

LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES QUE OPERAN EN EL ECUADOR

Econ. Galo Viteri Díaz

1.- INTRODUCCION

Una de las temáticas más debatidas durante los últimos años en América Latina es la relacionada a las empresas transnacionales. Esta situación se explica debido al significativo rol que éstas han jugado y siguen jugando no sólo en la economía latinoamericana, determinando su ritmo de crecimiento y la conformación de la estructura productiva y el consumo, sino también en el campo político y social.

La economía ecuatoriana ha estado y continúa sujeta igualmente al accionar e influencia de las empresas transnacionales. Dentro de

este contexto, el objetivo principal del presente documento es identificar las empresas transnacionales más importantes que operan en el Ecuador. Con esta finalidad proporcionamos, en primer lugar, un marco general de referencia que contiene la nueva orientación del capital extranjero y los efectos más destacados para América Latina resultantes de las actividades de las empresas transnacionales; en segundo lugar, concretamos la identificación de las empresas transnacionales que actúan en nuestro país asociadas con inversionistas nacionales; y, en tercer lugar, anotamos las conclusiones más destacadas del análisis efectuado.

2.- MARCO GENERAL DE REFERENCIA

2.1. NUEVA ORIENTACION DEL CAPITAL EXTRANJERO

Del estudio "La integración y las transnacionales" 1/, hemos extraído las principales ideas para analizar la nueva orientación del capital extranjero. Así se anota que el capital transnacional comenzó a desplazarse originalmente a las áreas periféricas del capitalismo en busca de materias primas. Posteriormente fue contratado para la construcción de canales interoceánicos, ferrocarriles, telecomunicaciones y otros servicios públicos, dada su capacidad financiera y conocimientos técnicos. Pero es a partir de la crisis de los años treinta y más aún luego de la Segunda Guerra Mundial que la inversión extranjera directa fue tomando auge y hace presencia en el campo de la manufactura, servicios y en el área financiera.

La inversión extranjera directa busca la conformación o consolidación de nuevos mercados internos en los países receptores. La difusión de estas inversiones directas viene perfeccionando un sistema operativo que se basa en matrices y

subsidiarias, de manera que las matrices devienen en unidades coordinadoras e integradoras del conjunto de actividades de una corporación, en tanto que a las subsidiarias se les viene otorgando una autonomía creciente en las operaciones de producción y distribución de los bienes y servicios. De esta forma asistimos a la consolidación, por obra y gracia de las necesidades de expansión del capital, de una verdadera integración mundial o globalización de los procesos productivos, como otros prefieren denominar a esta creciente internacionalización del capital. En otros términos, las corporaciones están derrumbando las fronteras. Sin embargo, vale acotar el hecho de que si bien las subsidiarias se hallan repartidas por el mundo, las oficinas matrices mantienen ligado al país receptor de la inversión con el inversor. Tanto es así que lo que actualmente se vive no es sino una agudización de la "competencia intermonopólica" entre tres áreas geográficas definidas claramente: Japón y su cuenca del Pacífico, Europa y su área de influencia y Norteamérica con su "traspasamiento".

Se ha desarrollado últimamente una nueva etapa de inversiones que se origina en cualquier parte del exterior, para exportar a

cualquier parte del mundo. Se advierte en esta última etapa no solamente la transnacionalización del capital industrial, sino que aparece en forma muy penetrante el capital financiero, penetración que ha sido facilitada debido a la modernización de las comunicaciones y de muchos otros servicios importantes.

De hecho, el desarrollo de las comunicaciones y de los más importantes servicios han integrado al mundo en forma más efectiva y rápida que los procesos de integración promovidos por los estados nacionales. Así, las corporaciones transnacionales vienen tejiendo vínculos de coordinación centro-periferia entre la matriz y sus sucursales. Hay una creciente integración mundial conforme es creciente la necesidad de reproducción que tiene el capital para poder permanecer. En mucho, el proceso de producción es ahora mundial, especialmente en lo referente al factor trabajo, aunque la apropiación de los frutos del trabajo se concentran todavía en ciertas áreas geográficas.

La inversión extranjera directa ha producido la visión de un creciente movimiento de capitales que implica control por parte del inversor. El control es un aspecto básico de las operaciones en el extranjero, de ahí que la mayor parte de las empre-

sas transnacionales reservan para sus matrices la parte medular o estratégica del control de sus subsidiarias.

Una variable básica en la política de control es el grado de sofisticación de la tecnología con que cuenta una corporación. Si el producto elaborado es el resultado de un proceso muy complejo, la corporación naturalmente jamás revelará sus secretos y tratará de sacar la mayor ventaja posible con el monopolio de tal tecnología. En cambio, si la tecnología empleada es sencilla, se puede suponer que se llegará a la asociación o a la formación de empresas mixtas a través de contratos con empresas locales, especialmente si se trata de disminuir riesgos, tener acceso al crédito local, eludir impuestos, etc. En estos casos la penetración transnacional se camufla y asoma, en forma aparente, cierto desarrollo de bambalina por el que hay que pagar mediante remisión de utilidades o por royalties, por uso de marcas, patentes, etc. No obstante, una forma de penetración que reduce los riesgos notablemente es la adquisición de empresas locales ya constituidas.

De manera que las empresas transnacionales aparecen como la expresión más evolucionada del fenómeno de la concentración del capital en condiciones de aguda

“competencia intermonopólica”, de ahí que su dinamismo se explica por la necesidad de contrarrestar a los competidores extranjeros localizándose en sus mismos territorios.

El auge actual de las corporaciones puede entenderse en razón de su enorme capacidad financiera, del monopolio de ciertas tecnologías, de sus bajos costos de producción, del dominio de modernas técnicas de planeamiento y control, de un mejor manejo de las técnicas de mercadeo y de sus vinculaciones con los más altos círculos del poder financiero.

