

ALGUNAS COMPARACIONES ENTRE LA INVERSION
EXTRANJERA DIRECTA EN ESTADOS UNIDOS Y LA
INVERSION DIRECTA DE ESTADOS UNIDOS
EN EL EXTRANJERO

Eugenio Lahera
Consultor de CEPAL

El Departamento de Comercio de Estados Unidos publicó un estudio sobre la inversión extranjera directa en ese país, incluyendo por primera vez a todas las empresas con 10o/o o más de participación de capitales extranjeros. Este cambio de criterio — con anterioridad se utilizaba el 25o/o— hizo comparables las cifras sobre inversión directa de Estados Unidos en el extranjero con las de inversión extranjera directa en Estados Unidos.

En el Cuadro No. 1 se pueden ver los valores correspondientes a ambas inversiones: la inversión directa de Estados Unidos en el extranjero es casi cuatro y media veces más grande que la inversión extranjera directa en Estados Unidos, con un saldo positivo a favor de ese país del orden de 84.976 millones de dólares.

Como era de esperar, la diferencia es proporcionalmente mucho mayor en los países en desarrollo; la cantidad absoluta de esta diferencia con los desarrollos es sin embargo muy

Cuadro No. 1

**VALOR Y DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LA INVERSION DIRECTA
EXTRANJERA EN ESTADOS UNIDOS Y DE LA INVERSION DIRECTA
DE ESTADOS UNIDOS EN EL EXTRANJERO, 1974**
(Millones de dólares)

Países	Valor total		Diferencia (1 EE.UU.)	Distribución Geográfica o/o	
	LD. de EE.UU.	LD.E. en EE.UU.		LD. de EE.UU.	LD.E. en EE.UU.
DESARROLLADOS	83.025	22.169	60.856	74.5	83.6
Europa	44.782	16.847	27.935	40.2	63.6
Canada	28.404	5.171	23.233	25.5	19.5
Japón	3.319	131	3.188	3.0	0.5
Aust. N. Zel.					
Sudáfrica	6.520	20	6.500	5.8	0.08
EN DESARROLLO	28.456	4.336	24.120	25.5	16.4
A. Latina	19.491	2.438	17.053	17.5	9.2
Medio Oriente	2.215	1.768	447	2.0	6.7
Af. As. Pacifico	6.750	130	6.620	6.0	0.5
TOTAL	111.481	26.505	84.976	100.0	100.0

Fuentes: I. D. E. en Estados Unidos. Ver Nota 1, I. D. de Estados Unidos S. of Current business, Agosto, 1976.

grande, siendo mayor el desequilibrio en el caso de los países no-europeos. Es interesante notar que la zona donde existe mayor equilibrio entre ambas inversiones es el Medio Oriente.

Si se considera la participación porcentual de las diversas regiones o países se observa que la inversión directa en Estados Unidos está aún más concentrada que la inversión directa de Estados Unidos en el extranjero, ya que Europa representa casi tres cuartas partes de la primera, mientras sólo 40.2o/o de la segunda.

Otra comparación posible es la de la distribución sectorial de ambas inversiones. El Cuadro No. 2 entrega la información correspondiente, distinguiendo entre países desarrollados y en desarrollo.

1/ Departamento de Comercio de Estados Unidos, "Foreign Direct Investment in the United States", Report of the Secretary of Commerce to the Congress, Abril de 1976, nueve volúmenes.

CUADRO No. 2

DISTRIBUCION SECTORIAL DE LA INVERSION EXTRANJERA EN
ESTADOS UNIDOS Y DE LA INVERSION DIRECTA DE ESTADOS UNIDOS
EN EL EXTRANJERO
(Millones de dólares)

SECTORES	PAISES DESARROLLADOS		PAISES EN DESARROLLO	
	Cantidad	o/o	Cantidad	o/o
MANUFACTURA				
<i>I.D. de Estados Unidos</i>	41.973	50.5	9.200	32.2
<i>I.D.E. en Estados Unidos</i>	7.498	33.8	744	17.1
MINERIA				
<i>I.D. de Estados Unidos</i>	4.007	4.8	1.784	6.2
<i>I.D.E. en Estados Unidos</i>	426	1.9	1	0.0
PETROLEO				
<i>I.D. de Estados Unidos</i>	18.334	22.0	8.257	29.0
<i>I.D.E. en Estados Unidos</i>	4.622	20.8	1.692	39.0
TRANSPORTES, COMUNICACION, OBRAS PUBLICAS				
<i>I.D. de Estados Unidos</i>	885	1.0	693	2.4
<i>I.D.E. en Estados Unidos</i>	4.129	18.6	457	10.5
BANCOS, SEGUROS, PROP. INMUEBLE				
<i>I.D. de Estados Unidos</i>	7.039	8.8	3.733	13.141
<i>I.D.E. en Estados Unidos</i>	4.862	21.9	1.334	30.7
OTROS				
<i>I.D. de Estados Unidos</i>	2.405	2.9	2.161	7.5
<i>I.D.E. en Estados Unidos</i>	315	1.4	53	1.2

