la recolección de frutos naturales, en el cultivo de algunos productos como la yuca y en la pesca.

Etapa Republicana

Para fines del siglo XVIII y comienzos del siglo XIX se hace evidente la marcada diferencia del desarrollo ocurrido en distintas regiones del país, específicamente sobresale la cuenca del río Guayas que paulatinamente se convirtió en uno de los principales centros de producción agrícola y comercial y, en lo que hace referencia a la costa ecuatoriana, contrasta con la región esmeraldeña que permanece relativamente aislada y rezagada.

Esta realidad expresa en la actitud de los primeros gobiernos del país al catalogarla a la región apta para la colonización y como área de reserva. En 1847, se hace extensivo a la provincia de Esmeraldas el decreto expedido en 1846 (10) mediante el cual se crean "Comisiones de Fomento" para algunas zonas de reserva, (Colonias), en la región Oriental, como Quijos, Canelos, Gualaquiza, etc., las cuales tienen como objetivos principales el poblamiento de las zonas aludidas; el fomento de su agricultura y comercio; otorgándose algunos incentivos económicos a los ciudadanos que quieran residir en aquellas tierras, (11) y, se las convierte en lugares de reclusión de los "condenados por los tribunales", de las "mujeres que viven escandalosamente", etc.

Este mismo criterio primó para efectos de la negociación de la deuda inglesa ya que distintos gobiernos ecuatorianos acceden a entregar extensas zonas de Esmeraldas como pago de parte de dicha deuda. En 1854, el Gobierno del General Urbina firma el Convenio Espinel-Mocatta mediante el cual se consolida la deuda que el Ecuador había contraído con los ingleses a raíz del apoyo prestado para la Independencia del país. En 1857 se firmó el contrato Icaza-Pritchett que compromete al Gobierno Ecuatoriano a entregar a los acreedores ingleses representados por la "Compañía Inglesa de Terrenos Ecuatorianos, Limitada", (Ecuador Land Company), 100.000 cuadradas en la zona de Atacames y una cantidad igual en el Pailón (San Lorenzo), a cambio del valor de una parte de los intereses generados por la deuda mencionada.

El espíritu que animó a los Gobernantes fue, en primer lugar, buscar el equilibrio de la balanza de pagos del país y de esta manera proteger la buena imagen del país en el exterior y, en segundo lugar, el impulsar el progreso

(10) *Decretos Legislativos del 17 de noviembre de 1846 y del 20 de noviembre de 1847. Julio Estupiñán Tello, Monografía Integral Esmeraldas, recopilación de Leyes, Decretos y Ordenanzas sobre la División Política de Esmeraldas, 1824 - 1964, Esmeraldas, Edit. CREA, 1965. pp. 6-8.*

(11) *Según el Decreto de 1847, se faculta al poder ejecutivo para que pueda repartir cuatro leguas cuadradas para distribuir las en "pequeñas porciones" a familias de pocos recursos que la soliciten. Por otro lado, los nuevos pobladores estarán exentos por cinco años de pagar contribuciones directas y personales. Ibid. p. 10.*

de la región en la idea de que “los ingleses donde van abren caminos, ponen imprentas” y, por lo tanto, “a todos estos puntos traerán su industria adelantada y sus fuertes capitales”. (12) Se confiaba que la presencia de los ingleses permitiría que la provincia obtenga caminos, que sus tierras se valoricen en alto grado, que se convierta en polo de atracción de migraciones, que se invierta atrayendo la prosperidad a sus comarcas y al país.

Presencia del Capital Extranjero

Como ya se señaló, la presencia del capital extranjero se remonta a mediados del siglo XIX, al acceder el Gobierno Ecuatoriano a la entrega de terrenos baldíos en arrendamiento como forma de pago de parte de la deuda inglesa. Para tal efecto, se crea la “Compañía Inglesa de Terrenos Ecuatorianos, Limitada”, a través de la cual los tenedores de bonos estaban representados.

Las tierras fueron entregadas a la Ecuador Land, Co. a un precio de arrendamiento de tres pesos por cuadra, en ellas, la compañía tenía pleno derecho de realizar trabajos o explotaciones que estimare conveniente, garantizados por el Gobierno Ecuatoriano. (13) El asentamiento de la compañía inglesa dio lugar a despojos de terrenos y expulsión de pequeños colonos que estuvieron con anterioridad en posesión de parte de dichas tierras.

La adjudicación oficial de las tierras a la Compañía se la realizó en el año de 1889, habiéndose efectivizado la posesión de los años anteriores. Ya en 1884 se extiende una escritura de concesión de los terrenos de San Lorenzo en favor de la compañía inglesa. (14)

(12) *Emilio Terán, Informe al Jefe Supremo General Eloy Alfaro, sobre la deuda Anglo-Ecuatoriana. Quito, Imp. Nacional, 1896, p. 646 -647.*

(13) *El gobierno se obligaba a que esta adjudicación “le sea cierta y segura a la compañía adjudicataria, y que nadie le inquietara, despojara, ni moviera pleito alguno sobre su propiedad, posición, uso o más derechos anexos; y siempre que lo contrario sucediere, el Gobierno del Ecuador, luego que sea requerido conforme a Derecho, sacará a la voz y defensa del pleito o pleitos que se movieren, les seguirá a su propio costo y expensas hasta ejecutoriarla y dejar a la expresada compañía en su quieta y pacífica posesión y de no poder conseguirlo, lo devolverá al precio concedido con las mejoras, perjuicios y costos que ocasionaron, o le dará otros terrenos de igual valor, sitio y comodidad”. Ibid., p. 644.*

(14) *En la Escritura de adjudicación en favor de la Ecuador Land Co. consta: “. . . y que dicha compañía es dueña y está en posesión, si misma o por medio de sus arrendatarios, de cierta propiedad llamada “Pailon” en dicha república del Ecuador, (. . .), cuyos pormenores se expresan en una escritura de posesión, otorgada por el gobierno de dicha república del Ecuador, de fecha treinta de julio de mil ochocientos sesenta y cuatro”. Ibid. p. 646-647.*

La conformación de la Ecuador Land Co. no pasa de ser una "figura jurídica" utilizada por los tenedores de bonos ingleses para las negociaciones con el gobierno ecuatoriano. En verdad no constituye una empresa o Compañía plenamente establecida, tan solo existe en el país un representante ante el gobierno ecuatoriano que se encarga de velar porque se cumplan las obligaciones de la deuda y de administrar los terrenos que respaldan a los bonos, puestos en subarriendo a otras compañías o empresas extranjeras. (15)

Su origen es el resultado de una asociación de pequeños ahorristas ingleses que ven ventajoso el obtener ingresos en base a la renta que generan, los terrenos que respaldan los bonos de su propiedad con el respaldo que les brinda el gobierno inglés. Esta fue una de las tantas formas que adopta la expansión de las economías industrializadas, (16) al finalizar el siglo XIX, cuando todavía algunos grandes bancos y casas financieras consideraban a la inversión fuera del área de los países desarrollados, como sujeto a excesivos riesgos. De ahí que la preocupación de los tenedores de bonos no fuera precisamente la de realizar voluminosas inversiones productivas en la región esmeraldeña ni de montar una empresa agresiva ya que no estaban capacitados financieramente para ello ni tenían otra intención que la de captar una renta.

Otra forma como se hace presente el capital extranjero es a través de algunas compañías mineras, alentadas por algunos estudios, (Woolf, y el realizado por el ingeniero norteamericano Russell), que resaltan la alta calidad de las tierras minerales de los ríos de la región y su supuesta abundancia. Así, para 1909 se constata la presencia de algunas que operan en lavaderos de oro (18) en ríos de la cuenca del río Santiago en la zona de San Lorenzo. Se despertaron algunas expectativas que no llegaron a cumplirse, sin embargo, entre 1894 y 1903, rendían el mayor producto de entrada fiscal debido a la impor-

- (15) *Son algunas empresas que subarriendan los terrenos a cargo de la Ecuador Land Co.; la Casa Grindale and Co.; La Pailón Co.; La Esmeraldas Handelsgesellschaft; etc.*
- (16) *Muchas de las compañías que operaron en Africa en el siglo XIX se formaron en base a reclutar suscriptores como pensionados y militares retirados. Cf. James O'Conner y otros, Imperialismo Hoy, Buenos Aires, Edic. Periferia S.R.L., 1971, p. 26.*
- (17) *La respuesta que dio la Ecuador Land Co. frente a una propuesta del gobierno ecuatoriano en 1889 para que contribuyese en la construcción de un carretero entre Ibarra y el Pailón, fue la siguiente: "La compañía carece de fondos suficientes para una empresa de tal extensión; "que sería a la Compañía muy satisfactorio vender sus terrenos del Pailón en condiciones aceptables". Emilio Terán. Informe al . . . cit. p. 854.*
- (18) *La nómina de algunas de las compañías mineras presentes en la región es la siguiente: la "Ecuador Gold Mining Co. de EE.UU.; la Lower Angostura Gold Mining Co." de EE.UU.; la "Cochabí Gold Mining Co.; "The United States Gold Dredging & Rubber Co."; la Playa de Oro States Limited" de Inglaterra; etc. Compañía: Guía del Ecuador, Guía Comercial e Industrial de la República, 1909, Guayaquil, Talleres de Artes Gráficas., p. 237.*

tación de víveres para los trabajadores y de algunas herramientas que hicieron elevar considerablemente los derechos aduaneros de la provincia. (19)

Por otro lado, gran parte de las Compañías mineras no solo se dedicaron a la extracción de oro sino que también usufructuaron de los beneficios de la recolección y cultivo de algunos productos comercializables en el exterior, para lo cual tuvieron en posesión extensas tierras como la de "Cochabí Gold Mining Co." que tenía cerca de 150.000 Hás. en la parroquia La Concepción y, la "Playa de Oro States Limited" que se ocupaba en el cultivo de caucho. (20)

Finalmente, y como producto de la presencia de las anteriores compañías señaladas, se genera una activación del comercio de la provincia con el exterior, impulsando de esta manera, el establecimiento de grandes casas comerciales extranjeras que sirven de intermediarias en la comercialización de los productos extraídos de la región. Entre las más importantes figuran la Dumarest Brothers y la Casa Tagua filial de Esmeraldas Handelsgesellschaft de origen alemán que opera, también, como arrendataria de los terrenos de la Ecuador Land Co. Para 1909, las dos casas comerciales alcanzan el 26.5% del total del capital en giro de la Provincia y, para 1918, el 33% constituyendo los capitales más altos en términos absolutos. (21)

Vinculación Provincias al Mercado Mundial: Modalidad Recolectora-Exportadora

Los primeros Productos Exportables: Tabaco y Caucho

Desde mediados del siglo pasado ya se hicieron importantes esfuerzos por comercializar algunos productos de la región, entre los cuales constan el tabaco, caucho, madera, resinas, cueros, etc., a diferencia de la cuenca del Guayas, que para la misma época comienza a especializarse en la producción del cacao, pudiendo constatarse un primer ciclo que da preponderancia al tabaco y al caucho que generan los mayores ingresos provinciales, hasta mediados de 1870 (ver cuadro No. 1).

Entre 1850 y 1870, el tabaco se vuelve importante por el crédito que adquiere en el extranjero, considerándolo de igual calidad que el producido en Cuba, pero que está sujeto al monopolio de unos pocos comerciantes, "defraudando y vejando a los infelices y sencillos cultivadores, que entregan por miedo y ignorancia, a la codicia astuta y dolosa, todo el fruto de su tra-

(19) *Informe del Gobernador de Esmeraldas, 1894, Mensajes e Informes de Hacienda, Guerra e Interior, 1894, Quito, Imp. Nacional, s.p.*

(20) *Compañía: Guía del Ecuador . . . Cit., p. 543.*

(21) *Ibid, p. 545 y Ministerio de Hacienda, Informe de Hacienda, 1919, Quito, Imp. Nacional.*

bajo". (22) Cultivadores que tienen pequeñas parcelas a las vegas de los ríos, sin que las explotaciones tabacaleras alcancen dimensión mayor. A partir de 1880, la depreciación del tabaco en el mercado internacional es un hecho, "producto de la competencia suscitada por sus similares de la Habana, Java y Sumatra". (23).

En definitiva, la importancia de este producto es temporal y transitoria, sin embargo, permitió el establecimiento de algunas factorías o manufacturas de tabaco que tuvieron buena acogida en el mercado nacional y extranjero. (24)

En cuanto al caucho, es uno de los productos que mayor valor produce, "cuya explotación durante más de 50 años ha sido fabulosa, improvisando cuantiosas fortunas que han emigrado del país". (25) El deterioro de su exportación data de fines del siglo pasado por el sistema irracional de su explotación que se lo realiza utilizando los árboles silvestres existentes en la región. A partir del presente siglo se lo comienza a cultivar pero sin alcanzar la importancia de los años anteriores.

Con todo oscilará entre el segundo y tercer puesto en importancia entre los productos de exportación de la provincia, (ver cuadro No. 2), para repuntar aceleradamente entre los años de 1936-1944, al ser demandado en volúmenes considerables para ser utilizado como materia prima en las industrias ocupadas en satisfacer las necesidades de la II Guerra Mundial.

Consolidación de la Modalidad Recolectora-Exportadora

Evolución de la Economía Recolectora-Exportadora

A partir de las décadas de 1870 y 1880 la economía esmeraldeña experimenta un crecimiento notable de las exportaciones basadas fundamentalmente en la comercialización de la tagua que en años anteriores no alcanza mayor satisfacción (26). En 1887, la tagua produce el 76.2^o/o del total del valor exportado por la provincia, y posteriormente mantendrá un sitio privilegiado en el conjunto de las exportaciones. (Ver cuadros 1 y 2). El caucho será el producto que le sigue en importancia, aunque con fluctuaciones importantes.