Ya no se busca solamente reducir los costos de la mano de obra, utilizar productivamente tecnologías obsoletas en las metrópolis, trasladar plantas industriales de procesos contaminantes o acercarse a la fuente de materias primas. Son ahora más importantes el contar con mano de obra calificada y positivamente motivada, la existencia de mercados con una gran capacidad de consumo interno y dotadas de una buena infraestructura, la presencia de un sistema financiero ágil y sobre todo estabilidad en las “reglas de juego” que rigen a la inversión extranjera.

De suerte que son la tecnología y la concentración de capitales en los principales centros hegemó-

nicos del mundo los factores principales que explican la integración transnacional o globalización de los procesos productivos que actualmente ocurren a nivel mundial.

2.2. PRINCIPALES EFECTOS DE LA PRESENCIA DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES EN AMERICA LATINA

Diversas son las repercusiones económicas y sociales de la presencia y accionar de las empresas transnacionales en América Latina. Así tenemos que fue la estrategia de las empresas transnacionales la que definió el modelo de industrialización de los países latinoamericanos. El resto de agentes económicos, públicos o privados, se vieron obligados a seguirle, asegurando a las grandes empresas una influencia decisiva sobre el medio económico y tecnológico nacional. Esta modelación resulta de la acción de diferentes mecanismos relacionados: (i) con la decisión misma de realizar una inversión, porque ella supone la importación de equipos, técnicas e insumos desde la casa matriz u otra filial de la corporación; (ii) la radicación de la planta condiciona a los proveedores locales de partes e insumos a ajustar su producción a las especifica-

ciones técnicas de la empresa o a los usuarios locales a valerse del nuevo producto para participar de sus potencialidades vendedoras, realizando en ambos casos las importaciones de equipos y técnicas y los contratos de asistencia técnica y de gestión indispensables; y, (iii) la modelación comprende también a la infraestructura de transportes, caminos, energía, etc., que igualmente requieren la utilización de equipos, técnicas, insumos, licencias y asesoría técnica extranjeras. 2/.

Destaca también el hecho de que las empresas transnacionales tienen la tendencia a prolongar la importación de bienes intermedios y a mostrar un desempeño poco destacado respecto de la exportación, al desplazamiento de firmas locales y las prácticas de fijación de precios oligopolísticos derivados de la influencia en el mercado que frecuentemente logran dichas empresas en los países latinoamericanos. Por otra parte, las inversiones de las empresas transnacionales orientadas hacia las exportaciones se realizan generalmente en enclaves, como son las zonas francas industriales, teniendo escasos efectos de derrame en el resto de la economía del país receptor. 3/.

De otro lado, las empresas transnacionales en lugar de venir a

los países latinoamericanos a promover su desarrollo, vienen más bien en busca de lucro fácil, buscando explotar sus recursos naturales y la mano de obra abundante y barata, aprovechar sus mercados, difundir y promover la adopción de paquetes tecnológicos, patrones de consumo y formas de producción; vienen para trasladar hacia sus países de origen o hacia aquellos en donde las perspectivas de ganancia son superiores, los excedentes generados en estos países y que deberían ser destinados a la acumulación en beneficio de toda su población. 4/. En otras palabras, las empresas transnacionales al radicarse en las economías latinoamericanas no pretenden la creación de nuevas industrias sino desplazar al productor local, tomando las ramas industriales más dinámicas y las actividades de carácter estratégico, que ofrecen más posibilidades de ganancias e influencia decisiva en la conducción del proceso de desarrollo.

Además, las sucursales de las empresas transnacionales establecidas en la región financian sus operaciones con recursos obtenidos localmente, lo cual significa que los países latinoamericanos pagan por la depredación irracional de sus recursos naturales y por la explota-

ción de su fuerza de trabajo. Este hecho limita enormemente la capacidad de promover el crecimiento económico latinoamericano mediante nuevas inversiones.

No obstante lo señalado y como indicáramos anteriormente, las empresas transnacionales basan su poder e influencia en el control monopolístico de la tecnología. La posibilidad de destinar enormes recursos a la investigación científica permite a las empresas transnacionales generar una permanente innovación tecnológica, imponiendo a los países donde operan, mediante la introducción de estas técnicas, las modalidades de producción y consumo acordes a sus intereses particulares, creándose así las condiciones de una nueva forma de dependencia: la dependencia tecnológica. "Los conocimientos científicos y tecnológicos se concentran en los países industrializados y allí en manos de empresas privadas, particularmente grandes y transnacionales, mientras en la mayoría de los países periféricos no existe una infraestructura científica y tecnológica funcional y adecuada, capaz de adaptar la tecnología extranjera a sus necesidades y promover así un desarrollo autónomo. Esta es una de las razones por la cual los países en vías de desarrollo son cada vez

más dependientes tecnológica y, por lo tanto, económicamente de los países más desarrollados, que registran al mismo tiempo un progreso técnico muy dinámico". 5/. Ciertamente, la transferencia de tecnología es uno de los ejes de las estrategias de control de las empresas transnacionales: el contrato de compra-venta disfraza hábilmente una relación real de profunda desigualdad y un proyecto de dominación en el mundo competitivo del capital monopolista. Estas empresas, por medio de su posesión de la tecnología clave, pueden ejercer un control sobre las empresas y países importadores de esta tecnología, sin mantener participación alguna en el capital social de éstas. 6/.

