

# NOTAS SOBRE EL COMERCIO EXTERIOR DEL ECUADOR: 1972 - 1975

Marco Tafur, Rafael Sánchez\*\*

## I. INTRODUCCION.

El Ecuador, pequeño país de América Latina, privilegiado en recursos naturales y con un gran potencial humano, se vinculó a una historia que le llevaría a la violación de su cultura en la conquista española y, luego, después de años y a partir de 1972, como culminación del drama, a la venta de su dignidad y de su petróleo al imperialismo norteamericano.

Es penoso seguir presenciando como todo el esfuerzo productivo de las masas, desplegado en la explotación de sus recursos agrícolas y mineros, siga diluyéndose en los canales del comercio exterior; los mismos que, desde la hegemonía de los ingleses, así como bajo el control de los monopolios yanquis, se han modernizado y acondicionado a las actuales circunstancias del capitalismo internacional. Una serie de hechos y políticas patentizan esta amarga realidad de nuestro pueblo: el estancamiento o lento crecimiento de los precios de nuestros

\*/ *Este artículo es un avance de la investigación sobre comercio exterior y se concentra básicamente en el análisis de la información histórica y estadística recopilada en la primera fase del trabajo.*

\*\*/ *Investigadores del Instituto de Investigaciones Económicas.*

productos primarios en el mercado internacional, frente a un persistente y elevado precio de los productos manufacturados de los países metropolitanos; las políticas comerciales y arancelarias impuestas por el GATT y las permanentes devaluaciones de nuestra moneda con respecto al dólar, exigida por el Fondo Monetario Internacional, que van a redundar en un mayor deterioro de los términos de intercambio.

Tipo de relaciones no equivalentes que repercute en la menor disponibilidad de divisas para la adquisición de maquinaria y materias primas necesarias para el débil proceso industrial iniciado, que obligadamente tiene que ser alimentado y dirigido por las grandes corporaciones multinacionales, las cuales sí disponen de toda la capacidad técnica y financiera para realizarlo, en el campo propicio en que actúan por la serie de disposiciones jurídicas, económicas y políticas emanadas de los gobiernos de turno y que se relacionan con los préstamos e inversiones del capital extranjero, en beneficio exclusivo de los intereses burgueses nacionales e internacionales y de un sector burocrático que les sirve incondicionalmente a través de proyectos desarrollistas y obras de infraestructura. Préstamos y erogaciones que castigan cada vez más a la capacidad de endeudamiento como a la balanza de pagos por la salida de disponibilidades monetarias en forma de utilidades, amortizaciones e intereses, permitiendo que el trabajo del pueblo ecuatoriano sirva para fortalecer aún más a los monopolios extranjeros.

Podría afirmarse que mientras más estratégicos han sido nuestros recursos para el proceso de acumulación del capitalismo internacional, más sofisticados se han vuelto los mecanismos de extracción del excedente mediante el comercio internacional y la inversión directa de capital extranjero. Tal es el caso del petróleo, donde el impulso productivo de nuestra sociedad ha revertido en préstamos externos, (16.975'877.150 sucres durante el primer semestre de 1977) camuflados para agudizar la dominación y el control de nuestra política económica.

Hoy se pretende financiar el desarrollo y subsanar el déficit de la balanza comercial —que para mayo de 1977 alcanzó los 1.997 millones de sucres— con créditos duros a corto plazo; lo que permite preveer para un futuro próximo la crisis del sec-

tor externo, acompañada de la inflación, la devaluación de la moneda y el incremento de la represión política a los trabajadores, hechos éstos que ya se manifiestan en la actualidad y que descubren las limitaciones y el contenido de la "nueva democracia" que se avecina.

## II. SINTESIS HISTORICA DEL COMERCIO ECUATORIANO.

Las relaciones comerciales que ha mantenido Ecuador desde la Colonia hasta nuestros días han dependido de los intereses de fuerzas económicas foráneas desprendidas del auge de cualquiera de esos imperios expoliadores: el español, el inglés y el norteamericano.

En la etapa Colonial, y hasta mediados del s. XVIII, el país había dado importancia a la exportación de minerales, de productos textiles y de barcos destinados al comercio entre los países del Pacífico. A comienzos del 1.800, los grupos criollos insurgen en el mercado internacional con el cacao, que les permitiría al correr de los años la acumulación de riqueza y la capacidad política como para disputar a los españoles la dirección de esta sociedad.

En la etapa republicana y hasta 1906 la economía ecuatoriana pasa a depender de la exportación de cacao en sus dos terceras partes, y el resto, de café, tagua, caucho, cueros, etc., ingresos que permitieron mantener condiciones de cierta estabilidad en la balanza de pagos, que para ese año presentaba un superavit de 2 millones de dólares, superávit que hubiera podido seguir subiendo con la apertura del Canal de Panamá, pero que desgraciadamente fue dilapidado por la burguesía exportadora y comercial del litoral, cuya incapacidad histórica colaboró para el descalabro de 1.920, por el descuido de las plantaciones, la caída de los precios y volúmenes del producto, etc.; dejando como herencia una crisis económica que perduraría alrededor de 20 años.

Para 1950 un nuevo producto agrícola vendría a tener preponderancia en la producción y exportación del país, influyen-

do para que las ventas al exterior alcancen la cifra de 100 millones de dólares y para 1.960 sobrepasen los 200 millones de dólares; "milagro" conseguido por el banano en su trayectoria de 10 años, para luego dar paso al petróleo que haría inflar las exportaciones a 300 millones en el 72, 532 millones en el 73 y 1.050 millones en el 74, amortiguando la influencia negativa de factores externos del capitalismo, tales como la desvalorización del dólar y el proceso inflacionario mundial. Despegue momentáneo de la economía contrarrestado por los dólares que vuelven a su origen a través del canal de las importaciones: 958 millones en 1974 y más de mil millones en 1975.

Aquí conviene, en forma específica, hablar sobre los milagros y los males que dejaron estos tres productos en la vida nacional, ya que tras de ellos podemos identificar a los diferentes grupos que supieron aprovecharse del excedente de nuestra economía.

CACAO.- Es de los pocos productos que siendo de recolección se transforma en un producto de cultivo para abastecer el mercado internacional por cerca de 250 años y que hasta el año de 1.920 es el soporte básico de la economía ecuatoriana, así como la base para el surgimiento de la burguesía comercial y financiera. Las variaciones en el valor exportado se empieza a dar casi simultáneamente al aparecimiento del siglo XX.