Fuentes: las mismas del Cuadro No. 1

I.D.E. en Estados Unidos; 4.622
I.D.E. en Estados Unidos;
I.D.E. en Estados Unidos

La inversión directa de Estados Unidos en el extranjero está más concentrada en manufacturas y minería que la inversión extranjera directa en Estados Unidos, tanto en los países desarrollados como en los en desarrollo, al igual que el sector "otros", donde son incluidas actividades muy dispares. En el caso de la industria del petróleo la inversión de los países en desarrollo en Estados Unidos es proporcionalmente mayor que la de dicho país en estos, mientras lo contrario es cierto en el caso de los países desarrollados. En el sector Transporte, Comunicación y Obras Públicas la participación de este sector en la inversión directa extranjera en Estados Unidos proveniente de los países en desarrollo es menor que la correspondiente inversión de Estados Unidos en esos países; en relación a los países desarrollados en cambio, se presenta la situación inversa. En los sectores de comercio y de bancos, seguros y propiedades la inversión extranjera directa en Estados Unidos es proporcionalmente mayor que la de dicho país tanto en los países desarrollados como en desarrollo.

LA SITUACION DE AMERICA LATINA

Para analizar las inversiones directas latinoamericanas en Estados Unidos es necesario separar las de Bermuda, Bahamas, las Antillas Holandesas y las colonias inglesas del Caribe, las que representan 80.60/o del total, pero cuyos propietarios en muchos casos no eran de esos países. Si a los ya mencionados agregamos Panamá, donde también se dan situaciones como la descrita, descartamos 93.60/o de la inversión supuestamente latinoamericana.

El Cuadro No. 3 entrega la información correspondiente a países latinoamericanos. Venezuela aparece con la inversión mas alta, seguida a cierta distancia por Brasil; México esta en un tercer lugar, bastante lejano y todos los demás

tienen menos de 10 millones de dólares de inversión. En el caso de Chile la cantidad es negativa, indicando que las obligaciones de la matriz respecto de las subsidiarias son mayores que viceversa.

CUADRO No. 3

INVERSION DIRECTA LATINOAMERICANA EN ESTADOS UNIDOS
(En millones de dólares)

Países	Número de Subsidiarias	Inversión Directa	Valor Total	Firma Ventas	Número Empleados
Argentina	9	8	8	33	267
Brasil	21	44	830	268	1.095
Chile	7	- 4	8	3	77
Colombia	15	2	29	17	825
Ecuador	11	5	9	2	63
México	34	18	132	110	1.465
Paraguay	0	⊕	0	0	0
Perú	9	1	3	1	23
Uruguay	3	2	*	*	6
Venezuela	40	74	201	268	1.255

* No se entrega información para evitar individualización de firmas.

⊕ Menos de 500.000 dólares.

FUENTE: Ver Nota 1.

Si se considera el valor total de la empresa en que el capital de estos países participa, Brasil supera ampliamente a los demás, con Venezuela en segundo lugar, México en el tercero y Colombia en el cuarto. Los otros no superan los 10 millones de dólares. En cuanto al número de empresas en Estados Unidos, Venezuela ocupa el primer lugar, con México y Brasil después, en ese orden. Brasil y Venezuela

se encuentran en un nivel distinto del resto en cuanto a ventas, con México a continuación, bastante distante de Argentina y Colombia que le siguen. En cuanto al número de empleados, México, Venezuela y Brasil ocupan los primeros lugares con más de 1.000 empleados cada uno; Colombia y Argentina vienen a continuación con 825 y 267 respectivamente

Un punto de referencia obligado para el análisis de estas inversiones latinoamericanas en Estados Unidos es su comparación con las inversiones directas de Estados Unidos en los países ya mencionados. El valor en dólares de dichas inversiones en el año 1974 era el siguiente : Argentina, 1.138 millones; Brasil, 3.760; Chile, 287 millones; Colombia, 617 millones; México, 2.854 millones y Venezuela, 1.084 millones. Las cifras hablan por sí solas de la asimetría existente.