(22) *Ministerio de Hacienda, Informe del Ministro de Hacienda, 1853, en Mensajes e Informes 1853 - 1854, Quito, Imprenta Nacional.*

(23) *Informe del Gobernador de Esmeraldas, 1894, . . . CIT, s.p.*

(24) *Por ejemplo: la Fábrica de cigarrillos "La Flor del Ecuador" de T. Díaz.*

(25) *Compañía: Guía del Ecuador . . . Cit. p. 525*

(26) *En el bienio 1865 - 1866 la tagua alcanza el 0.5^o/o del total del valor de las exportaciones. Ministerio de Hacienda, Informe del Ministro, 1967, Imp. Nacional p. 5.*

CUADRO No. 1

VALOR DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR EL PUERTO DE ESMERALDAS

(Suces Corrientes)

AÑOS	TOTAL	TAGUA	TABACO	CAUCHO	CACAO	BALSA	OTROS
1869	190.580	—	43.139	145.920	1.205	—	316
1887	319.436	243.457	45.463	21.532	919	—	8.065
1904	407.574	232.720	11.831	90.502	35.298	—	37.223
1911	562.127	391.474	2.903	131.449	22.670	—	13.631
1930	421.955	341.457	—	7.969	4.897	34.512	33.120
1935	877.859	629.838	—	57.349	—	138.128	52.544
1938	1'429.180	640.085	—	444.162	—	339.633	5.300

Fuente: INFORMES DEL MINISTRO DE HACIENDA. 1871, 1888, 1905, Boletín Estadístico de 1911; Julio Estupiñán Tello, Geografía de Esmeraldas, Mecanografiado, Esmeraldas, 1978, pp. 133-138. 4

CUADRO No. 2
PARTICIPACION PORCENTUAL DEL VALOR DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS
POR EL PUERTO DE ESMERALDAS

AÑOS	TOTAL	TAGUA	TABACO	CAUCHO	CACAO	BALSA	OTROS
1870	100	—	1.0	98.0	0.9	—	0.2
1887	100	76.2	14.2	6.7	0.3	—	2.5
1904	100	57.1	2.9	22.2	8.7	—	9.1
1911	100	69.7	0.5	23.4	4.0	—	2.4
1930	100	80.9	—	1.9	1.2	8.2	7.8
1935	100	71.7	—	6.5	—	15.7	6.0
1938	100	44.8	—	31.1	—	23.8	0.4

Fuente: IBID

CUADRO No. 3

VOLUMEN DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR EL PUERTO DE ESMERALDAS

(En Kilos)

AÑOS	TOTAL	TAGUA	CAUCHO	TABACO	CACAO	PIELES CUEROS	BALSA
1865-66*	694.994	34.681	45.204	493.572	20.211	—	—
1970	484.653	—	438.512	31.200	14.533	—	—
1887	3'713.815	3'713.209	23.483	—	2.893	14.063	—
1904	3'877.993	3'662.679	46.818	—	100.258	36.647	273
'1911	3'927.678	3'771.884	47.196	—	76.207	26.173	—
1915	937.5	918.248	3.813	—	2.425	9.829	—
1928	3'029.615	2'563.807	17.393	—	36.673	13.042	398.000
1931	2'100.212	1'981.952	—	—	22.621	7.103	84.396
1935	3'458.902	3'200.223	46.486	—	—	27.349	184.843
1938	2'213.261	1'719.099	166.253	—	—	2.402	325.506

* Exportación Anual.

Fuente: Informes del Ministerio de Hacienda, 1867, 1871, 1888, 1906; Boletines estadísticos de 1911 y 1915; y Julio Estupiñán Tello Geografía de Esmeraldas, mecanografiado.

CUADRO No. 4

PARTICIPACION PORCENTUAL DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR ESMERALDAS

(En Kilos)

A Ñ O S	TOTAL	TAGUA	CAUCHO	TABACO	CACAO	PIELES CUEROS	BALSA
1865-1886	100%	5.0	6.5	71.0	2.9	—	—
1870	100	—	90.5	6.4	3.0	—	—
1887	100	94.9	0.6	4.1	0.1	0.3	—
1904	100	94.4	1.2	0.6	1.0	0.9	—
1911	100	96.0	1.2	0.1	0.4	0.7	—
1915	100	97.9	0.4	—	0.3	1.0	—
1928	100	84.6	0.6	—	0.8	0.4	13.1
1931	100	94.4	—	—	0.1	0.3	4.0
1935	100	92.5	1.3	—	—	0.8	5.3
1938	100	77.7	7.5	—	—	0.1	14.7

Fuente: IBID.

En términos de volumen la tendencia señalada se hace más evidente ya que entre 1870 y 1887 el volumen global exportado manifiesta un incremento relativo del 707%. Y la tagua aporta con casi de la totalidad del peso a partir de la década de 1880 hasta mediados de la de 1930, consolidándose de esta manera, la definitiva vinculación económica de la provincia con el mercado mundial.

En el conjunto nacional, las exportaciones esmeraldeñas, no tienen mayor significación relativa. La monopolización ejercida por el puerto de Guayaquil es la tónica general en las exportaciones del país. Para fines del siglo pasado, Esmeraldas, participa con el 3.2% del valor total exportado, ocupando el tercer lugar como puerto exportador: en 1900 con el 3.4%; en 1905 con el 2.6%; para 1934 con el 1.1% y para 1940 con el 0.9%; constatándose una tendencia descendente en su participación y, por lo tanto, en su aporte económico al estado, salvando un corto período entre 1941 y 1945 en que la economía esmeraldeña vive una participación motivada por la demanda de los llamados "productos de guerra" como el caucho y la balsa. (Ver cuadro No. 5).

CUADRO No. 5

PARTICIPACION PORCENTUAL DE LOS VALORES EXPORTADOS
POR LOS PRINCIPALES PUERTOS DEL PAIS

PUERTOS	1888	1900	1905	1934	1940
Guayaquil	84.3	75.1	76.2	67.4	67.6
Manta	3.8	4.2	5.9	11.2	10.7
Bahía de Caráquez	7.7	7.0	7.7	3.7	1.3
Esmeraldas	3.2	3.4	2.6	1.1	0.9
Pto. Bolívar	—	6.4	3.5	—	0.1
Otros	1.0	3.9	4.1	16.6	19.41
Total:	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

Fuente: Ministerio de Hacienda, Informes del Ministro de Hacienda 1888, 1908, Boletín de Hacienda, informe de la Dirección General de Aduanas 1935; Informe del Director de Aduanas, 1941.

Sin embargo, en la dimensión provincial, las exportaciones constituyen el eje dinámico de la economía, sus variaciones y el impacto en la región van a depender directamente de las fluctuaciones de los precios en el mercado mundial y del tipo de producto que mayor demanda observe.

La evolución de los precios de los dos principales productos de la región, esto es, la tagua y el caucho, demuestran que su comportamiento fue más favorable entre 1880 y 1920 (Ver cuadro No. 6), período en el cual también se constata los más altos volúmenes exportados, no superados en los

años posteriores. (Ver cuadro No. 3).

CUADRO No. 6

PRECIOS DE LA TAGUA Y EL CAUCHO — En dólares por quintal —

AÑOS	TAGUA	CAUCHO
1846	—	2.5
1879	3.5	33.8
1913	3.2	43.0
1921	2.0	9.8
1938	0.9	—
1940	1.4	6.1

Fuente: Riofrío Villagómez, "Algunos datos sobre la evolución financiera y económica del Ecuador". En Boletín del Banco Central, Abril, Mayo, 1943.

Principales etapas de la Exportación Provincial

A partir de la evolución de las exportaciones se pueden distinguir tres grandes etapas. *La primera*, aquella que corre desde 1880 aproximadamente hasta 1912. Esta etapa tiene como base el ascenso paulatino de las exportaciones de tagua que logran porcentaje entre el 50% y 70% del valor exportado. El caucho, sin embargo de su importancia para fines del siglo pasado, ocupa el segundo lugar en importancia, manteniendo alrededor del 20 al 25% del valor exportado, a pesar de las dificultades para la consecución de la goma en la provincia. (Ver cuadro No. 2)

En esta etapa las exportaciones de oro alcanzan cierta importancia pero tan solo en algunos años como en 1903 que representó cerca del 40% del valor total exportado, (27) por la región, pero que, en términos de largo plazo, no logran adquirir una dimensión mayor.

Existen otros productos como la madera, cueros y pieles, etc., que también se comercializan con el extranjero pero su participación es mínima en las exportaciones regionales. Es de notar que productos como el cacao y café no constituyen productos importantes en el plano provincial quizá porque no hubo condiciones favorables para su cultivo, o su calidad no cubría las exigencias externas, pese a lo cual, la provincia exportó dichos productos en baja escala, casi a lo largo del período 1880-1948.

(27) En 1903 se exporta oro en polvo por el valor de 196.487 sucres. Informe del Ministro de Hacienda, en 1906.

Una segunda etapa transcurre desde 1912 hasta mediados de la década de 1930, en la cual se hace evidente la baja de las exportaciones configurando una situación crítica para la provincia. Existen tres factores fundamentales para explicar dicha situación. El primero, proviene del levantamiento armado de Carlos Concha, (1913-1916), que provoca una drástica disminución de las exportaciones provinciales, de \$ 489.124 exportados en 1912 se descende a \$ 21.245 en 1914, y cuyos efectos se harán presentes hasta después de terminado dicho levantamiento. (28)

Un segundo factor, es la tendencia descendente de los precios de los principales productos exportables de la región especialmente a partir de mediados de la década de los veinte. En 1925 se vendía a razón de \$ 28,20 el quintal de tagua y, para 1929 se coloca el quintal a \$ 10,80 (29) y si se toma en cuenta que, prácticamente, en esta etapa, la provincia solo exporta tagua, se advierte que la economía esmeraldeña experimentó un período de crisis aguda. Un tercer factor es el que se deriva de la recesión económica mundial, producto de la primera conflagración internacional de 1914, que obligará a muchas casas comerciales extranjeras a cerrar sus operaciones dada la inestabilidad de la demanda externa y la readecuación de los flujos mundiales del comercio, en función del enfrentamiento bélico europeo.

Por último, a partir de 1935, se inicia una nueva etapa basada fundamentalmente en el repunte del caucho y del palo de balsa, productos considerados como estratégicos por la demanda internacional proveniente de la segunda guerra mundial. Se puede observar que la balsa comienza a tener importancia ya desde comienzos de la década de los 30, paralelamente el caucho comienza a ser demandado en cantidades considerables desde 1936, sin que la tagua deje de ser el primer producto de exportación para luego entrar en un franco proceso descendente debido a la competencia de la producción del plástico en los países desarrollados. Se cierra esta etapa en 1945 para dar paso a las exportaciones de banano que desde 1948 constituyen el principal producto de exportación de la provincia.

Papel de las Compañías Extranjeras y del Capital Comercial

Como ya se señaló anteriormente, la Ecuador Land. Co., dado su rol como asociación de tenedores de bonos, y las motivaciones de sus miembros de captar una renta de las tierras concedidas, no se interesó por realizar inversiones productivas en la región, además de que no tuvo la suficiente capacidad financiera para hacerlo.

El subarriendo de las tierras en su posesión a diferentes casas extran-

(28) *Ministerio de Hacienda, Boletín Estadístico, 1915, Quito, Imp. Nacional. s. p.*

(29) *Banco Central del Ecuador, Boletín Mensual, No. 34, de mayo de 1930. Imp. Nacional, p. 16.*

geras, ya sea ligadas a actividades comerciales o extractoras de oro, condujo a la estructuración de un sistema generalizado de intermediación comercial entre el mercado internacional y la región que se irradia a pequeños y medianos comerciantes locales (30), inclusive, algunos hacendados de la zona adoptarán esta como una modalidad importante de obtención de ingresos. (31) En definitiva, la intermediación se constituye en un factor determinante para que prospere un sector comercial local al amparo de la dinamia que imprime la demanda internacional, a lo largo del período 1880-1948. El sistema que se establece contempla la compra de productos como la tagua, caucho, madera, oro, etc., que son recolectados por los pobladores de la región para ser exportados a los puertos de Hamburgo, New York, Londres, Liverpool y Bremen, sea directamente desde Esmeraldas o a través del Puerto de Guayaquil. (32) Para tal efecto se organizan numerosos establecimientos comerciales en distintos puntos de la región que compran dichos productos y al mismo tiempo, ofrecen artículos importados como alimentos, telas, adornos, etc. (33)

(30) *Son algunos comerciantes locales que se dedican a este tipo de actividades como Carlos E. Díaz, Sara Gastelú, Familia Yanuzzelli, etc.*

(31) *Dentro de las muchas actividades económicas a que se dedica la Hacienda "La Toli-ta", ubicada en la desembocadura del río Santiago, se destaca "un almacén de comercio en cuya tienda hay constantemente mercaderías por valor de 12 a 15 mil sucres con una renta mensual de dos a tres mil sucres.*

Hay dos bodegas para la compra de productos del país pues también se ocupa en ese tramo del comercio y se compra tagua, caucho, cacao, cañas, etc., que son exportados. De los lavaderos de oro se extraen mensualmente, por término medio, 100 onzas de oro menudo que son exportados al exterior. "Compañía Guía del Ecuador, Cit. p. 525.