La introducción indiscriminada de dicha tecnología en los países latinoamericanos, sin consideración alguna de la dotación local de recursos productivos y la dimensión de los mercados nacionales, trae aparejada diversas consecuencias: (i) no mejora el nivel de empleo; (ii) opera casi siempre por debajo del nivel óptimo de producción, elevando los costos y los precios internos y reduciendo su competitividad internacional; (iii) concentra el progreso técnico en ramas avanzadas y dentro de ellas en algunas pocas empresas y, (iv) provoca

presiones sobre la balanza de pagos y compromete la capacidad externa de compras, sea porque induce una corriente de importancia de insumos, equipos y técnicas, sea porque origina una corriente de pagos sobrevaluada, en concepto de regalías y asistencia técnica. 7/.

Finalmente anotemos que a fines de 1982 se celebró en La Habana el seminario internacional "Las inversiones extranjeras y la empresa transnacional en América Latina", en el cual se concluyó que la actividad de estas empresas en lugar de contribuir a la solución de los problemas referentes al empleo, la escasez de capital y la afluencia de tecnología moderna, han provocado en cambio una mayor deformación de las economías latinoamericanas, hecho que se ha visto enmascarado detrás de cierto proceso de modernización de las estructuras económicas, situación que ha conducido a un incremento de la dependencia de las economías metropolitanas y ha desintegrado las economías nacionales. En el caso del sector agropecuario y la industria alimentaria, las empresas transnacionales han modificado considerablemente la estructura produc-

tiva de los países de la región, al hacerla dependiente de la importación de alimentos. Otro aspecto de vital interés es el proceso de descapitalización que sufre la región como resultado de que la extracción de recursos monetario-financieros que las empresas transnacionales efectúan por concepto de utilidades e intereses son mayores que las inversiones que ellas realizan.

3.- EMPRESAS TRANSNACIONALES QUE OPERAN EN EL ECUADOR ASOCIADAS CON INVERSIONISTAS NACIONALES

Con la finalidad de identificar las principales empresas transnacionales que operan en el Ecuador asociadas con inversionistas nacionales, hemos tomado en cuenta para la elaboración del Cuadro No. 1, por un lado, a las empresas nacionales mixtas y extranjeras de acuerdo a las definiciones del Régimen Común 8/, con un capital social igual o superior a 50 millones de sucres y, por otro, la conceptualización como empresas transnacionales a aquellas que no han declarado al Ecuador como el país de residencia.

CUADRO No. 1

EMPRESAS TRANSNACIONALES QUE OPERAN EN EL ECUADOR
ASOCIADAS A INVERSIONISTAS NACIONALES BAJO
LA MODALIDAD DE EMPRESAS NACIONALES,
MIXTAS Y EXTRANJERAS CON UN CAPITAL
SOCIAL IGUAL O SUPERIOR A CINCUENTA
MILLONES DE SUCRES
AÑO 1991 *

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
PRODUCCION AGROPECUARIA				
-Productora Ecuatoriana de Espárragos	70.0	Agricultural Investment	Holanda	100.0
-Compañía Ecuatoriana de Té	165.0	Inchcape Latin America	Panamá	96.36
-Agrilsa	261.1	Continental Grain	Bermudas	90.0
-Claraflor	60.0	Flormex	Alemania	49.0
-Productora Agrícola Tropical Patate	126.0	H.G. Crowe Nederland Financiering	Holanda	100.0
- Carta Blanca	75.0	Compagnie Du Nord	Francia	49.66
-Corporación Agrícola San Juan	168.0	Financiera Panameña In-Und Exportgesenchaft	Panamá Alemania	99.85
-Angorex	102.0	Ambar Panamá	Panamá	39.22
-Tecnología Floral	150.0	Compagnie Du Nord	Francia	51.0
-Flores Equinocciales	182.0	Sonesta Capital Oak Brook	Panamá Panamá	49.0
-CAFEDOR	180.0	Volcafé	Suiza	80.0
-Flores de la Montaña	500.0	Chelmsford Limited Avana Investment	Inglaterra Panamá	60.0 60.0
-Flores Internacionales	502.0	Hans Marrschalk Int.	Holanda	99.8
-Vegaflor	200.0	Fininter Transco Overseas	Francia Inglaterra	50.0
-PRONATEC	299.0	Schering Aktien Kokswarke Chemical Schering Asia Cheborg Aktien	Alemania Alemania Alemania Alemania	99.82
-Compañía Agrícola Río Ventanas	77.0	Core Investments	Bahamas	49.0
-Compañía Agrícola Loma Larga	76.0	Core Investments	Bahamas	49.0
-Bananera Las Mercedes	176.0	Core Investments	Bahamas	49.0
-Madeca	340.0	Marrison International	Panamá	19.0
-Agromed	260.0	Tortier Corporation	USA	10.0