Para 1.908 las exportaciones de cacao representan 12 millones de dólares, que se incrementarían a 13 millones en el año de 1.913; presentándose el contraste a partir de la primera guerra mundial en 1.914, cuando empiezan a descender las exportaciones llegando a los 10 millones en 1.918, como consecuencia de la serie de disposiciones comerciales y medidas prohibitivas a la importación del cacao por parte de los principales consumidores: Francia e Inglaterra. A partir de 1.919, con la restauración de las economías de los países beligerantes, se recupera de alguna manera la producción del cacao de Ecuador llegando a subir las exportaciones a 22 millones de dólares, cifra que caería en los años subsiguientes, para volver a su valor inicial recién en el año de 1.943, gracias a la apertura e introducción en el mercado internacional de productos nuevos como café y arroz, desde 1.934, y de balsa y caucho en los

años de la Segunda Guerra Mundial.

Fueron 23 años de duración de las crisis económica y de inestabilidad política más agudas que ha vivido el pueblo ecuatoriano y cuyos elementos de desequilibrio fueron: la baja de ingresos por la venta de cacao, ya sea por la disminución de la producción: acción destructiva de las plagas, alteraciones violentas en la demanda de los países consumidores, variaciones en los precios del mercado internacional. Contrastes de producción y de precios que incidirían en un proceso inflacionario galopante; desocupación, subempleo, quiebra de la capacidad productiva como para mantener una mano de obra creciente, etc, que a su vez serían la génesis para los levantamientos populares del 15 de noviembre de 1.922 en que fueron asesinados más de mil angustiados trabajadores en Guayaquil por orden del gobierno plutocrático de turno; para la revolución juliana en 1924 gestada por militares jóvenes para paliar las diferencias en los intereses de los grupos productivos de la costa y de la sierra, para la guerra de los cuatro días, en 1932, manipulada por los mismos grupos de presión para definir la posición de dirección del Estado, que no pudo lograrse en todo el decenio.

Sería la Segunda Guerra Mundial la que permitiría resarcir de alguna manera la economía del país, mediante la exportación de balsa, caucho y mayores ventas de cacao que necesitaban el bloque militar comandando por Estados Unidos y cuyos resultados se traslucen en 35 millones de dólares por concepto de exportaciones a la terminación de esta conflagración, rubro que continuaría subiendo hasta 1.948, sin poder objetivizarse ningún cambio en la fisonomía social y económica del país, pues ese excedente, más lo acumulado en los años de la guerra se malgastó en crecientes e innecesarias importaciones, presentándose a 1.949 síntomas graves de inestabilidad política, estancamiento económico y déficit de balanza de pagos, que constituía el balance de la subordinación de nuestra estructura productiva y comercial al nuevo eje de dominio mundial, Estados Unidos de América, que había arrebatado el control de estas colonias al Imperio Inglés, a partir de 1.915.

BANANO.- Siempre han sido en la historia del país causas exógenas y no simplemente, circunstancias o fuerzas inherentes derivadas del propio aparato productivo, las que han condicionado el desarrollo y decadencia de los recursos productivos fundamentales.

Luego del fin de la época del cacao, vendría el surgimiento del banano, como exigencia del mercado norteamericano ante el deterioro de la producción de Centroamérica por razones naturales. La capacidad de reemplazo en el cultivo, de los campesinos del litoral presionaría hacia la apertura de nuevas áreas fértiles, así como a la construcción de obras de infraestructura, dando lugar al levantamiento de una serie de fincas medianas y a la irradiación de sus efectos sobre otros campos de actividad; finqueros y propietarios medios y pequeños que al correr de pocos años perderían su impulso inicial ante las nuevas exigencias de las compañías extranjeras intermediarias que empezaron a rechazar grandes cantidades de la fruta, pretextando su mala calidad. Galo Plaza sería el que impulsaría los cultivos de banano a través del Banco de Fomento, en cuanto a los créditos, y de otras instituciones en cuanto a asistencia técnica; siendo consecuente con la demanda y exigencia de los mercados norteamericanos y con los intereses de las compañías extranjeras intermediarias exportadoras de la fruta. La paulatina subida de precios así como la demanda de estimables cantidades a partir de 1.948, impulsó las exportaciones de la fruta sobre los niveles alcanzados hasta entonces por el cacao y café, haciendo ascender el valor de las exportaciones totales para 1.953 a 79 millones de dólares y para 1954 a 125 millones de dólares; cantidades que permitieron aumentar las importaciones de bienes suntuarios y servir como garantía para préstamos dedicados a una serie de obras de infraestructura relacionadas exclusivamente con las áreas bananeras sin que sea afectada la balanza de pagos en cuanto a su balance positivo que llegó a 25 millones de dólares.

Etapas de aparente prosperidad, del 50 al 55, que se trata de identificar con la política económica de los regímenes que se hicieron presentes. Así, se habla de un mejoramiento inusitado en cuanto al crecimiento del producto nacional (5.10%), de

las inversiones del Estado (22.50/o), de las inversiones totales que fluctuaron en un 160/o etc., pero no se dice nada respecto a una serie de indicadores sociales y económicos sobre la población que se entregó a la producción de la fruta, ni tampoco se habla de la confabulación de gobernantes y técnicos al servicio de intereses foráneos, negándose a planificar los recursos obtenidos y regirse estrictamente a las cábalas ya negociadas.

Las consecuencias no se hicieron esperar y a partir de 1955 se objetiviza un débil crecimiento del producto. Ante una mayor producción y exportación en volumen y una disminución de los precios de la fruta, así como el deterioro de los términos de intercambio, las exportaciones descendieron de 148 millones de dólares en 1.961 a 132 millones de dólares en 1.962. Agréguese a esto la recuperación de los cultivos competitivos de Centroamérica, que incidiría para que las compañías exportadoras adoptaran políticas selectivas en cuanto a la calidad de la fruta y políticas discriminatorias en cuanto a la demanda, llevando a la ruina a gran parte de los productores medios y pequeños, así como afectando a centros de producción como Esmeraldas, Quevedo, etc.