(32) *Los datos de cabotaje reflejan que el intercambio comercial entre Esmeraldas y Guayaquil es significativo; así, en 1904 el 87.10% del volumen exportado por el puerto de Esmeraldas fue hacia Guayaquil, (84.90% del valor total de dichas exportaciones). En otros años el comportamiento es mas o menos similar. Cf. Informe del Ministerio de Hacienda, 1905, Quito, Imp. Nacional.*

(33) *Para una mejor idea de la forma de operar de las casas extranjeras se reproduce el siguiente aviso comercial: "Casa Tagua S. A. Sucursal de Limones, ventas por mayor y menor ofrece un selecto y variado surtido de telas de fantasía, zarazas, género blanco, lienzo, driles de algodón y cáñamo, gingas, cintas, encajes, tiras bordadas, jabones perfumados, perfumes sueltos, y, en estuches talcos, polvos con espejos y motas".*

"Venta de los siguientes productos estancados: aguardiente, tabaco de bola, cigarrillos de varias marcas y el apetitoso Chesterfield, sal y fósforos, la única casa en Limones que vende a 10 ctvs. la cajita. Abarrotes en general: arroz, lentejas, café, fideos, fréjol, azúcar, manteca, papas, ajos, cebollas, pimienta, cominos, jabón en barras y en panes, velas de todo número, con el valor anticipado. El agente se encarga de pedir a Esmeraldas o a Guayaquil cualquier artículo que no tuviere la casa bajo una módica comisión. Completo surtido de licores extranjeros como vermouth, coñac, whisky, mistelas y vinos de varias clases. Esta sucursal corre con los cobros de ramos municipales de la Parroquia Valdez y el Agente tiene amplia facultad para celebrar arreglos convenientes con los interesados en los bailes de negocia en los recintos y en la población. Compra permanente de productos: tagua, cacao, caucho, oro, pieles de res y de nutria, guayacanes, etc. Limones, 25 de Feb/929 EL CORREO, 13-III-929.

El decidido respaldo brindado por el Gobierno Ecuatoriano a la Ecuador Land, Co., garantizó la efectiva posesión de los terrenos en San Lorenzo y Atacames, lo que da lugar a que se instaure una forma particular de tenencia de la tierra en la región. El control sobre extensas áreas, ricas en productos exportables, permitió una suerte de monopolio de la tierra basada en una permanente coacción sobre los recolectores que solo, podrán acceder a la recolección en dichas áreas a cambio de algún compromiso con el poseionario de dichas tierras. De esta manera, las empresas extranjeras aseguraban una provisión de productos destinados a la exportación utilizando intensivamente la escasa mano de obra de la región; y, al mismo tiempo vendiendo productos importados. Esta modalidad también se hace extensiva a los hacendados locales que les permite proveerse de suficiente mano de obra. (34)

Este sistema de tenencia de la tierra difiere del que se instauró en la cuenca del Guayas, el cual exigió la propiedad de la tierra generalmente ejercida por ciudadanos ecuatorianos, en la modalidad de plantación o sea, ligada al cultivo comercial de ciertos productos como el cacao, café, algodón, caña de azúcar, arroz, etc., donde se contemplan relaciones salariales o de sembraduría, para tal efecto. La recolección de algunos productos será realizada en tierras baldías y poco accesibles sin que llegue a convertirse en una forma productiva predominante en la región.

La modalidad imperante en Esmeraldas no va a exigir el cultivo sino tan solo la recolección de productos exportables y, secundariamente, actividades mineras, lo que obligará al mantenimiento de extensas tierras incultas bajo estricto control, restringiendo de esta manera las zonas baldías ricas en productos para la recolección. Esta situación provocará excesos de autoridad por parte de los administradores de las compañías extranjeras sobre los pobladores de la región.

La poca valoración económica y política adjudicada a la región por los distintos gobernantes ecuatorianos, dio como resultado una débil jurisdicción del estado sobre la Provincia, esté hecho apoyado por el relativo aislamiento físico a la que está sujeta en el período, constituye un factor favorable para que las empresas extranjeras puedan imponer, a su arbitrio, su propia jurisdicción sobre la zona, subordinando, en muchos casos, la acción de las auto-

(34) *"Del representante de la compañía al Teniente Político de San Lorenzo.— "25 de mayo de 1887.— 1o. a fin de poner de una vez término a la presente situación de abuso en los terrenos y montes de la Compañía Limitada del Ecuador, cuyos intereses representó por encargo y poder del Representante de la misma, don Miguel Pons Moreno, he resuelto prohibir de un modo absoluto las siembras, cortes de palos y extracción de productos de todo género, sin que antes hayan llenado los que deseen, los requisitos del pago por terraje o cualquier otro concepto.— f) Manuel Romero"*.

Julio Estupiñán Tello, Historia de Esmeraldas . . . CIT p. 114.

ridades provinciales y estatales, (35) dando lugar a múltiples denuncias y protestas de autoridades y moradores del lugar. (36)

Es tal el poder adquirido por las compañías extranjeras que es común la burla de los controles portuarios y aduaneros, estableciéndose un tráfico ilícito de mercancías, principalmente entre San Lorenzo y el puerto colombiano de Tumaco. Fundamentalmente se comercia con productos manufacturados que se importan a cambio de productos como tagua, caucho, madera, oro, etc. Además, es común la exportación de moneda nacional y, como contrapartida, se introducen monedas de menor valor para la circulación entre los trabajadores dependientes de las empresas extranjeras, muchos de ellos extranjeros introducidos clandestinamente en territorio ecuatoriano por las mismas compañías para utilizarlos en distintas actividades en las tierras bajo su control. (37)

Funcionalización de la población a la modalidad recolectora-exportadora

El régimen económico y social que existió en la provincia con anterioridad a la vinculación de esta con el mercado mundial, (1880 en adelante) se caracteriza por una combinación de economías naturales ejercidas por las comunidades indígenas como la de los Cayapas, y formas económicas cuasi-naturales pertenecientes a los conglomerados de pobladores negros formados

(35) *Hay denuncias de los habitantes de San Lorenzo que se sienten "víctimas de un monopolio tiránico y opresor por parte de la Casa Inglesa Grindale & Co., que ha convertido dicho lugar en verdadero feudo, arrojando de sus hogares a familias laboriosas y ejerciendo abusos vergonzosos en los pobres. . . "* Ibid, p. 858.

(36) *Además, ver, Julio Estupiñán Tello, Historia de Esmeraldas, cit. pp. 113 - 115.*

(37) *"Es tan unánime el cargo de contrabandista que se hace a la Compañía Inglesa residente en el Pailón que no es posible pasarlo en silencio.*

Dicha empresa tiene, en San Lorenzo, un buen montado establecimiento comercial, de donde se distribuye mercancías de toda clase a las sucursales de Concepción, Cayapas, y Najurungo. Cuenta con otro depósito bien provisto, en la frontera colombiana, y se asegura que el corto espacio que dista de él a la posesión de San Lorenzo, le permite introducir clandestinamente pólvora y otros efectos. Añaden personas bien informadas, que exporta la moneda nacional y la cambia con un fuerte premio en el vecino puerto de Tumaco, trayendo de allá moneda deficiente que pone en circulación por medio de sus numerosos jornaleros".

Informe del Gobernador de Esmeraldas. . . 1894 . . . cit, s. p.

En 1912, se decía que la costa septentrional de Esmeraldas es una "puerta ancha" por la que entran con facilidad manufacturas extranjeras, así como salen los productos naturales sin pagar derechos de exportación. A pesar de que el mal es muy antiguo, sin embargo, nada se ha hecho por remediarlo. C. F. informe de Hacienda, 1912, Quito, Informes de los Gobernadores e inspectores Fiscales, 1912, Imp. Nacional. s.p.

En 1939, se denuncia un contrabando de oro por parte de una Compañía extranjera de vapores, "Estos señores han demostrado ser contrabandistas y tienen establecido el negocio de la compra de oro en la zona norte de la Provincia". "El Cosmopolita", Esmeraldas, 14 de abril de 1939.

durante la época de la colonia que, si bien es cierto, se daptan a la ecología de la región y a las modalidades económicas imperantes en esta, estos provienen de situaciones esclavistas a las que fueron sometidos por acción del tráfico de negros realizado desde el siglo XVII entre Africa y América. La conformación socio-cultural de estos últimos es motivo de muchas interrogantes, sobre las cuales deberán hacerse estudios específicos, sobre todo de carácter etnológico. (38)

Lo cierto es que la población existente mantuvo una economía de autosubsistencia basada en la recolección de productos silvestres, abundantes en la región; cultivos de ciertos productos como la yuca, plátano, etc.; y, de la pesca; sin que esta economía estuviera sujeta a mayores determinaciones mercantilistas que la de esporádicos contactos con comerciantes ocasionales a través de algunos productos como cueros, maderas, oro labrado, etc.

Es a partir de la dinamización del comercio del tabaco y del caucho; más tarde, la demanda estable de productos como la tagua; y, del asentamiento en la región de la Ecuador Land Co., junto con las numerosas compañías que la acompañaron; que se inicia y consolida la adecuación de las modalidades recolectoras de autosubsistencia, siendo canalizadas hacia la exportación.

Algunos fueron los mecanismos de subordinación de las economías locales a las nuevas directrices mercantilistas, pero el fundamental es el virtual monopolio de las tierras aptas para la recolección que obligan a los recolectores a tomar contacto con las empresas que concentraron el comercio con el exterior.

La práctica de la recolección de productos como la tagua, caucho, maderas, etc., irá acompañada de un compromiso con el concesionario de las tierras, sea cediendo parte de lo recolectado, u obligándose a vender lo recolectado a las casas comerciales pertenecientes a la misma compañía arrendataria de los terrenos. En otros casos, la compañía arrendará pequeñas parcelas a cambio de que el arrendatario trabaje para la compañía o se facilitaran adelantos de dinero como forma de mantener a los recolectores en constante de-

(38) *El ejercicio de una economía natural está en íntima relación con la estructuración comunitaria de la población; esto es, la vigencia de un sistema de parentesco, de sistemas simbólicos, específicos y, en general, de una cosmovisión muy ligada a las tareas de autosubsistencia del grupo; donde el acceso a la tierra y a sus productos dependerá de la pertenencia, o no del individuo a la comunidad. Las formas económicas vigentes en Esmeraldas en la época pre-recolectora-exportadora no pueden asimilarse a las economías Campesinas o Parcelarias ya que no ejercen una producción agrícola destinada al mercado, ni mantienen mayor contacto con él. Cf. Roger Bartra, Campesinado y poder Político en México: un modelo Teórico, En revista Mexicana de Sociología, Cuaderno Discusión, CIESE, Quito, Mimeo, pp. 13 - 17.*

pendencia de la compañía. (39) Similares formas de relaciones contractuales harán uso hacendados o propietarios locales que comenzaron a beneficiarse de las exportaciones de la región. El sistema generalizado de explotación a la población del lugar, se la hace a través de la imposición de los precios de los productos exportables, cuyas fluctuaciones van a depender de la mayor o menor demanda que observen en el mercado internacional.

Por otro lado, muchas compañías contratarán jornaleros para labores de desmonte, corte de madera, o para trabajos en los aserríos, lavaderos de oro, cultivos, etc. pero sin que este tipo de relaciones contractuales se extiendan en la zona, mas bien se asimilan a la modalidad imperante, esto es, la recolección para la exportación.

El espacio económico que se configura privilegia la zona costera entre el puerto de Esmeraldas y el de Limones (Valdez) y, al interior, las vegas de los ríos, especialmente la cuenca del río Santiago y Cayapas y las áreas circundantes. Los ríos constituyen las principales vías de acceso y comunicación entre los puertos de exportación y las zonas de recolección. Existen otras tierras como la cuenca del río Esmeraldas en manos de propietarios locales que también se integran a los circuitos económicos vigentes en la región.

IV. Transición hacia una economía agrícola: Formación del Estrato Popular

Período Bananero

El auge bananero en el país

Luego del boom de la exportación cacaotera de comienzos del presente siglo que propició una ampliación de la frontera agrícola, así como transformaciones en las relaciones sociales y el surgimiento de un grupo empresarial agroexportador-financiero; el país atravesó por un período (1922 - 1948) caracterizado por el hecho de que ningún producto alcanzó la importancia que había tenido el cacao, de modo que puede sostenerse que se produjo una crisis crónica del sector externo.

Este panorama va a experimentar cambios sustantivos a partir de 1948, cuando las inversiones de capital norteamericano realizadas en las plan-

(39) *Entre las muchas denuncias sobre las actividades que realizan las compañías concesionarias en terrenos de San Lorenzo, se quejan de "la situación de abandono que permanecen los terrenos subarrendados, (. . .), por parcelas que mantienen a los arrendatarios como siervos, imponiéndolos honorosísimas obligaciones e impidiendo que ninguno se dedique a cultivos intensivos por ser propiedad extranjera. . ."*
EL CORREO, Esmeraldas, 8 de noviembre de 1928.

taciones bananeras centroamericanas (40) sufrieron graves contratiempos a causa de los ciclones y las plagas. En efecto, a fines de la década del 40, las plantaciones de la United y la Standard en el área del Caribe comenzaron a ser afectadas por una plaga que ennegrecía las matas y las frutas, reducía la productividad y volvía impresentables para el mercado, las bananas.

La empresa bananera Standard, que fue la empresa más afectada, al analizar la situación llegó a la conclusión de que trasladar sus inversiones a una área en la cual el nemátodo (mocco o sigatoka fue el nombre local de la plaga) no se desarrollará, resultaría demasiado costoso. También operó con el convencimiento de que —tarde o temprano— las técnicas de la empresa hallarían un remedio a la plaga.

La Standard Fruit decidió entonces, que el Ecuador reunía condiciones favorables, y los ecuatorianos fueron estimulados a la producción de bananos. La empresa no hizo inversiones de importancia: se reservó el papel de comercializadora, y alentó, en la etapa inicial, medidas incentivadoras de la actividad bananera. (41)

Si bien existía una producción de banano desde años anteriores, sin embargo, es a partir de 1948 cuando por la determinación del mercado internacional, el país se reactiva para responder a la creciente demanda de la fruta y comienza a estimular su producción vía programas crediticios y de incentivos estatales. Rápidamente la producción se elevó a un ritmo más rápido que el de los demás bienes agrícolas tradicionales de exportación como el cacao, café y azúcar. (42) En poco tiempo había 30.500 has. de banano, y la fruta se convirtió en un puntal (endeble por las previsiones de futuro de la Standard) de la economía del país.