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
PRODUCCION PESQUERA Y CAMARONERA				
-Ecuatoriana de Crustáceos	115.1	Baltek Corporation	USA	49.00
-Acuicultura Camarones	58.9	Baltek Corporation	USA	49.00
-Industria Bioacuática	170.0	Francia Aquaculture	Francia	25.00
-Cultacua	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Semacua	510.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Alimentos Selectos del Ecuador	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Langostinos del Estero	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Camarones de la Ribera	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Estacua	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Especies del Estero	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Fincacua	102.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Camaronera Río Nilo	153.0	P.S.P. Inc.	USA	49.00
-Productora y Distribuidora de Larvas	150.0	Semcan Tecnología	Panamá	49.00
-Pesquera Viscaya	200.0	Conservas Garavilla	España	49.00
-Inversiones Humboldt CAMCOSTA	600.0	Camarones Humboldt	Panamá	98.00
-Frescamar	1200.0	Morrison International	Panamá	100.00
-Acuaespecies	1600.0	Amorient Petroleum	Islas Cayman	49.00
		Amorient Incorporated	USA	
-EMPESEC	50.0	Star Foods	USA	99.96
-GILCAN	55.0	Aquaculture Resources	USA	49.00
EXTRACCION DE MINERALES				
-Minera Placeres del Oriente	80.0	Walkerwall Limited	N.Zelandia	49.00
-Ecuasal	1176.0	Norton Thiokol	USA	55.0
-Minera Molleturo	500.0	Norsul Oil Mining	USA	90.00
-Ecuadminsá	510.0	Morrison International	Panamá	99.00
-Ecuatomin	569.5	RTZ Mining	Inglaterra	99.99
		SEREM	Francia	
-Armenonic del Ecuador	2069.1	Armeno Resources	Canadá	100.00
		Nissho Iwai	Japón	
FABRICACION DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS				
-Panamericana de Alimentos del Ecuador	100.0	Latinoameric. de Alimentos	Panamá	57.00
-Ferrero del Ecuador	340.2	Intercandy B. V.	Holanda	89.90
-Molinos del Ecuador	2723.0	Secuador Limited	Bermudas	99.96
		Continental Grain	Bermudas	
-Solubles Ecuatorianos	2693.8	Interamerican Investment	USA	32.40
-DANEC	557.0	DANEC	Panamá	94.96
-Levapan del Ecuador	900.0	Levapan Interamericana	Panamá	47.25
-INDAL	191.0	Miles International	USA	49.0
-Colcafé	232.2	European American Trading	Bermudas	49.00
-INEDECA	1407.9	Nestlé	Suiza	73.67
-NORDESA	60.0	Norsul Oil	USA	89.67
-NUTREXPA	435.0	Nutrexpa International	Holanda	99.99
-SEAFMAN	758.5	Bumble Bee Seafoods	USA	49.00
-Molinos Poultier	800.0	European American Trading	Bermudas	49.00
-Empacadora Ecuatoriana Danesa	1000.0	A/S Kompagni	Dinamarca	49.00
-Fleischman Ecuatoriana	597.6	Fleischman Inc	USA	100.00
-Fábrica de Aceites La Favorita	5091.2	Balton Holdings	Panamá	20.00
-INCACAO	250.0	Grace Cocoa Inc.	USA	20.00
-INDECSA	300.0	European American Trading	Bermudas	49.00
-NABISCO	1156.2	International Nabisco Brands Incorporated	USA	49.00

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
INDUSTRIA DE BEBIDAS				
-Cervezas Nacionales	4861.9	Latin Development	Panamá	90.00
-Industria Licorera Hispanoamericana	1763.0	Bacardi Internacional	Panamá	48.00
		Larios Corporation	Bermudas	48.00
INDUSTRIA DEL TABACO				
-El Progreso	1075.2	Escanaba	Uruguay	48.99
		Manextab	USA	
-ITABSA	1390	International Tobacco	USA	82.66
		Capital Holdings	Bahamas	
		B. Murrah Sons	USA	
FABRICACION DE TEXTILES				
-La Europea	540.0	AGUT	Suiza	59.87
-SINTOFIL	2100.0	AGUT	Suiza	49.00
-ENKADOR	608.8	Ensa International	Holanda	49.00
FABRICACION DE CALZADO				
-Calzacuero	300.0	Northern Investment	Bermudas	49.00
-Inducaisa	80.0	Flex Investments	Antillas Hol.	49.00
MADERA Y PRODUCTOS DE PAPEL				
-Plywood Ecuatoriana	1000.0	Mado Overseas	Panamá	41.17
-Cartonera Andina	1754.2	International Production	Islas Cayman	85.50
-Manufacturas de Cartón MACARSA	450.0	South American Investors	Bermudas	100.00
-Industria Cartonera Ecuatoriana	1168.5	Pacific Fruit	Bermudas	48.00
-Forestal esmeraldeño FORESA	391.0	Rautely	Finlandia	25.97
		Finnisf Fund	Finlandia	
FABRICACION DE SUSTANCIAS Y PRODUCTOS QUIMICOS				
-Agip Ecuador	1483.0	Agip Petroli	Holanda	25.50
-Nalco del Ecuador	345.7	Nalco Chemical	USA	100.00
		Chicago Chemical	USA	
		Aluminante Sales	USA	
		The Flox Company	USA	
		Oil Products	USA	
-Sika Ecuatoriana	100.0	Sifam	Panamá	99.19
		Sika Finanz	Suiza	
-Roemmers	352.0	Orbix Co.	Uruguay	100.00
-Aga del Ecuador	3160.0	Aga AB	Suecia	99.99
-Explocem	600.0	Austin Powder	USA	40.00
-H.B. Fuller Ecuador	380.0	Kativo Chemical	Costa Rica	100.00
		Chemical Supply Corp.	Panamá	
-Atlantis del Ecuador	104.0	The Suffolk Chemical	Inglaterra	50.00
-Química Borden	250.0	Borden Inc.	USA	75.00
		Miles International	USA	
-Holanda Ecuador	1050.0	Holland Chemical	Bermudas	95.16
-Poliquímicas del Ecuador	398.3	Aramiles	México	79.03

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRETES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
-UCAR Polimeros y Químicos	125.2	Union Carbide	USA	99.98
-Dan Química	877.7	Rustfri Contractor	Dinamarca	97.56
		A.B. Botors	Suecia	
		Swedfund	Suecia	
-Adhesivos Industriales	120.0	Kativo Chemical	Costa Rica	50.00
-Jabonería Asociada	58.9	Sparta Investment	Panamá	92.00
-Marines	50.0	Baltek Corporation	USA	49.00
-Jabonería Wilson	100.0	Chemical Processing	Liechtenstein	38.57
-Jabonería Nacional	5008.1	Baltons Holdin	Panamá	20.00
-Pinturas Marinas Hempel del Ecuador	120.0	ICH International	Panamá	49.00
-Ecuabarnicess	300.0	Inversiones Clefimar	Venezuela	49.00
-Pinturas Wesco	750.0	Basek	Panamá	9.13
-Alfatex	180.0	Galnasal	Panamá	19.53