Nuevamente se presentan síntomas de desequilibrio económico e inestabilidad política: paralización de inversiones, restricción de importaciones, fuga de capitales, empeoramiento en las condiciones de vida, desocupación y angustia de las masas populares. La respuesta a esta situación caótica: represión y asesinato de cientos de trabajadores guayaquileños en 1.959 y devaluación del dólar de 15 sucres a 18, que generaría una arremetida inflacionaria contra el pueblo consumidor.

A pesar de todo, el banano seguiría siendo del 62 al 71 el producto de exportación más representativo, al superar al 500/o del valor de las exportaciones totales y lograr mantener una oferta estable gracias a la tenacidad y gran capacidad de adaptación por parte de los cultivadores a las nuevas técnicas y sistemas de cultivo de las nuevas variedades impuestas por el mercado internacional, así como por la competitividad de los países centroamericanos.

Sin embargo, esas divisas fueron insuficientes como para sostener a una fracción industrial necesitada de recursos para la

construcción de obras de infraestructura —pretextando “modernizar” a esta sociedad subdesarrollada— así como para cubrir las necesidades de maquinaria, materia prima y tecnología, que no iban a lograr el despegue de un verdadero proceso industrial —por no existir las condiciones sociales y económicas apropiadas— sino la existencia de una industrialización incompleta, incoherente y no acumulativa bajo el control y dirección de compañías extranjeras, lo que arrojaría en 1.968 un déficit comercial de 3 millones de dólares, y de 118 millones dólares en 1971. Problema sobre el que el gobierno de turno ensayaría una serie de medidas monetarias y cambiarias tales como la flotación temporal en el tipo de cambio, el control del mercado libre de cambio, los depósitos previos a las importaciones y las variaciones en el encaje bancario hasta decidir la devaluación del dólar de 18 a 25 sucres, como último tributo a los exportadores.

**PETROLEO.**— Recurso que vendría a detener el desenlace de una grave crisis económica social y política que se avecinaba en el país y cuyas manifestaciones ya no podían ser controladas por los grupos de presión encaramados en las instituciones técnicas y en los organismos de decisión. Recurso que llegaría a enajenar la mente de los grupos burgueses, dueños de los factores de la producción, así como de las masas desposeídas que sufrieron una nueva ilusión.

Los recursos monetarios provenientes de la explotación y exportación del petróleo aparecen y se movilizan sin dirección ni planificación alguna, desbocándose hacia actividades menos productivas, pero que permitían paliar las diferencias entre los grupos más ambiciosos de riqueza y poder; en definitiva el petróleo no se siembra para dinamizar un verdadero proceso productivo y cambiar las condiciones sociales y económicas de la estructura productiva sino que se riega en las mismas parcelas industriales y comerciales desarrolladas por el capital y la técnica extranjera: el desarrollismo y modernismo de la economía son medidos por técnicos y militares a través de una serie de indicadores descarnados como el producto nacional y per cápita, volumen de exportaciones, incremento de la reser-



va monetaria internacional, aumento de inversiones, incremento del circulante, crecimiento comercial e industrial, ampliación de las obras de infraestructura, compra de aviones, submarinos y tanques de guerra, etc., etc.

Las apreciaciones y estimaciones del Plan de Desarrollo formulado por las Fuerzas Armadas, basadas en investigaciones de nuestra realidad, se desmoronarían ante un hecho imprevisto: la guerra del Medio Oriente en 1973, que provocaría una subida vertiginosa de los precios del petróleo; la economía ecuatoriana como rabo de cometa se encumbra y cae según los vientos generados por el capitalismo internacional. Los ingresos por petróleo cuadruplicarían lo señalado por la Junta de Planificación llegando a 615 millones de dólares en 1974, a los que se agrega lo obtenido por cacao y banano, que supera a los 200 millones de dólares, y otras exportaciones, que harían un total de 1.050 millones de dólares. Esta cifra terminó obnubilando a empresarios privados y públicos quienes se embarcaron en obras, negocios, consumos e importaciones no conocidos hasta entonces, llevando la Balanza de Pagos a déficits apreciables, pues se estima que sólo el valor de las importaciones de uno de los años subsiguientes a 1972 supera a todas las importaciones del período 50-60.

El excesivo gasto público va creando nuevas necesidades a la economía por la penetración de gran parte de recursos hacia actividades que, sin ser productivas, son excepcionalmente rentables, y que terminarían concentrándose en los altos círculos comerciales y financieros, los mismos que volverán a canalizarse hacia negocios especulativos, permaneciendo, en cambio, la estructura productiva paralizada. Aquí está el origen para el apareamiento de una gran arremetida inflacionaria reflejada en la subida de precios sobre el 200/o.

### III. ANALISIS DE LA BALANZA DE PAGOS.

A pesar de que el país tuvo en los años 1972, 73, 74 superávit en su balanza comercial y de Pagos en la cuenta corriente en el año 1974, estos excedentes fueron sólo aparentes si se tiene en cuenta la magnitud y rapidez del crecimiento del sec-

tor petrolero. A pesar de ser el Ecuador uno de los principales países exportadores de petróleo en América Latina, que constituye el principal producto de ingreso proveniente de sus exportaciones (580/o), continúa teniendo serios problemas en el desarrollo económico y social del país y deficiencias en la estructura productiva; los mismos que podrán ser resueltos sólo a través de un cambio radical de sus estructuras caducas.

Hay que tener en cuenta que las importaciones han estado creciendo desde hace varios años, no sólo por la necesidad de materias primas para el sector industrial, bienes intermedios y de capital, sino también en virtud de una política de crecimiento hacia afuera, facilitada a su vez por una mayor afluencia de financiamiento externo. Esto significó que el país presente un déficit del balance comercial del orden de los CUARENTA Y SEIS MILLONES DE DOLARES a 1975, (datos del Banco Central del Ecuador). Se agrega a este déficit, el monto de los pagos de intereses, dividendos de las inversiones extranjeras, generando un déficit total del balance de pagos en cuenta corriente de DOSCIENTOS TRECE MILLONES DE DOLARES para el mismo año. Este déficit en cuenta corriente, que resulta ser el más elevado del período de 1971-1975, fue financiado con capital a largo plazo que llegó a OCHENTA Y DOS MILLONES DE DOLARES y con capitales a corto plazo por un monto de CIENTO TREINTA Y UN MILLONES DE DOLARES; déficit que se compensó con la entrada de nuevos capitales foráneos, originando la descapitalización del país y acentuando más la dependencia financiera.