(40) *En Centroamérica la inversión de capital norteamericano se produce a comienzos del presente siglo cuando los recursos de capital y técnicas industriales hicieron rentable el negocio (especialmente por la aparición del transporte refrigerado, la construcción de ferrocarriles y la mayor velocidad en la navegación marítima). Las condiciones técnicas de la producción y la naturaleza perecedera del producto, favorecieron el hecho de que una sola empresa cultive, transporte y distribuya comercialmente la fruta. El cultivo se hace bajo la forma de plantación que inaugura un sistema moderno de tenencia de la tierra, de organización productiva incluido las relaciones sociales, y una implementación que induce a una integración vertical de la industria bananera, que acentúa la condición de enclave. Ver, Edelberto Torres Rivas, Procesos y estructuras de una sociedad dependiente (centroamérica), Santiago de Chile, Ediciones Prensa Latinoamericana, 1969 pp. 76-77.*

(41) Luis Guagnini, "La guerra del banano" en, *Revista: Tercer Mundo Buenos Aires*, No. 1 septiembre, 1974, p. 103.

(42) *En el período 1945-1951 la producción anual de cacao crece al 5.2%, la de café al 5.8%; mientras el banano se eleva a 21%. CEPAL, El desarrollo económico del Ecuador, Río de Janeiro 1953, p. 54. En este mismo sentido, se constata que desde 1945, ya terminado el conflicto bélico mundial, "se inicia una era de prosperidad", de 693.652 racimos en ese año. Felipe Orellana Albán, la industria bananera en el Ecuador. Quito. Servicio Cooperativo Interamericano de Agricultura, 1952, p. 39.*

Ante la nueva situación, se amplió la frontera agrícola en aquellas partes aptas. Zonas nuevas del país fueron abiertas al nuevo cultivo, se penetraron las tierras de la zona selvática en donde existe una enorme superficie de tierra hábil para este y otros cultivos, en estado baldío, a diferencia de la producción cacaotera que se llevó a cabo en grandes plantaciones, la del banano propició el fortalecimiento de explotaciones medias entre 20 y 100 has., y pequeñas de hasta 25 has. (43) resultando ser un hecho infrecuente en la América Latina.

En efecto, se constata que el cultivo del banano ha servido para la formación de una nueva "clase agrícola" compuesta de profesionales y militares en retiro, quienes halagados por los magníficos resultados obtenidos por los primeros cultivadores y las posibilidades de adquisición de tierras baratas en zonas de colonización, invirtieron sus ahorros en el cultivo de nuevas tierras para dedicarlas en su mayor parte a la explotación del banano. (44) A esto acompañó el aliento de cuatro sucres por planta de parte del Gobierno, situación que fortaleció a esta nueva clase agrícola que marchó hacia la conquista de las tierras baldías situadas en las zonas montañosas de todo el litoral, que ofrecían excelentes condiciones para el nuevo cultivo, modificando además el uso de la tierra en aquellas otras zonas que estaban ya explotadas. (45)

A pesar de que el peso de la producción radicó fundamentalmente en las medianas propiedades, con todo, estuvieron presentes empresas grandes que, en ciertos lugares, incentivaron rápidamente el cultivo, llegando a marcar una estructura claramente definida, por ejemplo, en la provincia de Esmeraldas. En el país operaron tres compañías productoras: la Cía Frutera Sudamericana; la Cía Bananera del Ecuador y la Cía Aztral. Las tres reunidas abarcaron la octava parte del total de cultivos de banano del país. En 1954, las dos primeras representaron la tercera parte del total de las extensiones cultivadas de bananos en Guayas, y la Cía Aztral representó la sexta parte del total de las de Esmeraldas. (46)

El desarrollo bananero en la provincia de Esmeraldas

(43) *El 47.9% de explotaciones alcanzan hasta 25 has., mientras el 40.7% llega hasta 100 has. De modo que el 38% de las explotaciones están dentro de la categoría de pequeñas y medianas; juntas tienen el 49% de la superficie cultivada. Comité Interamericano de Desarrollo Agrícola (CIDA) Tenencia de la tierra y desarrollo socio-económico del sector agrícola: Ecuador, Washington, Unión Panamericana, 1965, p. 412.*

(44) *Ibid, p. 43.*

(45) *CEPAL, El desarrollo económico del Ecuador, cit., p. 170.*

(46) *Consejo Interamericano Económico y Social (Comisión Especial del banano). Informe de la Misión del Banano, Washington, Unión Panamericana, 1957, p. 245.*

De la etapa anterior del desarrollo de la provincia, se desprende que esta se desenvuelve dentro de una modalidad recolectora-exportadora, situación que pudo haber conducido a una relativa falta de integración con el resto de la economía nacional, por lo menos, con la misma intensidad y nivel que las otras provincias del país.

La coyuntura bananera termina integrando definitivamente a esta provincia al resto del país. Hacia 1948, la Cía extranjera Fruit Trading Corporation, con sede en Panamá, compró varias haciendas, (47) y comienza el cultivo de bananas en gran escala dentro del sistema de "plantación". (48)

La especialidad de la forma de "plantación" en Esmeraldas consiste en el hecho de que una empresa extranjera (la compañía Aztral) controlaba un territorio y maneja los procesos de producción y comercialización, articulándose un modelo "sui generis" de enclave, guardando las características más importantes que tipifican a esta particular forma de producir. (49) La compañía Aztral desempeñaba una función estratégica en la economía bananera provincial por el hecho de dominar el comercio de exportación.

Los efectos inmediatos de la presencia del enclave en la provincia se harán sentir principalmente en su estructura agraria y consecuentemente en todo el "cuerpo social" que se dinamizará durante el lapso que dura el auge de la actividad bananera. En efecto, bajo la determinación de las nuevas circunstancias, comienza a desarticularse la modalidad económica hegemónica recolectora-exportadora para dar paso a la nueva producción y, con ella, cambios importantes que ocasionan una nueva configuración económica y social de la provincia.

La presencia del enclave significó, la introducción e irradiación de la "plantación bananera" como una de las formas más importantes del cultivo. Como resultado, se dinamizará la agricultura generándose una transición desde una actividad de subsistencia y recolección a la de plantación. Esto es, hacia una agricultura comercial, en la cual la economía monetaria juega un pa-

(47) *Entre las principales haciendas de esta empresa se encuentran: Cole, Timbre, Río Blanco, La molinita, La Propicia, formaban uno de los complejos más importantes de la costa ecuatoriana.*

(48) *La agricultura de "plantación" se caracteriza por los cultivos comerciales, que exigen grandes inversiones a largo plazo. Este tipo de empresas está basado en el trabajo asalariado. Rodolfo Stavenhagen, Las clases sociales en las sociedades agrarias. México, Siglo XXI, 1972, p. 84.*

(49) *En la producción bananera se cumplieron las condiciones básicas para la existencia de un "enclave", a saber: control desde afuera de las decisiones de inversión, flujo de beneficios hacia la economía central, conexiones con la estructura de poder local y definición de las relaciones económicas en el ámbito del mercado mundial. Ver, Cardoso y Falleto, op., cit. p. 53.*

pel preponderante. Es un hecho que la mayoría de la población esmeraldeña radicada en el agro no logró desarrollar ningún tipo de agricultura comercial, de manera que la transición hacia otro tipo de cultivo más desarrollado solo se dará según el modelo de la plantación bananera tipo enclave.

Aparece una articulación de varias formas de producción, con el predominio de la plantación constituida en la "matriz agrícola" que determinará el acontecer socio-económico en los años 50 y 60. A comienzos de la década del 50 se encuentra en Esmeraldas una unión muy específica de varios sectores agrícolas, a saber: un reducido sector de terratenientes, cuya actividad fundamental estaba dirigida a la ganadería y cuya producción se canalizaba hacia el mercado interno; un reducido sector empresarial capitalista —el enclave bananero—, cuya producción se dirigía al mercado externo; y, un numeroso sector de campesinos que en su mayoría estaban ligados a una economía de autoconsumo.

Este último grupo, con el advenimiento del boom bananero comenzó a diversificarse. Una parte, se convirtió en trabajadores asalariados de las plantaciones de la empresa Aztral, sobre todo, en aquellas regiones donde esta se asentó; otra parte, devino en pequeños productores que entregaban la producción a la misma empresa que dirigía el enclave; otros, se convirtieron en estibadores y personal de servicios no estrictamente agrícola, finalmente, un grupo permaneció inscrito en una economía de subsistencia.

En lo que respecta al grupo medio, aquel que la CEPAL denomina como "nueva clase agrícola" es menos logrado en la provincia que en el sur y centro de la costa. La presencia del "enclave" y la acción de las empresas exportadoras se convirtieron en obstáculos a la consolidación de un sector empresarial mediano con las características de la cuenca del Guayas. No avanzaron a generar una dinámica que sustituyera al enclave al momento de la crisis, sino que crecieron en estrecha dependencia de este y no se consolidaron autónomamente con la decadencia de la empresa extranjera. De esta característica escapan algunos medianos empresarios ubicados en la zona de colonización de Quinindé que sí disponían de un capital suficiente como para emprender una empresa agrícola, y pudieron relacionarse en las compañías exportadoras que desplazarían su actividad hacia los puertos de Guayaquil y Puerto Bolívar, abandonando el puerto de Esmeraldas.

Fases de la exportación y producción bananera

Después del repunte de la economía esmeraldeña de los años 1936-1944, efecto de la II Guerra Mundial que demandó ciertos productos como el caucho y la balsa, la dinámica de las exportaciones va a aumentar considerablemente en base a la producción bananera de la provincia. Así, entre 1950-1959 la tasa de crecimiento de las exportaciones a nivel nacional alcanza el 4.2% anual, mientras que la de Esmeraldas fue del orden del 9.3%, siendo el banano el producto que aporta con más del 90% del valor total de las exportaciones de la provincia a lo largo de casi todo el período bananero

(1948-1968). (50)

La provincia se convierte en un centro dinámico de exportación y cuyo esfuerzo productivo se concentra en un solo producto: el banano. Sin embargo, el movimiento de las exportaciones bananeras trae aparejado un contraste entre el volumen de fruta y el valor que en exportación genera. Por un lado, se nota un crecimiento apreciable entre 1950 y 1956 del número de racimos, para luego mantener un ritmo estable-decreciente hasta 1965, año a partir del cual el deterioro va a ser marcado. Por otro lado, el valor de dichas exportaciones va a crecer, con ligeras fluctuaciones, entre 1950 y 1965, para luego descender rápidamente. (Cuadro No. 7)

**INDICE DE LAS EXPORTACIONES DE BANANO REALIZADAS
POR EL PUERTO DE ESMERALDAS, POR AÑOS,
VOLUMEN Y VALOR**

AÑOS	INDICE, VOLUMEN	INDICE, VALOR
	1950:100	1950:100
1950	100.0	100.0
1952	228.6	287.4
1954	214.5	273.5
1956	239.2	370.8
1958	204.2	252.4
1960	219.2	324.4
1962	177.9	446.4
1964	158.3	351.1
1966	83.1	327.6
1968	78.2	311.7
1970	23.6	39.3

Fuente: Banco Central del Ecuador, Boletín No. 450-452, Enero-Marzo de 1955, p. 163; No. 519-520-521, Octubre, Noviembre y Diciembre de 1970, pp. 190-191; y, Banco Central del Ecuador, sucursal de Esmeraldas.

El hecho de que Esmeraldas es zona de influencia de la Fruit Trading Co., va a determinar que el cultivo, la comercialización interna y externa y, la dinámica de las exportaciones de banano van a depender de la posición y rango que tenga el trust en la lucha por la captación de mercado a nivel mundial. En esta medida, Esmeraldas va a tener un período de florecimiento económico entre 1948 y finales de la década del 50, producto de la dinámica de la producción bananera liderada por el trust que supo aprovechar el deterioro de las plantaciones centroamericanas controladas por la United Fruit y la

(50) Banco Central del Ecuador, sucursal de Esmeraldas, Exportaciones efectuadas con permisos concedidos por la oficina de cambios de Esmeraldas a partir del año 1848 a 1974. (mecnografiado).

Standard Fruit, y convertirse en una importante empresa abastecedora del mercado norteamericano.

A partir del segundo quinquenio de los 50 comienza la recuperación de las plantaciones centroamericanas, paralelamente irán disminuyendo las posibilidades de la Fruit Trading Co. en colocar la fruta y, por lo tanto, de ampliar el volumen comercializable, demostrándose, por otro lado, la debilidad del trust frente a consorcios más poderosos y con mayores recursos competitivos.

Entre 1960 y 1965, el Trust reducirá sus inversiones productivas en la provincia, (51) se abastecerá de la producción de los bananeros locales imponiéndolos precios acorde con sus intereses y podrá así, mantener buenos niveles de rentabilidad contrarrestando, temporalmente, sus dificultades en la colocación de la fruta. A partir de 1965, el colapso de sus operaciones será un hecho y con ello, el deterioro definitivo de la producción bananera esmeraldeña.

El período de auge va a significar una rápida ampliación de la frontera agrícola, dinamización de las actividades portuarias y de servicios en general; se ampliarán las redes comerciales y de circulación monetaria; donde la fisonomía de los conglomerados sociales son presionados a adoptar una nueva configuración.

En el contexto bananero nacional, Esmeraldas se constituye como la zona más importante, alcanzando para 1954 el 26% del área sembrada de banano en el país, seguida por la provincia de El Guayas con el 24%, (52) así mismo, en el conjunto de exportaciones bananeras, el puerto de Esmeraldas promedia el 25% del total exportado.

CUADRO No. 8

EXPORTACION DE BANANOS DEL ECUADOR POR EL PUERTO DE ESMERALDAS POR AÑOS (miles de racimos)

AÑOS	Prov. de Esmeraldas		Total República	
	Vol.	%	Vol.	%
1948	429	11.1	3.882	100.0
1950	1.955	29.3	6.610	100.0

(51) *Se estima que para 1961 la superficie cultivada por la Fruit Trading Co. pasa de las 4.000 has.; para 1965-66 esta alcanza a 2.864 has., reduciéndose a 800 en 1967-68. JUNAPLA. Plan de Desarrollo, 1963. Programa de banano, p. 8, y Luciano Martínez, Auge y Crisis del banano en la provincia de Esmeraldas. Economía No. 65, p. 51. (Quito).*

(52) *Censo Agropecuario de 1954.*

1952	4.470	26.7	16.751	100.0
1954	4.193	21.9	19.180	100.0
1956	4.676	20.7	22.561	100.0
1958	3.993	14.3	27.891	100.0
1960	4.286	12.3	34.884	100.0
1962	3.479	10.4	35.116	100.0
1964	3.094	7.7	40.933	100.0
1966	1.624	4.8	34.309	100.0
1968	1.529	3.7	41.637	100.0
1970	461	3.7	12.493	100.0

Fuente: Boletines del Banco Central del Ecuador, Ns. 450-452, marzo de 1965, No. 163; No. 519-520-521 (Octubre, Noviembre y Diciembre de 1970), pp. 190-191.