FABRICACION DE PRODUCTOS FARMACEUTICOS Y MEDICAMENTOS

-Hoechst Eteco	2700.0	Hoechst A.G.	Alemania	75.00
-LIFE	1950.0	Pharmex Limited	Inglaterra	59.11
-Grunenthal Ecuatoriana	1185.0	Grunenthal	Alemania	95.00
-INFARMA	1055.0	Schering	Alemania	100.00
		Kokswarke GmbH	Alemania	
		Schering Asia	Alemania	
		Schering Kahlbaum	Alemania	
		Bayer Foreign	Canadá	
-Quifatex	312.3	Impexil	Suiza	94.45
		Crefinex	Suiza	
-Johnson y Johnson del Ecuador	900.0	Johnson y Johnson		
		Hemisférica	USA	100.00
-Laboratorios Industriales Grove	824.2	Bristol Laboratories	Panamá	100.00
-Laboratorios Bristol del Ecuador	663.7	Bristol Laboratories	Panamá	100.00
-Ciba Geigy Ecuatoriana	552.0	Ciba Geigy	Alemania	100.00
-Abbot Laboratorios del Ecuador	2774.6	Abbot Laboratories	USA	100.00
-Tecnandina	780.0	Grunenthal	Alemania	68.06
-BASF Ecuatoriana	65.0	BASF Alemania	Alemania	100.00
		BASF Venezuela	Venezuela	
		BASF Argentina	Argentina	
		BASF Panamá	Panamá	
		Amiquímica	Chile	
-Calox Ecuatoriana	100.0	Calox International	Panamá	100.00
-Mead Johnson Ecuador	165.4	Bristol Myers	USA	100.00
-Productos Adams	356.9	Renrall Limited	Canadá	99.98
		Solinor Inc.	USA	
		International Affiliated	USA	
		American Food	USA	
-Boeringer	470.0	Pharma Investment	Canadá	100.00
-Merck Ecuador	86.0	Merck A. G.	Suiza	100.00
-Pfizer	291.4	Pfizer Corporation	Panamá	100.00
-Glaxo del Ecuador	438.0	Glaxo Group	Inglaterra	99.99
-Reckitt Colman del Ecuador	180.0	Reckitt	Inglaterra	99.00
		Colman	Inglaterra	
		Chiswic Limited	Inglaterra	
		Propert Limited	Inglaterra	
		Suffolk Chemical	Inglaterra	
		Dae Healt Laboratories	Inglaterra	
		Chiswic Products	Inglaterra	

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
FABRICACION DE PRODUCTOS PLASTICOS				
-Eterplast	2000.0	Finacreta Establishment	Liechtenstein	40.00
-Plastigama	1500.0	Chevron Chemical	USA	83.00
-Conapias	403.6	Pacific Fruit	Bermudas	49.0
-Plastidecor	205.0	Tile Investment	Panamá	21.00
		Knoll Inc.	Panamá	
		Nassau Investment	Panamá	
INDUSTRIA DE LLANTAS				
-Cia. Ecuatoriana del Caucho (ERCO)	14560.0	General Tire	USA	35.77
FABRICACION DE PRODUCTOS DERIVADOS DEL PETROLEO				
-Exxon Chemical Ecuador	550.0	Exxon Chemical	USA	100.00
-Castrol Ecuatoriana	1827.1	Castrol Limited	Inglaterra	50.00
-Shell Ecuador	2385.9	Shell Overseas	Inglaterra	100.00
-Ecuatoriana de Lubricantes	100.0	Shell Petroleum	Inglaterra	70.00
-Lubricantes y Tambores del Ecuador	1234.0	Texaco	USA	99.98
FABRICACION DE OBJETOS DE BARRO Y PORCELANA				
-EDESA	3333.0	Consolidated Ceramic Ceramic Holding	Inglaterra	41.83
-Ferro Ecuatoriana	250.0	Ferro Corporation	USA	49.00
FABRICACION DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METALICOS				
-La Cemento Nacional	25300.0	Holderbank Financiere Glaris	Suiza	39.30
-Eternit Ecuatoriana	5600.0	Lamaco Holding	Liechtenstein	47.00
		Eteroutremer	Bélgica	47.00
-TUBASEC	1960.0	Uralita	España	47.37
INDUSTRIAS BASICAS DE HIERRO Y ACERO				
-Acería del Ecuador ADELCA	5200.0	Haussner Tradings Marrakesh Resources	Panamá	58.15
			Panamá	
FABRICACION DE PRODUCTOS METALICOS				
-CEGALSA	1000.0	Mitsui Co.	Japón	36.00
		Chory Company	Japón	
-ARMCOMPAXI	1220.0	ARMCO Inc.	USA	51.00
-ECUACOBRE	770.0	Nerco International	Panamá	49.00
		FUSA Comercial e Industr.	Argentina	49.00
-Productos Metálicos ARMCO	1000.0	ARMCO Inc.	USA	51.00
-Crown Cork del Ecuador	1200.0	Crown Cork Seal	USA	100.00
-SOLECSA	204.0	Hobart Brokers	USA	66.67
		Indura	Chile	
-Metalcorp	100.0	Ceramic Limited	Inglaterra	49.00
		Consolidated Ceramic	Inglaterra	