Como una medida de solución al problema deficitario del balance de pagos, el actual gobierno, como los anteriores, han acudido a la deuda externa, la misma que al año 1975 fue de CUATROCIENTOS SETENTA Y SEIS MILLONES DE DOLARES, los cuales representaban más de la mitad de las exportaciones de 1975, en tanto que en 1970 fueron de DOSCIENTOS CUARENTA Y UN MILLONES DE DOLARES. Las cifras anteriormente señaladas para los déficits corrientes de balanza de Pagos y Comercial, son datos que revelan un serio problema en el sector externo; sin embargo de que las importaciones crecieron durante el período 70-75 a una tasa promedio a-

nual del 56.40/o, lo hicieron básicamente a expensas de un fuerte endeudamiento externo, el mismo que creció en el mismo período a una tasa promedio anual de 15,30/o.

Theotonio Dos Santos aclara al respecto que: "Las dificultades creadas en la Balanza de Pagos de los países dependientes han hecho necesario un gran apoyo internacional para ser viable la conservación del sistema de relaciones económicas internacionales capitalistas. Sin esta ayuda el movimiento de capitales y el comercio internacional sufriría una enorme baja. . . La llamada 'ayuda' internacional no es más que un instrumento de dominación y control político, y asimismo, de financiamiento del comercio exterior y de los movimientos del capital. . ."1 Es decir, las economías dependientes no son más que complementarias de las economías de los países centros. Así, a partir de la finalización de la segunda guerra mundial, el capital extranjero se desplaza hacia las economías dependientes para situarse en los sectores estratégicos, sea para producir bienes de exportación (agrícolas, mineros), sea para crear los sectores complementarios de esa economía exportadora (transportes, servicios públicos, puertos, comunicaciones, etc.). Actualmente su objetivo es el de controlar el mercado interno que podría ser conquistado por algún competidor de otras áreas sobre todo socialistas.

Tanto la Balanza de Pagos como la Balanza Comercial presentan saldos deficitarios debido a la configuración de un intercambio desigual entre el país y el resto del mundo; es decir, debido al hecho de que algunos países producen bienes terminados como manufacturas, bienes que Ecuador no tiene la capacidad para producirlos, razón por la cual el intercambio es de manufacturas por materias primas, lo cual permite que el resto de países eludan la Ley del valor; es decir, venden sus productos a precios superiores a su valores, configurando de esta manera un intercambio desigual.

Ruy Mauro Marini, en su estudio "Dialéctica de la Dependencia: La Economía Exportadora", expresa lo siguiente: "Es que las naciones favorecidas por el intercambio desigual no

1/ Theotonio Dos Santos: "Contradicciones del Imperialismo Contemporáneo", *Revista Sociedad y Desarrollo* No. 1, Santiago, págs. 26-27.

buscan tanto corregir el desequilibrio entre los precios y el valor de sus mercancías exportadas, sino más bien compensar las pérdidas de ingresos generados por el comercio internacional a través del recurso de una mayor explotación del trabajador. Llegamos así a un punto en que ya no nos basta seguir manejando simplemente la noción del intercambio entre naciones, sino que debemos encarar el hecho de que, en el marco de ese intercambio, la apropiación del valor realizado encubre la apropiación de una plusvalía que se genera mediante la explotación del trabajo en el interior de cada nación. . .” (p. 44).

#### IV. ANALISIS DE LAS EXPORTACIONES.

La evolución de las exportaciones como de las importaciones del país, han tenido efectos importantes tanto en los balances comerciales como en el de pagos del Ecuador.

Tradicionalmente las exportaciones se han basado en tres productos agrícolas: banano, café y cacao, los mismos que a través de la siguiente serie histórica demuestran las siguientes características:

##### EXPORTACIONES: PORCIENTOS

AÑOS 1971 - 1975

PRODUCTOS TRADICIONALES	1971	1972	1973	1974	1975
BANANO	44.3	40.2	13.9	10.8	15.7
CAFE	18.1	14.4	12.3	6.4	7.2
CACAO	12.2	7.3	4.9	9.8	4.7
SUBTOTAL	74.6	61.9	31.1	27.0	27.6
PETROLEO CRUDO	0.6	18.2	53.0	58.5	55.4
OTROS	24.8	19.9	15.9	14.5	17.0
TOTAL GENERAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Banco Central del Ecuador.

ELABORACION: Instituto de Investigaciones Económicas, U.C.

La falta de una diversificación de productos, como lo demuestra el cuadro citado anteriormente en que hasta el año 1972 la economía exportadora del país se basaba en productos alimenticios, para luego dar paso a la exportación de productos mineros, ha originado un desgarramiento de la economía ecuatoriana, plasmado por la escisión del consumo individual total en dos polos totalmente opuestos como consecuencia de la deficiente distribución del ingreso existente en el país.

Al respecto, Moncada aclara que: "Para el conjunto de la población nacional, las investigaciones realizadas señalan que en 1970 existían 19.000 personas, es decir, el 10/o de la población activa del país, que percibían un ingreso anual promedio de 326.000 sucres (S/. 27.150 mensuales), apropiándose del 20.80/o del ingreso nacional; mientras que por otro lado, al rededor de 1'165.000 personas, es decir el 60.90/o de la población activa, ganaban en promedio 3.116 sucres por año (S/.260 mensuales) y absorvían el 12.20/o del total del ingreso nacional".<sup>2</sup>

El auge de la exportación del banano no permitió que la tecnología y organización empresarial se expandieran automáticamente en todas las actividades productivas de la economía ecuatoriana, sino sólo en aquellos sectores claves y estratégicos para el desarrollo de los países hegemónicos del sistema capitalista: "Sin embargo del rapidísimo crecimiento de las exportaciones bananeras, es evidente que el Ecuador fue incorporado al mercado luego de haber sido zona de reserva. Este carácter se mantuvo coadyuvado incluso por la capacidad de la burguesía costeña para mantener la propiedad sobre las unidades productivas. En estas condiciones, cuando se desarrollan nuevas variedades más resistentes, decae el interés del monopolio mundial por la producción ecuatoriana disminuyendo el ritmo de crecimiento de las exportaciones a partir del segundo quinquenio de los 50".<sup>3</sup>

2/ José Moncada: "El Desarrollo Económico y la Distribución del Ingreso en el caso Ecuatoriano". JUNAPLA, 1974, pág. 3.