Para fines de la década de los 50 la participación va a mermar sensiblemente producto del aumento de la producción de otras áreas del país y de la contracción del volumen comercializable de Esmeraldas, tendencia que se mantendrá hasta mediados del 60, pasando del 14.3% en 1958 al 7.7 en 1964. Entre 1965 y 1970 su participación va a ser insignificante.

Si se observa la evolución sufrida por la superficie cosechada de banano a lo largo de la década de los 60, se confirma la reducción anotada, ahora, en términos productivos, descendiendo del 13.7% del total nacional al 6.1% en 1970. Por otro lado, se destaca el traslado del cultivo del banano a provincias como Los Ríos y El Oro.

CUADRO No. 9

DISTRIBUCION PORCENTUAL DE LA SUPERFICIE COSECHADA DE BANANO DE LAS PROVINCIAS DE LA COSTA

AÑOS	Total Rep.	Esmeraldas	Manabí	Guayas	Los Ríos	El Oro
1962	100.0	13.7	5.4	26.7	25.9	12.1
1964	100.0	7.0	1.0	8.9	42.9	20.3
1966	100.0	9.6	0.9	8.1	42.3	18.3
1968	100.0	6.6	1.0	6.1	48.7	18.4
1970	100.0	6.1	1.1	6.2	49.1	19.6

Fuente: MAG. Estimación de la superficie cosechada y de la producción agrícola del Ecuador 1962-1973.

Entre 1960 y 1965 la provincia ve cerrarse las posibilidades de un mayor crecimiento económico, disminuyendo el aliento para el cultivo de banano, las actividades ligadas a él tenderán a estabilizarse y decrecer creando

una situación conflictiva en lo social y económico, luego de 1965, la crisis se hará presente en toda su extensión.

Características de la producción bananera esmeraldeña

La presencia de la Fruit Trading Co. en Esmeraldas data del año de 1948, la cual compra algunas propiedades en la cuenca del Río Esmeraldas para el cultivo y producción de banano. Dicha compañía es parte de un gran trust bananero que agrupa a otras empresas como la Aztral, la Estrella Fruit Shipping y la Effen Banana, especializadas en el transporte y comercialización de la fruta desde Esmeraldas a New Orleans, principal mercado de la fruta esmeraldeña.

El factor más dinámico en el desarrollo de la producción bananera lo introdujo la Fruit Trading Corporation, que operó como una especie de enclave. En poco tiempo montó un vasto complejo empresarial que incluía plantaciones, sistema de transporte interno y externo de la fruta, una compañía de fumigación aérea y hasta un astillero para la construcción de sus propias embarcaciones. (53)

Junto a este complejo bananero también operaron algunas grandes casas exportadoras como United Fruit Co. (Bananera del Ecuador), la Standard Fruit Co., La Frutera Sudamericana S.A., la empresa Noboa y otras, durante el período de auge de las exportaciones. Posteriormente, con la crisis abandonaron la región quedando tan solo la Astral con once pequeñas casas exportadoras.

Con todo, cabe señalar que la producción de banano no se redujo a las plantaciones de la Fruit Trading, ni la comercialización a la Aztral. Lo que predominó en la provincia fue, por una parte, la mediana y pequeña producción de finqueros locales; y, por otra, un sinnúmero de empresas comercializadoras de la que, la más importante después de la Aztral, fue la Banana Export.

La plantación va a introducir un contraste marcado entre sistemas productivos de autosubsistencia tradicionalmente utilizada en la región y la agricultura comercial dependiente del trust que prácticamente se convierte en el factor más dinámico del desarrollo regional, conformándose rápidamente un complejo empresarial. (54) El proceso mismo de producción va a contar con un buen nivel técnico de cultivo y de protección fitosanitaria que deventrá en altos tendimientos por unidad de superficie cultivada, complementándose con eficaces métodos administrativos y de organización empresarial.

(53) Marco Jaramillo, *Oficina Integrada de Planificación de Esmeraldas (OIPE), Diagnóstico socio-económico de la provincia de Esmeraldas, Esmeraldas, Consejo Provincial y Municipio de Esmeraldas, 1975, p. 8.*

(54) *Ibid*, p. 8.

El proceso mismo de producción va a contar con un buen nivel técnico de cultivo y de protección fitosanitaria que devendrá en altos tendimientos por unidad de superficie cultivada, complementándose con eficaces métodos administrativos y de organización empresarial.

Las características de la producción bananera van a requerir de una numerosa población laboral, que incorpora muchos de los antiguos recolectores como trabajadores de la empresa, sea en labores propiamente agrícolas como en las de transporte y estiba de la fruta, generándose una extensión de relaciones salariales de trabajo en la región, aunque los empresarios extranjeros no garantizaron una relativa estabilidad de los trabajadores ni los contratos de trabajo se inscribieron dentro de las normas laborales vigentes en el país. Sumándose, la poca tradición laboral imperante en la región que obliga a los pobladores iniciar, en esta época, una primera experiencia de este tipo que les restó posibilidades de negociación frente al consorcio. (55)

El cultivo de banano en gran escala despierta el interés en los pobladores por la captación de tierra y la producción bananera. Es así, que paralelamente al asentamiento del trust aparecen numerosos productores independientes que se incorporan a la dinámica impuesta por la plantación y las casas exportadoras, apoyadas por otro lado, por el crédito gubernamental en los primeros años del período bananero y el proveniente de las mismas exportadoras. (56)

La escasa experiencia y tradición en cultivos comerciales hizo que muchos de ellos fracasaran ya que desconocían los requisitos mínimos necesarios para obtener un buen rendimiento de los cultivos; muchos de ellos escogieron tierras en declive, con suelos deficientes; en otros casos, explotaron los suelos en forma exagerada o utilizaron métodos de cultivo inapropiados; además de que estuvieron sujetos a los efectos de la sigatoka, enfermedad que asoló a una buena parte de las bananeras esmeraldeñas sin que, muchos de ellos, tengan posibilidad de combatirla por los altos costos que significaba la utilización de fungicidas y, en el mejor de los casos, representó endeudamiento con las empresas y fumigadoras íntimamente ligadas a la gran plantación.

Por otro lado, el sistema mismo de selección de la fruta condujo a que algunos productores independientes prontamente se marginaran de su

(55) *Una práctica utilizada para el reclutamiento de estibadores se la realizó mediante la utilización de intermediarios, quienes se encargaban de contratar estibadores, eludiendo, así la empresa cualquier compromiso laboral.*

(56) *En 1949 fue la provincia más beneficiada con el crédito concedido por el Gobierno para el fomento del banano; así de un total de 10.705 has., beneficiadas, el 49% correspondió a Esmeraldas, esto es, 3.653 has., luego este apoyo se reducirá a \$ 4 por planta que obliga a los pequeños bananeros a recurrir al crédito de las empresas exportadoras. JUNAPLA, Plan de Desarrollo, 1953, cit., p. 8.*

participación en las exportaciones, dicha selección privilegiaba el tamaño de los racimos y su presentación: así, los bananeros que producían racimos de 10 o más manos con buena presentación son los únicos beneficiarios de los precios más altos que pagan los exportadores, aquellos que producen racimos de menos manos recibirán precios muy bajos o simplemente, no tenían posibilidades de colocar la fruta, estableciéndose una relación íntima entre el rendimiento de las bananeras con el número y clase de racimos exportables por unidad de superficie, que condujo al marginamiento de un buen número de pequeños productores.

Sin embargo, un gran número de ellos lograron subsistir y constituirse en un factor importante en el sistema de comercialización interna que beneficiaba por entero al consorcio extranjero y a las casas exportadoras. Esto es, se configura una extensa red de intermediarios que operan como abastecedores de la fruta para la exportación, los cuales asignan "cupos" a los productores de banano de acuerdo a la mayor o menor demanda existente en el mercado externo de la fruta. Del criterio de los intermediarios dependerá la suerte de muchas familias esmeraldeñas, reeditándose relaciones cuasi-personales de dependencia.

La presencia de este sector de pequeños bananeros apunta, por un lado, a mantener una provisión de fruta lo suficientemente considerable que aventaje la capacidad de demanda que permitirá la imposición de precios desventajosos al productor y de rigurosos mecanismos de calificación y selección de la fruta. Estos, por otro lado, se vieron enfrentados a elevados costos de producción es causa de los bajos rendimientos determinados por el número de racimos aptos para la exportación y, estos a su vez, por los criterios de la selección, se ven sujetos a la expoliación de los transportistas debido a la distancia de los centros de producción con respecto a los puertos; a las bajas temporales de la demanda; a las exigencias extremas de los calificadores, especialmente de los intermediarios, etc.

En definitiva son relegados a una posición supeditada a las directrices de una agricultura comercial cuyo dinamismo proviene del extranjero y que, a su vez, se convierte en un obstáculo para que puedan obtener mejores niveles de rentabilidad y fortalecerse como un sector próspero de bananeros locales.

Ventajas regionales

Esmeraldas ofreció condiciones propicias para el cultivo de banano en lo que hace referencia a suelos, humedad y otros factores naturales. Sin embargo, existieron ventajas que devienen de la situación que, hasta antes de 1950, vivió la provincia, esto es, su relativo aislamiento, el hecho de constituir un territorio poco poblado y explotado y el bajo nivel de desarrollo relativo alcanzado, que van a ser decisivas para que el trust decida invertir en la región.

El deterioro de las actividades recolectoras para la exportación permitió que exista una apreciable proporción de mano de obra disponible que alimiente las necesidades crecientes de fuerza de trabajo de las plantaciones bananeras y de todas las actividades ligadas al transporte y exportación de la fruta. Mano de obra que no tuvo experiencias importantes de trabajo en cultivos comerciales y por lo tanto, sea en términos de calificación como en su capacidad de negociación con la empresa, favorecieron la concertación de salarios bajos, la inestabilidad del trabajo y el cumplimiento de las leyes laborales, que redundaron en beneficios económicos para el trust.

Por otro lado, la región se caracterizaba por una mínima ocupación del suelo, con extensas zonas potencialmente productivas en estado baldío que facilitaron la compra a la Fruit Trading Co. de grandes propiedades con el apoyo de las esferas estatales y locales que vieron en la empresa un factor importante de desarrollo regional, sumándose a ello, el hecho de que tampoco prosperaron con anterioridad al período bananero, cultivos comerciales de envergadura que sustentaran la presencia de sólidos grupos empresariales locales, todo lo cual significó que el Trust pueda operar con altos márgenes de libertad, aprovechar y acondicionar ampliamente todos los factores que concurren a la producción y explotación del banano.

Esta situación contrasta con la de otras regiones del país como la cuenca del Río Guayas donde existió un largo proceso de monopolización de la tierra ligada a cultivos comerciales como el cacao, arroz, caña de azúcar, etc. con una población laboral y sectores empresariales formados al amparo de este proceso, desde fines del siglo pasado y que impidió que esta región aparezca como apropiada para las inversiones foráneas de volumen significativo.

En último lugar, el trust supo aprovechar la cercanía del puerto de Esmeraldas con Panamá y New Orleans en EE.UU., a través de diversas empresas radicadas en dichos países, obteniendo así, ventajas competitivas frente a otras empresas y consorcios bananeros especialmente en la fase de auge de la producción esmeraldeña, luego, intervendrán otros factores que deteriorarán la presencia del trust.

La existencia de excelentes vías fluviales la exoneraron al trust de inversiones en infraestructura para la movilización del banano a los puertos de embarque, sin embargo de que este sistema de transporte ofrecía algunas dificultades como la disminución del caudal de los ríos en algunos meses del año, le significó costos bajos y facilidad de colocación del producto directamente en los barcos frigoríficos.

Principales efectos de la producción bananera.

Cambios en la estructura social

Hasta antes del período bananero, el grueso de la población se asienta

en el área rural (57) y cuya actividad económica rectora fue la recolección para la exportación. El tránsito a que se ve sujeta a través de la plantación bananera opera en favor de procesos de diversificación social que van dando una nueva configuración social a la provincia.

Un gran número de ellos se ocuparán de satisfacer la demanda de fuerza de trabajo de las plantaciones para labores de cultivo, mantenimiento y cosecha de la fruta, lo cual no va a significar una inmediata conformación de un estable estrato asalariado agrícola en la medida de que muchos de ellos combinaron el trabajo en la plantación con su anterior situación campesina; por otro lado, la gran empresa bananera se resistió a ofrecer estabilidad laboral en la perspectiva de evitar conflictos laborales y mantener los niveles salariales por debajo del mínimo legal. (58)

En todo caso, en el espectro social de las zonas agrícolas se incorporan nuevas situaciones sociales, en tránsito a conformar un sector asalariado agrícola que en el momento de la crisis va a sufrir la peor parte al incrementarse los niveles de desempleo, forzándolos a regresar a formas anteriores de producción o a emigrar a las ciudades u otras zonas en búsqueda de fuentes de trabajo.

Por otro lado, algunos de los antiguos recolectores se incorporan a la producción del banano como pequeños productores. Para 1960, Esmeraldas presentó una situación diferente a otras zonas bananeras del país, concentrando el 42.1% del total nacional de propiedades familiares y subfamiliares y el 91.3% del total de explotaciones de la provincia, contrastando con provincias como Los Ríos y El Oro que concentran tan solo el 25%, en el primer caso, y el 48% en el segundo, mientras que el rubro de medianos productores alcanzan el 56% y el 43% respectivamente.