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
CONSTRUCCION DE MAQUINARIA, APARATOS, ACCESORIOS Y SUMINISTROS ELECTRICOS				
-Teléfonos Ericcson	195.0	Ericcson	Suecia	99.97
-ELTESA	171.1	Wyclif Company Inc.	Panamá	49.00
-Gillete del Ecuador	332.7	The Gillete Company	USA	100.00
-Singer del Ecuador	204.3	Home Products	Islas Cayman	99.98
-ESAFI	2200.0	Agip	Holanda	99.92
-National Panasonic	227.7	National Panasonic	Panamá	48.90
		Matsushita Electric	Japón	
-OSRAM del Ecuador	750.0	Osram	Alemania	99.60
		Asko	Alemania	
-Philips del Ecuador	450.0	Philips	Holanda	100.00
-IEPESA	409.0	Distribuidora de Productos Industriales	Panamá	52.50
-Bujías NGK del Ecuador	156.0	NGK Brasil	Brasil	60.00
-Eveready Ecuador	601.8	Robston Purina Overseas	USA	99.98
-INPILAS	294.1	Ray O Vac Overseas	Panamá	99.99
-ISKRA	600.0	ISKRA Commerce	Yugoeslavia	49.00
-CABLEC	1537.8	Pheps Dodge Corp.	USA	67.10
-INCABLE	930.0	INBRAC	Brasil	96.79
-Silvia Costura Automática	150.0	Necchi Consulting	Suiza	19.00
-Ecuatran	1000.0	E.B. National Industri	Noruega	11.70
CONSTRUCCION MATERIAL DE TRANSPORTE				
-AYMESA	218.4	General Motors Romken Finance	USA Panamá	48.65
COMERCIO				
-PROESA	1247.8	Capital Holding International Tobacco	Bahamas USA	48.65
-CEPSA	1414.3	Romken Finance Kimball Investment	Panamá Panamá	49.81
-Anglo Comercial	88.0	Inchcape Latin America	Panamá	96.36
-3 M Ecuador	742.0	Minnesota Mining	USA	99.36
-Electrolux	86.3	A.B. Electrolux	Suecia	49.00
-Quito Motors	336.0	Sul America Inchcape Latin America	Brasil Panamá	60.85
-TIA	169.8	Dora Inc. Sulma Trust Saturnia Corporation	Panamá Suiza Panamá	100.00
-Círculo de Lectores	162.0	Berteleman AK	Alemania	100.00
-MANCA	112.6	Latin Development	Panamá	97.50
-ARTEFACTA	68.1	Takashima Incorporated	Panamá	49.00
-AUDIVISA	64.4	Wyclif Company	Panamá	49.00
-Comercial Kywi	300.0	Bronze Holdings	Panamá	16.16
-EMS de Latinoamérica	50.0	EMS	Suiza	19.00
-Mercantil Ecuatoriano (CONEC)	200.0	Finexim Corporation	Panamá	7.68
HOTELES				
-Hotelera Guayaquil	1800.0	Hotelbetries EIDISA Cuna Invest	Suiza Panamá Panamá	23.00

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
TRANSPORTE				
-ENATRANS	50.0	Sudmaris Intermodal	Bahamas	30.30
-Naviera Interamericana	103.8	Armside Investment	Liberia	20.00
-Naviera del Pacífico	195.0	Core Investments	Bahamas	49.00
ESTABLECIMIENTOS FINANCIEROS Y BANCARIOS				
-Invescorp	412.8	Romken Finance	Panamá	25.00
-Inversiones Andina	1000.0	Finacreta Establishment	Liechtenstein	99.00
-Invesplan	330.0	Kimball Investment	Panamá	33.33
-Papeles Fiduciarios	200.0	Howell	Uruguay	25.00
-Corporación de Inversiones Nacionales	180.0	Britamerican Investment I	Inglaterra	28.00
-Inversiones Ecuatorianas	50.0	Chase Manhattan Bank	USA	49.20
-UNICREDIT	198.6	United Limited	Inglaterra	15.00
-UNIVEST	869.0	K-Markets	Panamá	8.23
-COFIEC	2230.0	Cumbaterra AG	Suiza	39.63
		Continental Finance	USA	
		International Finance	USA	
		Banco Cafetero	Colombia	
		Bankhauss Hermann	Alemania	
		Corporación Financiera	Colombia	
-Banco del Pichincha	13259.8	Banco Pichincha Limited	Bahamas	39.83
-Banco Internacional	4620.0	Laskfor Finance	Panamá	30.00
		Sandbeck Finance	Panamá	
-Banco de Crédito e Hipotecario	3000.0	Financiera Sudamericana	Bermudas	49.00
-Banco Amazonas	1150.0	Banque Paribas	Francia	20.00
-Banco de los Andes	360.0	Banco de Bogotá	Colombia	40.00
SEGUROS				
-La Nacional Cía. de Seguros	1200.0	Asicurazioni Generali	Italia	46.00
		Generali Partecipazioni	Italia	
-Seguros Ecuatoriano-Suizo	440.0	La Baloise	Suiza	36.12
-Bolívar Cía. de Seguros	150.0	Sul America Seguros	Brasil	49.00
		Federal Insurance	USA	
-Cía. Nacional de Seguros Sucre	100.0	Royal Insurance	Inglaterra	48.20
		Cooper Gay Overseas	Inglaterra	
-Metropolitana de Seguros	200.0	American Home Assurance	USA	19.00
-Amazonas Cía. de Seguros	200.0	Insurance Company of North America	USA	2.44
-La Unión Cía. Nacional de Seguros	106.5	Assurance Generale	Francia	5.67
-Confianza Cía. de Seguros y Reaseguros	75.0	Sul America Seguros	Brasil	5.00
BIENES INMUEBLES				
-Inversiones Albaserrada	200.0	Inversiones Latinoamericanas	Panamá	94.15
-Industrias y Predios Sotavento	50.0	Ricard Investors	Inglaterra	95.00
-Inmobiliaria Zeus	525.0	Cuna Investmen	Bahamas	49.00
-Organización Iliniza	182.7	CORINVAL	Venezuela	28.36
-Inmobiliaria Manzanares	552.2	B. Murrati Sons	USA	20.75
		International Tobacco	USA	