3/ Fernando Velasco: "Notas sobre la Dependencia Ecuatoriana", Revista ECONOMIA, No. 58, Instituto de Investigaciones Económicas U.C., Quito, Junio 1973, pág. 28.

Esta crisis de las exportaciones tradicionales se agudiza en los años 60, llevando al estancamiento temporal del sector externo y originando una serie de conflictos sociales y políticos. De todas maneras, las exportaciones de bienes primarios crean opciones para la industrialización que se verifica bajo el amparo estatal y para responder a estímulos generados por una demanda interna altamente restringida por la gran concentración de ingresos. Esta industrialización nace extrangerizante ya que los productos finales llevan altos porcentajes de componentes importados; se da una industria con marcada dependencia externa especialmente en cuanto a tecnología e insumos, dependencia que se aprecia claramente a través del total de materia prima y bienes intermedios importados al año 1975: 375 millones de dólares, que representan el 40.0o/o del total de las importaciones.

Una vez finalizada la década de los 60, la sociedad ecuatoriana experimenta una notable transformación hacia un nuevo modelo de funcionamiento: un modelo desarrollista, consumista, sustentado básicamente en el auge de un nuevo producto de exportación: el petróleo. Si bien las exportaciones totales del país mostraron incrementos excepcionales durante los últimos tres años debido al auge petrolero, el mismo que representa más de la mitad del total de las exportaciones realizadas en los tres últimos años: 1973, el 53o/o; 1974, el 58.5o/o; 1975, el 55.4o/o. En cambio, los productos tradicionales experimentaron un decremento notable en términos porcentuales, al pasar del 74.6o/o en 1971, al 27.6o/o en 1975.

Además, el comportamiento de la exportación de los productos primarios se han mantenido en idéntico tratamiento; es decir, presentan los mayores datos porcentuales, cuyas características presentamos en el siguiente cuadro estadístico:

EXPORTACIONES (PORCIENTOS)

AÑOS: 1972 a 1975

	1972	1973	1974	1975
<b>I.- PRODUCTOS PRIMARIOS</b>	89.3	90.3	89.8	90.6
BANANO	40.2	13.9	10.8	15.7
CACAO EN GRANO	7.3	4.9	9.8	4.7
CAFE	14.4	12.3	6.4	7.2
PETROLEO CRUDO	18.2	53.0	58.5	55.4
OTROS	9.2	6.2	4.3	7.6
<b>II.- PRODUCTOS INDUSTRIALIZADOS</b>	10.6	9.1	10.1	9.4
AZUCAR	4.1	2.3	4.0	1.7
ELABORADOS DE CACAO	2.0	1.7	2.1	3.2
OTROS	4.5	5.1	4.0	4.5
<b>III.- OTROS PRODUCTOS</b>	0.1	0.1	0.1	0.0
<b>TOTAL GENERAL</b>	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Banco Central del Ecuador, Gerencia Técnica.

ELABORACION: Instituto de Investigaciones Económicas U.C.

Los altos porcentajes que presentan los productos primarios en el total de las exportaciones: 89.3o/o en 1972; 90.3o/o en 1973; 89.8o/o en 1974 y el 90.6o/o en 1975, confirman la hipótesis planteada, de que la economía exportadora del país (como del resto de países dependientes) está representada básicamente por productos alimenticios y materias primas básicas, productos que vienen a ser complementarios de la economía de los países centros. Ruy Mauro Marini apunta que: "La Economía Exportadora es, pues, algo más que el producto de una economía internacional fundada en la especialización productiva: es una formación social basada en el modo capitalista de producción, que acentúa hasta el límite de las contradicciones que le son propias. Al hacerlo, configura de manera específica las relaciones de explotación en que se basan, y crean un ciclo de capital que tiende a reproducir en escala ampliada la

dependencia en que se encuentra frente a la economía internacional: es así como el sacrificio del consumo individual de los trabajadores en aras de la explotación al mercado mundial deprime los niveles de demanda interna y erige al mercado mundial en única salida para la producción".<sup>4</sup>

En la economía exportadora del país, los productos industrializados apenas participan con los siguientes datos porcentuales: 10.6o/o en 1972; 9.1o/o en 1973; 10.1o/o en 1974; y el 9.4o/o en 1975, lo cual demuestra que el país todavía no ha entrado en una verdadera etapa de industrialización. Han sido sólo dos los productos industriales que ha exportado el país: azúcar y elaborados de cacao, que, en conjunto, representan más del 50o/o del total de las exportaciones de los productos industrializados de los años citados.

La falta de una diversificación de productos ha originado un precario desarrollo de la economía ecuatoriana, la que se ha insertado al modo de producción capitalista deformando por ende la economía de exportación, fundamentada básicamente en el "auge" de ciertos productos.

Refiriéndose a los grupos beneficiarios del nuevo "boom" de exportaciones, René Báez anota que:

"(En el marco del desarrollismo) la vieja oligarquía terrateniente. . . logrará imponer toda una línea de política a su favor (elevación de precios de bienes básicos de alimentación humana, crédito "fácil" y abundante, colosales subsidios, etc.) que se traducirán en el desarrollo del capitalismo en el campo y en la ruina de los pequeños productores y propietarios. . . La reducción de aranceles de importación (abril de 1974) que significó un sacrificio fiscal de unos 86 millones de dólares en ese año, beneficiará directamente a los grandes importadores. La oligarquía exportadora retirará. . . sus dividendos por vía reducción tributaria a las ventas al exterior de los productos tradicionales. Los banqueros (llegarán) a asombrarse de las nuevas ganancias. . . La burguesía industrial asociada logrará crearse un verdadero "clima invernadero" para sus operaciones: proteccionismo arancelario y tributario, control de las principales

4/ Ruy Mauro Marini: *Ob. cit.*, pág. 50.



fuentes de crédito (CFN, COFIEC), preferencias en el Pacto Andino, etc.”<sup>5</sup> Además, las empresas extranjeras que asociadas al empresario nacional han aprovechado de la coyuntura ecuatoriana; también, los militares y la tecnocracia nativa.