En consecuencia, en Esmeraldas se estructura un empresariado bananero local muy débil, sustentado en modalidades productivas familiares, con reducidas áreas cultivadas e insuficiencia financiera que le impidieron alcanzar buenos niveles de capitalización. Por otro lado, su alto grado de dependencia respecto a la gran plantación le imposibilitó despuntar como un próspero sector bananero y formar así una "nueva clase agrícola" en Esmeraldas.

(57) Según el censo de 1950, el 79.7% de la población está inscrita como rural, porcentaje superior al del país que alcanza el 71.5%.

(58) Según el censo de 1962, la composición de la PEA esmeraldense por categoría de ocupación registra para el rubro de remunerados el 38.9%, ocupando el porcentaje más bajo con respecto a las otras provincias de la costa. Los trabajadores por cuenta propia, más los sin remuneración, en Esmeraldas suman el 56.8% en contraste con las otras provincias costeras que no superan el 50%. En la rama de actividad de agricultura, silvicultura, pesca, el porcentaje correspondiente a los trabajadores remunerados es todavía más bajo, 28.3% de donde, la suma de cuenta propia y sin remuneración alcanza el 70% de los trabajadores.

CUADRO No. 10

TAMAÑO DE LAS EXPLOTACIONES BANANERAS POR PROVINCIAS

1960 - 61

Provinc.	Total	%	Hasta 25 Has.	%	26-100 Has.	%	100-500 Has.	%	501-1000 Has.	%	+ de 1000	%
Esmeraldas	402	100	267	91.3	28	7.0	3	0.7	1	0.3	3	0.7
Cotopaxi	69	100	16	23.2	39	56.5	12	17.4	2	2.9	—	—
Los Ríos	626	100	156	24.9	353	56.4	110	17.6	6	1.0	1	0.2
Bolívar	192	100	73	38.0	91	47.4	25	14.0	2	1.0	1	0.5
Guayas	3	100	—	—	3	100	—	—	—	—	—	—
Cañar	38	100	13	34.2	24	63.2	1	2.6	—	—	—	—
El Oro	387	100	187	48.3	166	42.9	34	8.8	—	—	—	—
Pichincha	102	100	58	36.3	37	6.9	7	—	—	—	—	—

Fuente: JUNAPLA, Plan General de Desarrollo Económico y Social 1963, programa de Banano, Cit.

A partir de la crisis, su deterioro va a ser definitivo sin que tengan mayores posibilidades de diversificar cultivos, excepto los pocos medianos productores que se incorporan a las nuevas tendencias emergentes del proceso de colonización que vive la provincia en la década de los 60.

Otro contingente laboral se ocupa en labores de transporte y estiba de la fruta; como empleados administrativos de la empresa y más servicios dependientes de la plantación; algunos se incorporan como artesanos y en labores comerciales, que concentran paulatinamente, a una numerosa población, especialmente, en la ciudad de Esmeraldas donde las actividades portuarias demandan mayor ocupación y a lo largo del Río Esmeraldas, principal vía de tráfico comercial.

El rápido crecimiento poblacional del puerto de Esmeraldas (59) va a demandar cada vez más servicios y dinamizará actividades como el pequeño comercio, a incipientes ramas manufactureras de alimentos y vestido, y actividades tradicionales como la pesca y la pequeña agricultura cubriendo las necesidades de la ampliación de un mercado de artículos de primera necesidad, y a su vez, constituirán fuentes de trabajo para numerosas personas. Reproduciéndose de esta manera las características del desarrollo urbano de la costa ecuatoriana que privilegia a ramas como servicios y comercio en desmedro de las manufacturas.

El nuevo espacio económico y la Integración Provincial

Como ya se señaló, la franja costera entre Esmeraldas y Limones, las vegas de los ríos hacia el interior de la provincia fueron las principales zonas de actividad económica, sumadas las zonas baldías ricas en productos de recolección. Sin embargo, estas últimas no son racionalmente ocupadas ni cultivadas, son mas bien objeto de residencia temporal sin lograr transformaciones importantes.

La producción bananera impulsa un importante proceso de ampliación de la frontera agrícola (60) en la cuenca del Río Esmeraldas, especialmente en la zona de Quinindé, existiendo otras áreas de cultivo como las cuencas de los ríos Santiago y Cayapas, en Muisne, Atacames y otros pequeños puntos que alcanzaron un desarrollo relativo menor. (61) Extendiéndose

(59) *La tasa media anual de crecimiento de la población urbana esmeraldeña es del 8.30%, en el período intercensal 1950, 1962, mientras que la tasa a nivel nacional alcanza a tan solo el 4.80%.*

(60) *De 171.600 has. explotadas en 1954 se pasa a 427.508 has. en 1968 que marca un 149% de incremento relativo de la superficie explotada en Esmeraldas.*

(61) *En el sector de los ríos Cayapas y Santiago, así como también en Muisne y Cojimíes, las explotaciones se encuentran generalmente localizadas en las orillas de los ríos que abundan en toda la zona, y este es un aspecto que influye en el alza del costo de transporte y en la calidad de la fruta, debido a los trasbordos que se precisa hacer hasta llegar al puerto de Esmeraldas.*
JUNAPLA, Plan General de . . . cit. p. 22.

y ampliándose así las redes comerciales, flujos de población e infraestructura que irán tornando un espacio económico más intensamente ocupado que lo que en el período recolector se conoció y, donde el eje Quinindé Esmeraldas se constituye en el principal circuito económico.

Como producto de este proceso se destaca la apertura de importantes vías de comunicación como la carretera Sto. Domingo-Quinindé en 1948 que facilita los contactos económicos con la cuenca del Río Guayas y Quito; en 1958 se inaugura el ferrocarril entre Ibarra-San Lorenzo y, en 1966 se completa la carretera entre Santo Domingo y Esmeraldas. En definitiva, paralelamente a la constitución de un nuevo espacio económico se logra una mayor y mejor integración intra-provincial y con el resto del país, aunque la provincia hasta hoy, muestra serias deficiencias de integración física interna y con el resto del país.

La crisis de la exportación bananera y sus consecuencias

El fenómeno de la crisis: sus causas

Dentro de la modalidad de desarrollo de los países dependientes, una de las características estructurales es su alta sensibilidad respecto del comportamiento del mercado externo. El volumen de ocupación en estas economías, se determina por la inversión y el consumo, o sea, por la demanda de toda clase de bienes y servicios, en gran medida, determinados por el exterior.

En la determinación del ingreso juegan un papel importante los factores externos que actúan a través de la exportación y la afluencia del capital como generadores de ingreso. Bajo esta forma, ciertas regiones del país que crecieron rápidamente bajo la influencia de la demanda externa de productos agrícolas, tienen que supeditar necesariamente su estabilidad económica a la comercialización de los productos de exportación y de sus condiciones (precios, cuotas, etc.) impuestos en el mercado internacional por quienes lo controlan desde las economías centrales.

Considerando el fenómeno del auge bananero hay que advertir que la instalación de la Standard en el país fue, desde el inicio, decidida en términos estrictamente temporales de manera que cuando la lucha contra la plaga en centroamérica dio resultados satisfactorios (incluso, llegó a desarrollarse una variedad de banano: el Cavendish, resistente al nemátodo), la empresa suspendió sus operaciones en el Ecuador y las reinició en ese continente. (62) Rápidamente, con las posibilidades y una gama de recursos que tiene una em-

(62) *Es interesante mencionar que los rendimientos usuales en las plantaciones centroamericanas alcanzaban entre 875 a 1000 racimos explotables por hectárea, lo que equivalía a algo así como al doble de la producción de las bananeras ecuatorianas. Cf. José San Andrés Leyes, situación, estudios y estadísticas del banano ecuatoriano, Guayaquil, Imp. Reed and Redd, S.F.p. 108.*

presa multinacional, promovió en el mercado norteamericano el consumo de su producto, ubicándose, de esta manera, en una mejor situación competitiva respecto de la producción del Ecuador.

Estas circunstancias causan un creciente deterioro de la economía de la provincia de Esmeraldas, pudiendo destacar entre los factores determinantes de la nueva situación:

1. La pérdida progresiva de mercados, fundamentalmente del mercado norteamericano por la rehabilitación de las plantaciones de la Standard en el Caribe.
2. La dura competencia que tiene que soportar la empresa Fruit Trading que articulaba el enclave en Esmeraldas y cuya zona de mercadeo (New Orleans) ve cerrarse ante la presencia de la Standard.
3. La inexistencia de empresarios bananeros locales, con capacidad suficiente como para competir con los poderosos grupos exportadores del área del Guayas en la búsqueda de nuevos mercados y en la consolidación de los mercados tradicionales. (63)
4. El cambio de variedad del banano demandado por la metrópoli de Gross Michael al Cavendish que, de hecho, implicadas a llevar adelante una rápida reorientación del tipo de cultivo. La conversión hacia la nueva variedad requería grandes inversiones de capital, técnica, etc., que el enclave en deterioro no pudo realizar, menos aún los pequeños productores.

Por los factores anotados, conviene realizar la crisis, y dentro de ella, dos niveles. En primer lugar, a partir de 1954 disminuye la exportación, acentuándose hacia los años 1957 y alcanzando un máximo de deterioro en el segundo quinquenio de la década de los años sesenta. En segundo lugar, no es adecuado adjudicar el membrete de crisis exclusivamente a la disminución de las exportaciones, si bien este fenómeno repercute, los términos en que debe extenderse la crisis deben rebasar la consideración exclusivamente del comportamiento del sector externo de auge o deterioro y mas bien señalar las secuelas sociales que dicho comportamiento provoca, teniendo en cuenta, por supuesto, la crisis del sector externo.

Bajo esta conceptualización, la etapa comprendida entre 1954-1960, puede ser calificada como de inicios de la crisis por las dificultades que el enclave comienza a tener en la competencia con los trust norteamericanos en la lucha por los mercados en dicho país, en cambio, en el espacio 1960 - 1965 se constata la quiebra de la economía bananera de la provincia.

(63) *En un informe de la Central Ecuatoriana de Servicios Agrícolas (CESA) se anota que: "la burguesía exportadora guayaquileña, con la construcción del nuevo puerto y gracias a su mayor capacidad comercial, monopolizando el mercado internacional de banano" CESA, Informe sobre Esmeraldas, Quito, 1970, p. 37 (mecanografiado).*

Se desarticula el enclave, surgen problemas para los pequeños productores, grupos de población en deterioro se ven expulsados del campo hacia la ciudad y en esta (la capital provincial) estallan con virulencia una serie de conflictos que se habían ido acumulando en el tiempo.

Las dificultades de la economía provincial comienzan más tempranamente en Esmeraldas que en el resto de la Costa. Merece destacarse que mientras la producción bananera de Esmeraldas se hunde, sin que, posteriormente, alcance el nivel que tuvo entre 1948-1954, en cambio la localización de la producción de banano para el mercado externo varió, desplazándose sobre todo, a las provincias de Los Ríos y de El Oro que, responderán prontamente, de forma dinámica, a tales requerimientos cambiando incluso el tipo de variedad de gross Michael a Cavendish.

Con el alejamiento de la producción bananera hacia el centro y sur de la costa comenzaron a aparecer grupos empresariales racionales fuertes que pudieron capear la crisis con relativo éxito, constituyendo empresas de comercialización que, con un apoyo del Estado en momentos determinados, entraron a disputar los mercados externos a las compañías monopólicas. Dentro de este caso pueden ser consideradas empresas como "Noboa" y la compañía "Quirola" cuyo grado de importancia las ubica entre las cinco más grandes del mundo, inmediatamente después de la United Fruit Co., la Standard Fruit Co. y West Indies (del Monte), logrando abrirse paso, a raíz del cerramiento de los mercados norteamericanos en mercados de Japón, Europa e incluso en ciertas ocasiones en los países socialistas. Llama la atención que a pesar de la competencia de los consorcios norteamericanos que controlan el mercado, estas empresas nacionales hayan podido incursionar y mantenerse hasta el presente.

Consecuencias de la crisis en el agro

Uno de los indicadores de la crisis, fue la reducción drástica de la superficie cultivada de banano en la provincia. De 27.670 dedicadas a este cultivo en 1957 fue disminuyendo paulatinamente hasta llegar en 1971 a un total de 4.173 has.

Por otro lado, el predominio de las pequeñas explotaciones bananeras, vinculadas al enclave, una vez que disminuyó la importancia de la empresa Fruit Trading Co. se desarticulaban. Por ejemplo, en 1960 había unas 387 propiedades entre 1 y 50 Has. que, representaban el 96.3% de explotaciones, las cuales en los próximos años no pudieron mantener el ritmo de cultivo igual al de la década anterior, y/o abandonar los cultivos, o los reorientaron lentamente de acuerdo a los lineamientos dictados en política bananera en 1969. (64)

Siendo un caso especial el de Esmeraldas, donde proliferó el pequeño

(64) Decreto 754, 23 de septiembre 1969.

cultivo orientado a la exportación, ejemplo único en América Latina, al momento de la crisis, por la estrecha dimensión de los mismos no pudieron convertirse en modernas empresas agrícolas, de manera que los únicos caminos posibles fueron: el abandono de los cultivos para la mayoría de los pequeños productores o reorientación de sembríos para un corto número de propietarios, sobre todo, para quienes disponían de recursos para esta inversión ya sea en abacá, oleaginosas o en la actividad pecuaria.

En lo relacionado con el enclave, la empresa AZTRAL funcionó de manera decadente hasta 1965, nutriéndose de la producción de pequeños y medianos propietarios que todavía se mantenían a flote, pues la situación de las haciendas de la compañía productora era cada vez más difícil. De un total de cinco haciendas en 1965 que abarcaban una extensión de 2.864 has. solo tenía plantaciones de banano en un 45.4%. (65)

El estado de las empresas del enclave era caótico hacia 1968. En primer lugar, la brusca reducción del número de haciendas en el lapso de un año (1966-1967), significó la reducción de la superficie en 3.938 has. En segundo lugar, se descalificaron 917 has. del total de la superficie sembrada con banano y, en general, se observa el "abandono" del cultivo. Incluso, por la disminución de la comercialización, la compañía quedó al margen del programa fitosanitario de la Dirección Nacional del Banano.