EMPRESA RECEPTORA		EMPRESA TRANSNACIONAL		
NOMBRE DE LA EMPRESA	CAPITAL SOCIAL (MILL. SUCRES)	NOMBRE DE LA EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	GRADO DE PARTICIP. %
SERVICIOS PRESTADOS A LAS EMPRESAS				
-SEGINSA	69.6	Takashima Inc.	Panamá	49.00
-Austin Powder Ecuador	63.3	Austin Powder Int.	Panamá	99.99
-Sistemas Andinos	100.0	Computech	Canadá	25.00
-SOMINEC	50.0	Global Exploration	Liechtenstein	49.00
-SAFIMO	127.2	Roxilan AG	Suiza	49.00
-Wackenhut del Ecuador	137.0	Rosemont Enterprises	Panamá	
-Organón Ecuatoriana	75.0	Wackenhut Corporation	USA	90.00
-Servicios Petroleros Flint	50.0	Akzo Pharma	Holanda	100.00
-NOVASOFI	90.0	South America Inc.	USA	100.00
-XEROX del Ecuador	1348.5	Sun Fashion	Suiza	48.00
-Federal Mogul	280.0	Xerox Corporation	USA	99.99
-SERVIE	288.2	Federal Mogul Corp.	USA	99.64
-MIDESA Ecuador	288.2	Latin Development	Panamá	99.64
-Mc Cann Erickson Publicidad	100.0	MIDESA	España	90.00
-CEM Interamericana	70.0	Mc Cann Erickson Inter.	USA	96.00
-Almacenera del Ecuador	200.0	CEM Consulting	Suiza	99.80
-Ultramares Corporation	60.0	Petmar Engineering	Panamá	16.30
		European and American Trading	Bermudas	19.90
SERVICIOS MEDICOS				
-ECUASANITAS	500.0	Sanitas Internacional	España	17.47
INSTITUTOS DE INVESTIGACION				
-LATINRECO	1350.0	Nestlé	Suiza	100.00
		Alpura Koreco	Suiza	
		Vitoreco	Suiza	

* Información a junio
FUENTE: Resoluciones de Autorización de Inversión Extranjera Directa emitidas por el MICIP
ELABORACION: El Autor

El cuadro No. 1 nos muestra la presencia de las ET en las diversas ramas de actividad de la economía ecuatoriana. 9/.

En la producción agropecuaria, pese a ser una rama tradicional, con reducidas inversiones de capital, la participación de las ET es

significativa. Igual cosa sucede con la actividad pesquera y camaronera y con la extracción de minerales.

La fabricación de productos alimenticios, actividad estrechamente vinculada a la producción agrícola, es una de las ramas más

desnacionalizadas de la industria, siendo el predominio más marcado en la producción de elaborados de cacao y café y en la producción molinera.

La industria de bebidas también se ha transnacionalizado al controlar el capital extranjero una de las mayores empresas del sector (ILSA) y la producción de cerveza. De igual forma, existe un gran control por parte de las ET de la industria del tabaco (El Progreso).

La fabricación de textiles registra asimismo la participación de las ET en las empresas Sintofil y La Europea y en la mayor productora de fibras artificiales (Enkador).

Las ET también actúan en la fabricación de calzado con intereses en las empresas Calzacuero e Inducalsa.

En la industria de la madera, las ET participan en las empresas Forestal Esmeraldeña (FORESA) y Plywood que se ubican entre las más importantes del país.

La participación transnacional es igualmente importante en la fabricación de productos de papel (Cartonera Andina, Industria Cartonera Ecuatoriana y Manufacturas de Cartón).

La industria química es otra rama sumamente desnacionalizada, observándose una fuerte participación de ET de Estados Unidos y Panamá.

El grado de control del capital foráneo es muy elevado en el caso de la estratégica industria farmacéutica ecuatoriana que se halla prácticamente en manos de laboratorios extranjeros, con participación dominante de transnacionales estadounidenses, alemanas, suizas, inglesas y panameñas.

Dicho capital ejerce también una gran hegemonía en la fabricación de productos plásticos; en la industria de llantas, donde se produce un monopolio de la fábrica ERCO que tiene como uno de sus principales accionistas a la transnacional estadounidense General Tire; y, en la fabricación de productos derivados del petróleo.

Es importante también la participación de las ET en la fabricación de objetos de barro y porcelana (EDESA y Ferro Ecuatoriana). En la fabricación de otros productos minerales no metálicos las ET tienen intereses en la producción de cemento (Cemento Nacional) y en la fabricación de productos de asbesto-cemento (Eternit y Tubasec).

En la producción de metales básicos existe la participación del capital extranjero a través de transnacionales panameñas en la empresa más grande del país (ADELCA).

En la fabricación de productos metálicos las ET ejercen gran influencia al participar en las principales empresas de este sector (Cegalsa, Armcopaxi, Ecuacobre, Productos Metálicos Armco y Crown Cork del Ecuador).

En lo referente a la construcción de maquinaria, aparatos y suministros eléctricos observamos igualmente una alta participación del capital transnacional. Este también tiene intereses en una de las principales ensambladoras de automóviles en el país (AYMESA).

Las actividades comercial, hotelera y de transporte registran asimismo una fuerte presencia de las ET.