## V. ANALISIS DE LAS IMPORTACIONES.

Durante el decenio 1966-1975, la tasa anual promedio de crecimiento de las importaciones fue del 34.80/o; ritmo de crecimiento aún más acelerado que el del producto interno bruto del país, cuyas tasas de crecimiento se presentan de la siguiente forma: 4.20/o entre 1965-68; 8.00/o entre 1968-70; 8.90/o entre 1970-72; 18.30/o en 1973; 13.60/o en 1974 y 5.30/o en 1975. Crecimiento que no expresa un desarrollo socio-económico equilibrado, pues tales incrementos son el resultado de la deformación de algunos importantes sectores económicos y sociales del país, además de la acentuada dependencia externa; o sea que el aumento de la capacidad productiva, el incremento de la disponibilidad de bienes y servicios, los aumentos de producción, han beneficiado sólo a un reducido grupo de la población ecuatoriana, en particular, a los industriales y comerciantes importadores, especialmente de Quito y Guayaquil, originando la centralización de las actividades anteriormente señaladas.

Los cambios en la composición de la demanda interna en distintos niveles de ingreso, es uno de los motivos por los cuales aumenta el nivel de las importaciones. A medida que el ingreso por habitante crece, aumenta más rápidamente la demanda de aquellos bienes cuyo abastecimiento incluye una proporción mayor de importaciones, principalmente de bienes suntuarios, los mismos que fueron del orden de los 148 millones de dólares en 1975. Bienes que servirían para satisfacer las necesidades de los grupos de altos ingresos, en tanto que la gran masa

5/ René Báez: "Evolución Reciente de la Economía Ecuatoriana", Revista "Difusión Económica", No. 1, Instituto de Investigaciones Económicas, Universidad de Guayaquil, Abril 1976, págs. 34 - 35.

de la población permanecerá marginada de un mercado elitista. El crecimiento fuerte y permanente de las importaciones es el aumento del ingreso por habitante como consecuencia de la monetización de las divisas petroleras que cambia la estructura de la demanda interna y la orienta hacia un crecimiento más dinámico de los bienes con mayor contenido importado. Los sectores con niveles de ingreso intermedio y alto tienen un peso relativamente importante en la demanda efectiva: A medida que van satisfaciendo sus necesidades más simples con productos locales, prefieren dedicar el incremento de sus ingresos a adquirir bienes más complejos y sofisticados, que a su vez tienen más contenido importado que los anteriores y cuya producción obliga a adquirir en el exterior insumos y bienes de capital. Los datos estadísticos del siguiente cuadro visualizan la hipótesis planteada:

*IMPORTACIONES: POR GRUPOS DE BIENES  
— PORCIENTOS —*

	1972	1973	1974	1975
<i>BIENES DE CONSUMO</i>	14.9	12.4	11.3	10.9
<i>MATERIAS PRIMAS y PROD. INTERMEDIOS</i>	42.6	47.9	46.2	39.8
<i>BIENES DE CAPITAL y EQ. de TRANSP.</i>	35.2	35.2	40.6	47.5
<i>COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES</i>	7.0	4.5	1.7	1.5
<i>OTROS</i>	0.3	0.0	0.2	0.3
<i>TOTAL</i>	100.0	100.0	100.0	100.0

*FUENTE: Banco Central del Ecuador.*

*ELABORACION: Instituto de Investigaciones Económicas, U.C.*

Son los grupos de bienes de materias primas y productos intermedios los más representativos dentro de la composición de las importaciones durante los 4 años en análisis; a pesar que para 1975 presenta un descenso (39.80/o). Esta creciente uti-

lización de insumos importados, se debe en gran medida a la creación de industrias con tecnología importada, ocasionando el uso desmedido de materia prima exterior. En efecto, del total de materia prima y bienes intermedios importados en 1972, el 33.20/o estuvo dirigido hacia el sector industrial, lo que en términos absolutos equivale a 105'595.000 dólares, en cambio en 1975 fue del orden de los 292'977.000 dólares. No así el sector agrícola que presenta las siguientes características: 4'557.000 dólares en 1972, que representa el 1.50/o del total de materia prima y bienes intermedios importados; en cambio en 1975, fue de 24'011.000 dólares, representando el 2.50/o del mismo total.

Dentro del rubro bienes de capital, es el mismo sector industrial el que participa con los mayores porcentajes, tanto relativos como absolutos. Así, en 1972 se importan bienes de capital destinados a la industria por un valor de 76'316.000 dólares, los mismos que representaron el 24.00/o del total de bienes de capital importado; en cambio, en 1975 fueron del orden de los 286'397.000 dólares, que en términos relativos significaban el 30.40/o del total. Es decir que sólo el sector industrial participa con más del 570/o del total de las importaciones en el año de 1972 y con más del 600/o al año 1975. Datos que afirman la gran dependencia industrial que ostenta el país, originando un descalabro total de la economía ecuatoriana, debido a la descapitalización por los grandes egresos que realiza el país en la importación tanto de bienes de capital como de materia prima y de bienes intermedios.

Los recursos para cubrir las importaciones requeridas para solventar las necesidades de consumo suntuario de cierto sector minoritario de la población, se obtienen a través de dos vías: a) el ingreso de divisas por concepto de exportaciones y, b) vía endeudamiento externo. El primer punto se lo puede afirmar en la medida en que las divisas provenientes de la exportación petrolera a partir de agosto de 1972 no han servido sino para llevar una política de gasto público en que los mayores beneficiarios han sido los importadores comerciantes e industriales. En definitiva, la exportación del petróleo servirá para cubrir las importaciones que realiza el país.

Paralelamente al aumento de la tasa de crecimiento anual promedio de la última década (34.80/o) y al incremento rápido de las importaciones totales, se produce una evolución hacia una estructura de importaciones en la cual predomina en forma creciente los bienes de tecnología avanzada que provienen de los sectores más industrializados.

La sustitución de importaciones en su primera etapa, se destina simplemente a ir recortando de la lista de productos que se importan, es decir, se empieza por la producción de artículos más simples de consumo, postergando la sustitución de otros que se requerían para la fabricación de los primeros. En general, los bienes de capital necesarios para la producción industrial fueron los que menos se sustituyeron; más bien se facilitaba su importación para iniciar con ellos la producción de bienes de consumo durables y no durables y bienes intermedios más sencillos. La sustitución de algunas importaciones daba lugar a la necesidad de importar productos nuevos que con el crecimiento de la demanda compensaba el efecto de la sustitución realizada. Esta misma secuencia del proceso de sustitución de importaciones y la estructura asimétrica del comercio exterior a que da lugar, son algunas de las principales causas de la tendencia sistemática al déficit del balance comercial, al estrangulamiento externo y a la limitación del ritmo de crecimiento que por consiguiente imponen el comercio exterior.