Ante la restricción de las exportaciones, cabe anotar que de las 21 empresas exportadoras que operaron entre 1953 y 1954, entre las que se incluyeron las grandes compañías que actúan en el país, tales como la United Fruit Co., (Bananera del Ecuador) Standard Fruit Co., Frutera Sudamericana y otras, solo quedó una empresa grande la Cía Aztral y 11 pequeñas que operan en escala reducida. (66) El retiro de las grandes empresas permitió que quienes sacaran un mejor provecho fueran dos pequeñas empresas: "Banana

(65) **HACIENDAS DE LA FRUIT TRADING CORPORATION**
1965 - 1966

Nombres	Sub-Total (has.)	Sup. en ban.	%	Edad plant. años
<i>Total</i>	6.308	2.864		
<i>Primavera - Quinindé</i>	1.000	554	55.4	1-2-3 y 4
<i>Los Ríos - Quinindé</i>	260	230	88.5	7
<i>Timbre - San Mateo</i>	3.183	750	23.9	15
<i>R. Blanco - Quinindé</i>	800	300	37.5	10
<i>San José - Quinindé</i>	1.100	1.030	92.8	8

Fuente: Dirección Nacional del Banano, Archivos de la Cía. Fitosanitaria, 1965-1966.

(66) *José San Andrés, op. cit., p. 109.*

* *De las adjudicaciones hechas por el IERAC desde 1964 a 1973 en la provincia, el 82.3 o/o corresponde a este Cantón.*

Export S.A." y "Donato Yanuzelly" que actuaban principalmente en base a pequeños y medianos propietarios. La primera, exportó desde 1952 hasta 1970 y, la segunda, desde 1958 hasta 1968.

De la subsistencia de estas pequeñas empresas se desprende que uno de los grupos ligados a las actividades bananeras, en la esfera de la circulación, y que desempeña un rol preponderante en el auge-crisis del banano son los intermediarios. Ellos forman el nexo entre pequeños y medianos productores, por un lado, y el enclave-compañías exportadoras, por otro lado. Cuando la crisis se extiende, afectando tanto al enclave como a los productores independientes, el papel de los intermediarios adquiere dimensiones considerables en la provincia. Este, resultará ser el grupo con una mayor capacidad de acumulación de capital, pues supieron adaptarse funcionalmente a las formas posibles de producción en el marco provincial, llegando a los pequeños productores a través de todas las vías de comunicación existentes, siempre que hubiere demanda del producto, o en caso contrario, limitándose a abastecer desde lugares cercanos a los puertos de embarque a las compañías exportadoras, según el ritmo impuesto por la demanda externa.

Algunos de estos evolucionaron hacia las actividades ligadas a la esfera de la producción, especialmente la ganadería, que presentaba condiciones de menor riesgo que las actividades agrícolas. En algunos casos, miembros de este sector vinculado inicialmente a la producción bananera a nivel de la circulación del producto, llegarán a desempeñar posiciones importantes en la estructura de poder provincial.

En síntesis, la crisis de la producción bananera terminó quebrando a los pequeños productores de hasta 20 has., pues, desarticulado el enclave fueron incapaces de revertir hacia otro tipo de cultivos, ya sea por la corta extensión de las explotaciones y, sobre todo, por la carencia de recursos económicos y ausencia de una política adecuada del Estado para apoyarlos, lo que determinó su ruina y el abandono de la tierra. En efecto, las propiedades menores de 20 has. experimentan un lento crecimiento, bastante por debajo de la media provincial; es más, aquellas de menos de 5 Has. tienen un crecimiento negativo entre 1954 y 1974, como puede desprenderse del cuadro siguiente:

CUADRO No. 11

PROVINCIA DE ESMERALDAS

INCREMENTO RELATIVO Y TASA ANUAL DE CRECIMIENTO
POR TAMAÑO DE LA UPA EN EL PERIODO 1954 - 1974

Tamaño de la UPA	Incre. Relat.		Tasa anual crecimien.	
	No. de Explo. taciones	Superf. Total	No. de explo. taciones	Super Total
menores de 1 ha.	149.5	112.0	4.6	3.8
de 1.0 a 4.9	6.4	5.0	0.3	- 4.9
de 5.0 a 9.9	45.0	42.4	1.8	1.7
de 10.0 a 19.9	145.0	136.2	4.5	4.3
de 20.0 a 49.9	434.0	417.0	8.7	8.5
de 50.0 a 99.0	651.4	546.1	10.6	11.0
de 100.0 a 500.0	339.0	198.5	6.2	7.0
de 500 y más	139.0	74.6	4.4	2.8
Total Provincial	122.1	202.5	4.0	5.7

Fuente: Censos Agropecuarios de 1954 y 1974.

Con la crisis se destruyó el funcionamiento de la pequeña propiedad para la exportación. Este sector de campesinado tuvo que emigrar y su destino, en gran medida, va a ser la capital provincial en búsqueda de una situación mejor que en el campo se había destruido.

En cambio, de manera clara, sobresalen las propiedades medias comprendidas entre 20 y 100 has. pues muestran una tasa de crecimiento anual de 8.5% y 11.0% respectivamente, una proporción más elevada que el promedio provincial o incluso que las propiedades mayores de 100 has. Puede plantearse como hipótesis de que los productores medios si pudieron sortear, con mediano éxito, el temporal de la crisis porque pudieron, sobre todo, en los últimos años de la década del sesenta, orientarse hacia la producción de frutas, algodón, oleaginosas, yuca, coco y ganadería. Por otro lado, en este grupo tiene un peso importante aquellos propietarios que surgieron como resultado de la colonización en la zona de Quinindé, reproduciéndose una estructura parecida a la que propició, en otras provincias de la Costa, el apareamiento de un grupo empresarial agrícola medio vinculado a la producción bananera y que CEPAL denominará la "nueva clase" pero en pequeña escala.

En esta nueva circunstancia, hay que señalar que, la producción diferenciada sigue disponiendo no de los cupos de exportación de dichos productos o, en otros casos, algunos empresarios que comenzaron el cultivo en

pequeña escala de productos que, coyunturalmente, experimentaron una demanda importante en el mercado externo (vg. café, cacao) también se ven sujetos a una modalidad similar de intermediación. De acuerdo a esto, nuevamente estos productores se orientaron al mercado externo, aunque ya no bajo la forma del monocultivo bananero, pero sí bajo las determinantes de las fluctuaciones del mercado, la intermediación e imposición de cupos y precios, etc. Con todo, la producción de coco, mandarina, naranja e incluso banano y plátano y el incremento de cultivo de pastos son líneas potencialmente aprovechables para el mercado interno y que podrían constituir la base para proyectos agroindustriales que permitan aglutinar los intereses de los pequeños y medianos propietarios.

El surgimiento del Estrato Popular Urbano de la Provincia

Las circunstancias que hasta aquí se han anotado, determinaron que la ciudad de Esmeraldas experimente una elevada concentración demográfica a inicios de la década del sesenta. Los inmigrantes extraprovinciales, expulsados de otras regiones por circunstancias de atraso y deterioro económico, sobre todo en el agro, se orientan hacia esta ciudad atraídos por el efecto demostración que el boom bananero había despertado. En esto, sigue el comportamiento urbano tradicional de aquellas ciudades centros de la agroexportación en latinoamérica, al convertirse en polos que recepten la migración de grupos campesinos pobres que son expulsados ya sea por la elevada concentración de la propiedad de la tierra que impidiendo el acceso a este recurso por buena parte del campesinado, o ya sea, por el desarrollo de las fuerzas productivas que termina, finalmente, echándole del campo. En el caso analizado, el grueso de la migración fue de campesinos de Manabí expulsados de la provincia por la prolongada sequía; siguen en orden de importancia migrantes provenientes de las provincias del Pichincha y Los Ríos quienes se orientan mas bien a la colonización, a la ampliación de la frontera agrícola con sus exiguos recursos ante la carencia de programas estatales que apoyen y canalicen, sistemáticamente, la colonización.

El cuadro siguiente da una buena idea del origen y comportamiento de las migraciones orientadas hacia la provincia. (Ver cuadro siguiente).

En lo que respecta a la migración, su mayor peso proviene, como ya se anotó, de la provincia de Manabí (40.1% del total), esto es, de cada diez migrantes cuatro son manabitas. Este flujo está más orientado hacia el agro antes que a las ciudades. Por otro lado, se observa que esta migración ha sido continua desde los inicios de la década del sesenta, pero de manera más sensible a partir de la segunda mitad, incrementándose últimamente, debido a las expectativas que despertó el inicio de las actividades petroleras y la construcción del puerto.

CUADRO No. 12

MIGRACIONES EXTRA E INTRAPROVINCIAL HACIA LAS
AREAS URBANA Y RURAL DE LA PROVINCIA (AÑO 1974)

Privincias	DE A	Urbano	%	Rural	%
TOTAL		12.143	100.0	22.671	100.0
Esmerald.	Urbano	5.191	—	8.244	—
	Rural	10.284	—	14.593	—
Manabí	Urbano	2.289	18.9	3.481	15.4
	Rural	2.337	19.2	5.870	25.9
Guayas	Urbano	2.610	21.5	2.089	9.2
	Rural	375	3.1	508	2.2
Pichincha	Urbano	1.711	14.1	2.247	9.9
	Rural	143	1.2	436	1.9
Los Ríos	Urbano	552	4.5	1.965	8.7
	Rural	120	1.0	1.344	5.9
Loja	Urbano	146	1.2	816	3.6
	Rural	35	0.3	442	1.9
Resto de Prov.	Urbano	1.310	10.8	1.421	6.3
	Rural	515	4.2	2.052	9.1

Sin contabilizar para el total, la migración de la propia provincia de Esmeraldas.

Fuente: Censo de Población de 1974.

En cuanto a las otras provincias, mientras los migrantes provenientes del Guayas preferentemente tienden a asentarse en centros urbanos, las otras provincias han seguido un comportamiento contrario, esto es, hacia el campo en un mayor porcentaje; así, el 65.1 o/o fue estrictamente migración rural, mientras el 34.9 o/o se ha encausado hacia el área urbana; pero, cabe destacar que buena parte de ésta se concentró en la ciudad de Esmeraldas. A este movimiento desde fuera se une uno de los aspectos que más llama la atención, cual es la creciente migración del resto de localidades de la provincia hacia la capital de la misma.

Dentro de esta realidad, la zona más deteriorada y de la cual debió

migrar un mayor volumen de población resulta ser el cantón Muisne a tal punto que entre el período intercensal 1962 - 1974 llega a perder población en términos absolutos (de 15.742 habitantes en 1962 disminuye a 15.114 habitantes en 1974). Los esfuerzos que se realizaron para canalizar las actividades económicas hacia la ganadería y la explotación maderera no lograron retener la mano de obra existente, situación agravada por la carestía de medios de comunicación que impidieran la reversión de cultivos y el aprovechamiento de los recursos naturales. Mejor, en los años recientes se ha desarrollado un proceso de concentración de tierras, a veces ilegal, por parte de empresas agrícolas grandes. En el cantón Quinindé, la situación fue algo diferente. Existe una doble migración por un lado, con el advenimiento de la crisis bananera la población nativa abandona su pequeña parcela y se dirige fundamentalmente a la ciudad de Esmeraldas, mientras que, por otro lado, se convierte a la zona en área de colonización * de pequeños y medianos campesinos oriundos de otras provincias. Pero, en todo caso, el saldo migratorio hacia el cantón Quinindé, es visiblemente favorable.

Es conveniente comparar el crecimiento poblacional en cada cantón para tener una idea aproximada del efecto de la crisis.

Buena parte de la migración interna de la provincia es causada por la agudización de la competencia y el deterioro de las condiciones externas del mercado bananero, situaciones que pusieron a la producción esmeraldeña en una evidente posición de inferioridad frente a las otras zonas, la misma que se vio adicionalmente agravada por el ataque de la sigatoka, (67). Un gran número de pequeños productores que abastecían a las empresas exportadoras y que se caracterizaban por desenvolverse dentro de sistemas extremadamente primitivos de producción, sin vías de comunicación adecuadas, con costos de transporte elevados, sin facilidades portuarias, sin capital circulante, sin crédito, con un mercado de monopolio de las compras, en definitiva, "sin nada más que el concurso del suelo y un machete", no pueden en manera alguna, hacer frente con ventaja al desmejoramiento de las condiciones del mercado. "Y como se habían volcado en masa a la actividad bananera descuidando totalmente las demás, el impacto de este desmejoramiento tuvo para todos ellos y para la provincia caracteres de desastre" (68).

A la afluencia hacia la ciudad, de campesinos quebrados por estas determinaciones económicas, se agrega la desarticulación de las actividades agroexportadoras que ocupaba a un elevado número de mano de obra. Esta que había perdido su propiedad al trasladarse a la ciudad, desligándose de sus condiciones anteriores de producción, (la recolección para la exportación). Advenida la crisis se hacía materialmente imposible que volvieran a la situación anterior, pues, habían sido subyugados, en un proceso irreversi-

(67) *Banco Central del Ecuador, Memoria del Gerente General, 1960, p. 109.*

(68) *Ibid, p. 110.*

CUADRO No. 13

EVOLUCION DE LA POBLACION DE LA PROVINCIA
DE ESMERALDAS POR CANTONES

Cantones	Censos 1962	Censos 1974	Tasa de cre- cimiento
Total Provincial	124.881	203.406	4.1
Muisne	15.742	15.114	- 4.0
Esmeraldas	64.742	99.802	3.6
Eloy Alfaro	30.049	40.069	2.4
Quinindé	14.762	48.421	9.5

Fuente: Censos de población de 1962 y 1974.

ble, por las exigencias del capital, que a la postre, terminaría desarraigándolos definitivamente de las condiciones de producción y reproducción pre-capitalistas.