En el sector bancario existe una activa participación de las ET. Así tenemos la intervención del Banco del Pichincha Limited de las Bahamas como accionista del Banco del Pichincha con el 39.83%. En el Banco Internacional los accionistas panameños Laskfor Finance y Sandbeck Finance con el 30%. El Banco de Crédito e Hipo-

tecario es propiedad, en un 49%, de la Financiera Sudamericana de Bermudas. El Banco Amazonas recepta capital francés (Banque Paribas) en un 20%. En el Banco de los Andes participa el Banco de Bogotá (Colombia) en un 20%. De igual manera, los establecimientos financieros, muy ligados a la banca nacional e internacional, registran una fuerte presencia del capital transnacional.

En las actividades de seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas apreciamos también una elevada participación de las ET.

Finalmente anotemos que las ET participan en el campo de los servicios médicos (Ecuasanitas) y la investigación agroalimentaria (LATINRECO).

La información anterior nos permite apreciar la creciente inserción de las empresas transnacionales en puntos claves del funcionamiento económico del país. Así tenemos:

- i) Las empresas transnacionales han concentrado sus inversiones en el sector industrial donde ejercen un gran predominio y control, obteniendo enormes

utilidades que explican su gran expansión.

- ii) Las elevadas utilidades que las empresas transnacionales obtienen en la industria, más la significativa participación de estas empresas en el sector bancario y financiero ecuatoriano, explican su activa intervención en el proceso de concentración de capital doméstico.
- iii) Las empresas transnacionales se han apoderado también de buena parte de nuestros recursos naturales, los que son explotados en función de sus particulares intereses sin considerar la necesidad de explotarlos racionalmente en beneficio del país.
- iv) Las empresas transnacionales mantienen igualmente intereses importantes en la producción primaria con fines de exportación hacia sus países de origen.
- v) El control de la producción primaria de alimentos y de la industria alimenticia por parte de las empresas transnacionales han convertido al país en dependiente de la importación de alimentos, lo que ha conducido a un agravamiento de la inseguridad alimentaria atentando

contra la alimentación, nutrición y salud de la población ecuatoriana.

4.- CONCLUSIONES

Del análisis realizado se desprende la penetración del capital extranjero a través de las empresas transnacionales en la mayoría de los sectores económicos del país, concentrando sus operaciones en los más modernos y dinámicos, donde gracias a su dominio y control obtienen elevados beneficios y utilidades. Esta situación se ha traducido, como bien lo sostiene el Colegio de Economistas de Quito 10/ en una profundización de la dependencia tecnológica y financiera del exterior característica de la sociedad ecuatoriana, elevando en consecuencia la capacidad del capital extranjero para marcar nuestro ámbito de decisión y de acción.

Información adicional de otras fuentes muestra que la contribución de las empresas transnacionales a la consecución de objetivos prioritarios como son la creación de nuevos puestos de trabajo, la generación y diversificación de las exportaciones, el equilibrio de la balanza de capitales y el desarrollo tecnológico del país ha sido reduci-

da, produciéndose más bien un incremento acelerado de las remesas al exterior por concepto de intereses, regalías y utilidades. Resalta también el hecho de que las empresas transnacionales en lugar de dirigirse a crear nuevas industrias, se han dedicado a la adquisición de empresas establecidas, desplazando por lo tanto al capital nacional. Tenemos finalmente la tendencia creciente de las empresas transnacionales a financiar sus operaciones y nuevas inversiones con créditos obtenidos localmente, restando de esta manera recursos para el desarrollo de las empresas ecuatorianas.

Frente a lo expuesto y considerando que el país continuará dependiendo en gran medida del capital extranjero para el financiamiento de su desarrollo, corresponde al Gobierno Nacional diseñar e implementar los mecanismos e instrumentos más adecuados que permitan la regulación, vigilancia y control del accionar de las empresas transnacionales en nuestra economía, buscando encausar y subordinar su aporte financiero, tecnológico y administrativo al logro de los objetivos nacionales de desarrollo.

NOTAS/

- 1/. Posso, Roberto: La integración y las transnacionales, Quito, febrero de 1992, pp. 1-3.
- 2/. Vacchino, Juan y Pérez, César: "Reflexiones sobre derecho económico y dependencia tecnológica en América Latina", en Comercio Exterior, Vol. XXIV, No. 5, México, mayo 1974, p. 447.
- 3/. Consejo Económico y Social (ONU): Las empresas transnacionales en el desarrollo mundial, Ginebra, 1984, p. 7.
- 4/. Moncada, José: El profesional y la transformación de la sociedad, Escuela de Postgrado en Planificación, Universidad Central, Quito, s. f., p. 6.
- 5/. CONACYT-ILDIS: Política de desarrollo científico y tecnológico, Quito, octubre de 1981, p. 9.
- 6/. ESPOL: El Estado y el desarrollo tecnológico: estudio de la comercialización de la tecnología en el Ecuador, Guayaquil, 1986, pp. 157-158.
- 7/. Vacchino, Juan y Pérez, César: Obra citada, p. 448.
- 8/. El Régimen Común de Tratamiento a los Capitales Extranjeros (Decisión 291) define como "Empresa Mixta" a aquella en la que la participación nacional fluctúa entre el 51% y el 80%, como "Empresa Extranjera" a aquella en la que la participación nacional es inferior al 51% y como "Empresa Nacional" a aquella en la que la participación es superior al 80%.
- 9/. Varias de las ideas expuestas para analizar el Cuadro No. 1 han sido tomadas de Los Grupos Financieros en el Ecuador, Luis Fierro Carrión, Quito, 1992, pp. 552-557.
- 10/. Colegio de Economistas de Quito: Carta informativa, No. 46, Quito, enero-julio 1990, p. 1.