La estructura de las importaciones es sensible a la situación del balance de pagos que originan las exportaciones de los demás factores que condicionan la capacidad para importar. Ante la proporción elevada de bienes de capital, materia prima y bienes intermedios en las importaciones, cualquier reducción de la capacidad para importar plantea el dilema de tener que restringir la importación de algunos de dichos componentes esenciales o comprimir más aún la de bienes de consumo. Al disminuir las compras de bienes de inversión, se compromete la capacidad de crecimiento de la economía; al reducir las de insumos, los efectos se dejan sentir de inmediato en el nivel de actividad industrial.

## VI. LA ALALC Y EL ECUADOR.

Uno de los problemas álgidos que afrontan los países subdesarrollados es el de la estrechez del mercado interno, lo cual ha motivado a que se realicen ciertos acuerdos regionales como la ALALC y subregional como el Grupo Andino. En lo que se refiere a la ALALC, el propósito declarado y de largo plazo consistía en ampliar las dimensiones del mercado para abastecer el consumo de una población continental, estimando que en 1975 sería de 300 millones de habitantes y de 450 en el año 2.000. El mecanismo a través del cual se aspiraba cumplir ese propósito era la gradual eliminación de las barreras al comercio intrazonal, misma que debía realizarse en 12 años.

Sin embargo, las primeras ejecutorias de la ALALC hicieron evidente la necesidad de reformas, entre otros la de tomar en cuenta, dentro del marco de la asociación, los diversos grados de desarrollo de los países miembros.

Al ser el Tratado de Montevideo un convenio primariamente de abatimiento de las barreras y restricciones al comercio, los mayores beneficiarios de sus mecanismos tenía que ser los países más desarrollados del área, con tradición en la venta de productos industrializados de alto valor agregado y demanda creciente y elevada.

La estructura tradicional del comercio internacional, basado en un supuesto aprovechamiento multilateral de ventajas comparativas, ha provocado una distorsión de las economías regionales, caso Ecuador, especialmente por el deterioro secular de los términos de intercambio. La ALALC no habría sino ratificado semejante estructura a nivel latinoamericano. Otra de las causas para el fracaso de la ALALC es que, en la práctica, consistió en un simple esquema de liberación parcial entre

los países miembros. No incluyó disposiciones que garantizaran una distribución equitativa de los beneficios de la integración entre ellos, tampoco contempló la armonización de las Políticas Económicas.

Además, la liberación del comercio entre los países miembros de la ALALC fue parcial, pues chocó con los intereses de los países más desarrollados del grupo. No hubo una homogeneidad en lo económico, cultural, social dentro de los países miembros. El tratado y el funcionamiento de la ALALC no tuvieron efecto en cuanto se refiere a la concesión de tratamiento preferencial a los países de menor desarrollo relativo.

Se elaboró "la lista común, a que obligaran a Ecuador a su cumplimiento en un plazo mayor que el establecido para el perfeccionamiento de la zona del Libre Comercio, gracias a la resolución 209, y manteniendo la fatal diferencia entre países menores y agropecuarios y los grandes e industrializados, mediante una nómina de productos de los cuales son aprovechables por los países industrializados los más importantes, de origen industrial, y, por los menos desarrollados, los de tipo primario".<sup>6</sup> Lo cual determinó que el Ecuador no pudiera establecer un incremento de las exportaciones ni industrias de alguna importancia capaz de poder competir con los países grandes del grupo. En cambio, las importaciones se incrementaron año tras año, desequilibrando la balanza comercial y por ende la de pagos.

La siguiente serie histórica confirma lo expuesto en los párrafos anteriores:

6/ Revista "Crítica", No. 1, pág. 132.

COMERCIO EXTERIOR INTRAZONAL DEL ECUADOR A LOS PAISES DE LA ALALC

AÑOS	EXPORTACIONES (Millones \$ FOB)	TASA DE CRECIMIENTO ( o/o )	IMPORTACIONES (Millones \$ CIF)	TASA DE CRECIMIENTO ( o/o )
1961	7.5		4.2	
1962	6.1	- 18.7	3.9	- 7.1
1963	8.1	32.8	17.1	338.5
1964	11.3	39.5	9.4	- 45.0
1965	13.5	19.5	19.5	107.4
1966	13.9	3.0	11.5	41.0
1967	14.5	4.3	28.9	151.3
1968	16.4	13.1	20.6	28.7
1969	15.9	- 3.0	31.0	50.5
1970	20.1	26.4	35.5	14.5
1971	25.0	24.4	36.0	1.4
1972	37.0	45.0	39.0	8.3
1973	91.0	145.9	94.0	141.0
1974	188.0	106.6	118.0	25.5
1975	180.0	- 4.6	124.0	5.1

TASA DE CRECIMIENTO ANUAL PROMEDIO

1961-1975	31.23	61.51
-----------	-------	-------

FUENTE: Banco Central del Ecuador: 1971-1975 y Revista Visión, Noviembre 17, 1973; Vol. 42, No. 2: 1961-1970.

ELABORACION: Instituto de Investigaciones Económicas, Universidad Central.

Como se puede apreciar en el cuadro anteriormente citado, el saldo de la Balanza Comercial del País, producto del comercio con los países miembros de la ALALC, tradicionalmente registra saldos negativos durante el período comprendido entre 1961 (año en que el país ingresa a formar parte de dicho acuerdo regional), y 1975. La existencia de saldos positivos en los dos últimos años, se puede atribuir a la presencia de un solo producto: el petróleo, el cual ha llegado a constituirse en el principal producto de exportación del Ecuador.

Del cuadro también se puede deducir que las exportaciones presentan una tasa de crecimiento promedio anual del orden del 31.23o/o, durante el período comprendido entre 1961-1975; en cambio las importaciones presentan una tasa de crecimiento de casi el doble de las exportaciones: 61.51o/o, en el mismo período. Datos porcentuales que demuestran el deterioro del comercio del Ecuador con los países componentes de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC).