Una buena proporción de población, ya radicada en la ciudad, dedicada a los servicios, también sufrió el impacto de la crisis por la mengua que experimentaron sus actividades y, por ende, se sumaron al grupo poblacional que en estas circunstancias conformó definitivamente el denominado "estrato popular urbano", como efecto de las alternativas del tipo de crecimiento de la zona. El apareamiento de este estrato implica la presencia de una mano de obra abundante pero desempleada o subempleada y que por su marcada inestabilidad se constituye en una masa de reserva de la agro - exportación, funcional a una determinada forma de acumulación de capital.

El rol de este grupo consiste en constituir una fuente disponible de mano de obra, cuando es menester y por lo tanto se halla integrada íntimamente al funcionamiento del modelo de crecimiento. En este sentido, puede decirse que resulta ser un grupo funcional a la modalidad de acumulación de los grupos de poder agroexportadores e intermediarios.

En síntesis, es un grupo poblacional siempre presente en la ciudad del cual se puede hechar mano en momentos de reanimación del sector externo, o también para la utilización en los servicios que generalmente no exigen mayor calificación, generándose una estructura de empleo donde la inestabilidad, las bajas remuneraciones son lo común. Esta situación, resulta ser un círculo vicioso porque, a su vez, ayuda a reproducir una estructura económico - social dado que secreta las condiciones de deterioro que afectan al estrato popular.

3.4.1. El auge bananero y la capital provincial

Se indicó que la desarticulación paulatina de la economía recolectora exportadora que comienza a descomponerse con el auge de la producción bananera, provocó una dinamización de las actividades de la capital provincial.

La exportación del banano requería de la presencia de un contingente numeroso de mano de obra para cumplir, en un plazo corto, con aquellas tareas necesarias para su exportación, pues, debe considerarse que el banano es una fruta extremadamente perecedera que tiene un término de vida útil del orden de las dos semanas, de modo que el proceso de empaque, transporte y distribución debe ser muy rápido.

Esta circunstancia hizo que la ciudad devenga en un centro de atracción de migraciones tanto para los habitantes del resto de la provincia, así como para numerosas familias de otras regiones por la importancia que adquirirían las tareas portuarias. De modo que la economía salarial, la relativa facilidad para encontrar trabajo en el transporte y embalaje de banano, o en actividades relacionadas con la esfera de los servicios, se constituyeron en factores importantes para que la población urbana se incrementara con rapidez.

En efecto, conjuntamente con los centros urbanos de Quinindé, Santo Domingo, Machala y Pasaje, Esmeraldas es una de las ciudades que más crece en el período 1950 - 1962 en lo que respecta a la población. Este incremento demográfico está por encima del promedio de otras ciudades del país según se desprende de los datos siguientes:

CUADRO No. 14

EVOLUCION DE LA POBLACION EN CIUDADES SELECCIONADAS DE LA COSTA

POBLACION Y CRECIMIENTO DE ALGUNAS CIUDADES

Ciudades	C E N S O S			Tasa Crecim.	
	1950	1962	1974	50-62	62-74
Total del país	740.005	1'371.657	2'295.875	5.14	4.47
Total Costa	375.606	770.637	1'290.661	5.99	4.47
Sto. Domingo	2.900	6.951	30.523	7.57	13.47
Machala	7.549	29.036	69.170	11.90	7.82
Esmeraldas	13.169	33.403	60.364	8.08	5.27
Quevedo	4.100	21.019	43.101	14.98	6.08
Pasaje	5.021	13.215	20.790	8.41	4.00

Fuente: Pedro Merlo. Características demográficas, cit. p. 21.

La capital provincial, al igual que otras ciudades que se vieron dinamizadas por el fenómeno bananero, creció rápidamente (69) a un ritmo más alto que el promedio nacional y regional, llegando casi a quintuplicar su población entre 1950 y 1974.

La estrecha vinculación de la ciudad con la economía externa incide poderosamente en la orientación del desarrollo urbano que se gesta como consecuencia directa de las actividades bananeras. Por un lado, llegan migrantes en un número superior a la demanda ocupacional, en lo que juega mucho el efecto demostración que despierta un centro en rápido crecimiento, por otro, las actividades comerciales experimentan un sensible crecimiento porque hay una mayor y más rápida circulación de dinero; creció el número de viviendas aunque no en la cantidad necesaria para dar cabida al flujo migratorio; se incrementó el pequeño comercio; proliferaron bares y cantinas, produciéndose un aumento de la prostitución. La expansión se dio también en otros campos complementarios para atender los servicios y la vida misma del aumento poblacional.

En definitiva, la nueva etapa de desarrollo incidió directamente en el crecimiento urbano de la capital provincial. Una ciudad que había crecido originariamente alrededor de un núcleo central constituido por la plaza "20 de marzo" y su anexo el pequeño malecón, ocupados por los grupos económicos más favorecidos, comenzó a extenderse. Hasta 1950 la ciudad de Esmeraldas tenía apenas dos parroquias urbanas: Esmeraldas y Luis Tello. La primera existía legalmente desde el 2 de septiembre de 1852 (70) ubicada en la zona céntrica de la actual ciudad; la segunda data su creación al 31 de octubre de 1939 (71) y comprendía el sector denominado Las Palmas que tiene relación directa con el puerto y con el balneario del mismo nombre. A finales de 1950 se creó la tercera parroquia urbana con el nombre de "5 de

(69) *Lo que afirma Juan Checa Druet es una expresión más plástica de lo que sucedía en la ciudad: "Hubo masas que el puerto de Esmeraldas sin vías de acceso, desmantelado y pobre, sin muelles, sin rompeolas protector, realizaba la proeza de embarcar setecientos mil racimos mensuales para ultramar... Estimulada por este impacto tonificante y restaurador, la ciudad creció a grandes zancadas y la aldea de menos de diez mil habitantes, que situada entre el Potosí y el "Puente Colorado", alcanza las treinta mil almas y se desplaza desde el cerro de Macumbiazo al balneario Las Palmas, del río a las colonias de occidente... Se abren nuevas calles, se multiplican las construcciones, pero las viviendas siguen haciendo falta. Llegan por centenares las gentes de afuera, atraídos por la leyenda de la riqueza de Esmeraldas: serranos, manabitas, extranjeros, ávidos de recoger a raudales los dólares producidos por las cosechas del "oro verde". Juan Checa Druet, cit. en, OIPE, Diagnóstico de la estructura urbana de la ciudad de Esmeraldas, Esmeraldas, 1975, p. 19.*

(70) *Julio Estupiñán Tello, Recopilación de Leyes, Decretos y Ordenanzas sobre la división política de Esmeraldas, monografía integral, Esmeraldas, Talleres de Electrográfica Offset, 1977, p. 35.*

(71) *Ibid, p. 39.*

agosto", aduciendo que la "densidad de la población de Esmeraldas, pasa de doce mil habitantes" (72). En 1955, cuando la población de Esmeraldas había llegado a 19.418 habitantes, se crea la cuarta parroquia urbana denominada César Franco Carrión *, pues se razonaba que "la actual división territorial de las parroquias urbanas de la ciudad de Esmeraldas ocasiona dificultades a sus moradores (73).

Tradicionalmente, junto al núcleo de la ciudad, el estrato pobre estaba y sigue asentado en el barrio el Pampón, en la Isla Piedad y en el Barrio Caliente, que si bien eran barrios con características específicas bastante distintas al "centro urbano", más bien era sitio de vivienda de la población negra (74). Las barriadas el Pampón, Isla Piedad y Vida Suave son los sectores que se extienden paralelamente al borde del río y que en su inicio se caracterizaban fundamentalmente por alejar a los pobladores que se dedicaban a la faena de la pesca.

Con la incentivación de la exportación bananera los muelles del puerto se desplazaron, lo que produjo la reubicación del área comercial a una arteria de mayor circulación y con mejores condiciones, trasladándose estas actividades, preferentemente hacia la carrera Bolívar. Igualmente, la ciudad comenzó a extenderse * a partir de nuevos barrios en la década de los años sesenta como se verá más adelante.

Otro de los síntomas del rápido crecimiento que la ciudad experimentó es el relacionado con el número de viviendas. A pesar de que no existe un dato censal de 1950 al respecto, en cambio, se puede observar que entre 1962 - 1974 el número de viviendas urbanas de la capital provincial excede ligeramente en su desarrollo al promedio nacional. (2.4 para el nivel nacional y 2.5 para la ciudad de Esmeraldas, entre 1962 y 1974). Ahora bien, al interior de la provincia, en el mismo período considerado, las cabeceras cantonales provinciales están muy lejos de este porcentaje, Valdez (Limonas) alcanza el 0.9 o/o y Muisne el 1.3 o/o. Esta constatación dice del significativo replegamiento de estos centros en beneficio de la capital provincial.

(72) *Ibid.*

* *En la actualidad esta parroquia se llama Bartolomé Ruiz, ya que con fecha 19 de abril de 1956, a pedido del Consejo Cantonal se expide una Ordenanza que dice: "Que no es conveniente designar a parroquias con nombres de carácter político que aviven odiosidades entre los moradores" Ibid.*

(73) *Julio Estupiñán Tello. Monografía integral..., cit. p. 49.*

(74) *Barrio caliente se caracterizaba mejor por ser sitio de vivienda de población morena eminentemente, puede decirse el lugar donde recordaba sus orígenes, acompañado del canto y del baile de marimba ya que en el centro de la ciudad esta costumbre no era permitida. Adalberto Ortiz en su libro Juyungo hace referencia a este problema en el personaje del señor Valdez.*

En la década de los años sesenta, el incremento de población en la capital provincial, despertó un movimiento popular que reivindicaba, sobre todo, terrenos para construir. La propiedad agrícola de algunas haciendas llegaba hasta, prácticamente, dentro de la ciudad, algunos de cuyos propietarios eran ausentistas, imposibilitando que se extienda el perímetro urbano. Esta expansión era una necesidad vital para obviar el hacinamiento en el centro, e incluso, evitar que muchas personas pernoctaran en la calle bajo los portales, cosa frecuente en ese período *.

Estas aspiraciones fueron canalizadas por nuevas fuerzas que, en la práctica, asumieron ciertas características de tipo populista que posibilitó una salida a la demanda de tierras urbanas venciendo los obstáculos presentados por aquellos propietarios de las tierras que se resistían a cederlas para la ampliación de la ciudad.

En la segunda mitad de la década pasada prosperaron una serie de invasiones de tierras organizadas por comités populares. Bajo el lema de tierra, trabajo y justicia social fueron rotos los cercos de las propiedades contiguas para dar paso al asentamiento urbano. Para legalizar la situación, aquellos terrenos invadidos fueron declarados de utilidad pública, procediéndose a la respectiva expropiación, pasando finalmente las tierras a manos del Municipio. Este a su vez, procede a otorgar a los invasores posesionados, contratos de arrendamiento, * para posteriormente después de un mínimo de dos años proceder a la venta **. Este es el origen de los nuevos barrios: Río Esmeraldas, Aire Libre, Ciudadela Las Américas, Barrio Escondido, Virgen del Ceibo, Nuevos Horizontes, Barrio Chone, etc., todos ocuparon terrenos al pie de las lomas, las laderas o penetraron al interior de la montaña.

Este fenómeno tiene similitudes con formas observadas en otras áreas marginales de ciudades del resto de la costa. A medida que se ha incrementado el estrato popular, han cobrado importancia ciertas expresiones sociales populistas, sirviendo las masas de base para la expresión de líderes locales. No sólo es la concepción de la tierra, sino que siendo barrios que han crecido de una manera anárquica, tienen necesidad de la provisión de servicios básicos de luz, agua, lastrado de calles, etc. Estas reivindicaciones tratan de ser

* *De acuerdo con testimonios de algunas personas, en este período hubo mucha migración especialmente rural, a tal punto que "la gente no tenía donde dormir, no había vivienda suficiente, dormía en los portales".*

* *El canon de arrendamiento es del orden del cuatro por ciento del avalúo catastral. (P. ej. un lote de 200 mts. en los barrios marginales más apartados tienen que pagar 240 sucres de arrendamiento anual).*

** *El canon por la venta depende de la ubicación del sector. El minimun es de 30 sucres el m2. (para 1977) en los lugares. Datos recolectados en la Municipalidad de Esmeraldas.*

obtenidas a través de presiones barriales sobre el municipio, dando lugar a que, con frecuencia, funcione un sistema de política de clientela.

El mecanismo de presión se da a través de la formación del comité que canaliza la invasión procediendo a la organización cooperativa que adjudica a sus miembros los solares sin que medie anteriormente alguna planificación en el marco de los programas municipales. A través de las dirigencias del comité o de la cooperativa así conformados, y, por otro lado, de la movilización masiva y constante de los pobladores se procede a presionar ante las autoridades de turno para la provisión de los servicios básicos. Generalmente, lo que logran conseguir es una mediana atención en cuanto a luz, agua entubada para el servicio común del barrio (llave de agua a la calle), y a veces, la apertura y el lastramiento de las calles.

Bajo esta modalidad la ciudad ha ido rápidamente creciendo mucho en los últimos años, los barrios marginales se extienden hacia el norte, preponderantemente, hacia la montaña. Algunos de estos barrios ya no son visibles desde el resto de la ciudad por lo accidentado de la topografía donde se asientan, mientras que, en aquellas zonas que colindan con el río o con el mar, ya sea por la construcción de las obras porturias y por la valorización creciente que han comenzado a tener dichos terrenos, son expulsadas las familias residentes en estos sitios, encaminándose, muchas de ellas, hacia las colinas. En éstas, ya sea por invasiones u otras formas terminan asentándose, son lugares todavía sin mayor valoración por la carencia y pocas posibilidades de infraestructura que tienen en el plazo inmediato debido a que las rentas de los organismos como el Municipio, y el Consejo Provincial, no alcanzan a cubrir esta necesidad y sus proyectos se orientan hacia otros sectores de la ciudad.