Entre los países a los cuales más se exportó se tiene a Chile y Perú. Así, para el año 1972, sólo con los dos países anteriormente nombrados la Balanza Comercial presenta saldos positivos para el Ecuador, saldos que se mantienen en el transcurso de los 3 años subsiguientes. Para tener una visión más clara del comercio regional del país y los países miembros de la ALALC, presentamos el siguiente cuadro estadístico:

*INTERCAMBIO COMERCIAL DEL ECUADOR CON LOS PAISES DE LA ALALC  
— PORCIENTOS —*

PAISES	1972		1973		1974		1975	
	X.	M.	X.	M.	X.	M.	X.	M.
BOLIVIA	—	—	—	—	—	—	—	—
COLOMBIA	26.8	48.9	23.9	27.6	13.5	31.6	13.7	27.1
CHILE	37.1	6.3	21.7	1.4	43.6	3.9	39.3	19.8
PERU	17.2	7.3	36.8	9.7	32.9	9.7	34.1	9.6
VENEZUELA	—	7.6	—	3.7	—	4.4	—	5.9
ARGENTINA	8.8	9.2	9.3	9.9	5.8	14.8	5.0	10.0
BRASIL	7.3	9.4	4.0	21.7	1.6	20.3	3.1	20.9
MEXICO	1.9	10.3	3.7	6.5	1.5	8.1	3.5	6.9
PARAGUAY	—	—	—	—	—	—	—	—
URUGUAY	—	—	—	—	—	—	—	—

FUENTE: Banco Central del Ecuador. Boletín de Comercio Exterior No. 3; Abril 1976

ELABORACION: Instituto de Investigaciones Económicas de la Universidad Central.



De la comparación entre las exportaciones e importaciones realizadas a través del comercio regional ecuatoriano, se puede apreciar un notable incremento de las importaciones con respecto a las exportaciones, especialmente con los siguientes países: Brasil, que del 9.40/o en 1972, pasa al 20.90/o en 1975; Argentina del 9.20/o al 10.00/o; Chile, del 6.30/o al 19.80/o (a pesar de tener un superávit); entre otros.

Como se puede observar, el comercio regional con la ALALC no ha traído ningún beneficio al país, al contrario, ha agravado aún más el problema deficitario del Balance Comercial ecuatoriano. En el enfoque global del comercio zonal, es interesante destacar una cierta diversificación en la composición de productos y que, en una comparación entre países, se registra así mismo, una mejor repartición de productos entre los países más desarrollados del grupo, como lo son Brasil, Argentina y México.

Es importante anotar que la estructura del comercio regional ha experimentado cambios no muy significativos en la relación entre pares de países. Dentro del grupo regional de la ALALC, siguen siendo de primordial importancia las relaciones comerciales entre Brasil y Argentina, Argentina y Perú, Argentina y Chile, etc.; en cambio, las relaciones comerciales de los países más pequeños, caso Ecuador, sigue siendo característico que, para su mono-exportación, depende de pocos países, mientras los grandes del grupo han logrado abrir nuevos mercados y diversificar sus productos.

En efecto, del total de las exportaciones realizadas por el país, el 34.70/o en 1972, estuvo dirigida hacia los EE.UU., porcentaje que se va incrementando en los siguientes años: 1973, el 34.70/o; 1974, el 410/o y en 1975 el 46.80/o, en relación con el total. Es decir, sólo los EE.UU. se aprovecha con casi la mitad de las exportaciones realizadas por el país en el año 1975, configurando de ésta manera un comercio exterior restringido y dependiente, originando por ende un déficit tradicional en la balanza comercial ecuatoriana.

La estrechez del mercado, que fue uno de los motivos por el cual el país entró a formar parte del acuerdo regional deno-

minado ALALC, con el objeto de tener acceso a nuevos mercados, en la práctica no se logró por cuanto al interior del país las relaciones de producción existentes impiden el desarrollo de una gran producción que venga a abastecer tanto el mercado interno como el externo; como también por no disponer de una industrialización básica, consecuencia de la dependencia estructural que soporta el país, originando en consecuencia la frustración del intento de integración latinoamericana. Además, las ventajas ofrecidas a los países grandes del grupo, en el marco de la ALALC, parece no haberles interesado, ya que países como Argentina, Brasil, México, que disponen de un instrumental muy diversificado en el terreno del comercio exterior, consideran que actuando por sí solos tendrán mejores posibilidades de alcanzar las ventajas que se esperan obtener a través de la cooperación regional.

En suma, un proceso de integración requiere mucho más que una liberación del comercio, por cuanto esto sólo es de interés de las corporaciones multinacionales para las cuales la apertura de nuevos mercados no implica necesariamente un alto grado de competencia ya que, casi siempre, desarrollan su actividad en sectores organizados en forma oligopolista. Esta liberación del comercio constituye, frecuentemente, un medio que facilita la racionalización interna de las empresas. En otras palabras, un proceso de integración requiere mucho más que un acuerdo sobre aranceles aduaneros. La ALALC ofreció un mercado ampliado que pudo ser aprovechado básicamente por empresas de fuera de la región, con el beneplácito de los gobiernos de los países receptores de inversión externa. Así, el proceso amenazaba servir a las empresas multinacionales antes que a los pueblos latinoamericanos.

Las dificultades encontradas al interior de la ALALC por los países de menor desarrollo económico y relativo y los de mercado insuficiente, las frustraciones mismas del proceso lento y conflictivo de las negociaciones, hicieron que un grupo de estos países, entre sí menos heterogéneos, considerasen la posibilidad de establecer, conforme al Tratado de Montevideo, un convenio de integración subregional, actualmente conocido como el PACTO ANDINO, tema que será analizado en un próximo artículo.

ANEXO No. 1

BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR, AÑOS: 1972-1975  
- En Miles de Dólares -

AREAS ECONOMICAS	1972		1973		1974		1975		
	X	S	X	S	X	S	X	S	
TOTAL GENERAL	326.292	318.599	532.048	397.282	1050.338	958.492	897.055	943.249	-46.194
GRUPO ANDINO	30.281	27.257	76.893	36.710	170.725	66.272	158.724	76.694	82.030
BOLIVIA	110	4	252	2	231	44	321	154	167
COLOMBIA	9.956	18.997	20.837	24.635	25.833	37.254	24.672	33.587	-8.915
CHILE	13.764	2.461	22.729	1.032	81.925	4.613	70.662	24.575	46.087
PERU	6.375	2.842	33.033	3.988	61.853	11.495	61.369	11.909	49.460
VENEZUELA	76	2.953	42	7.053	883	12.806	1.700	6.469	-4.769
ALALC (Excluido el Grupo Andino)	6.797	11.574	14.687	20.929	17.207	51.676	21.228	47.401	-26.173
ARGENTINA	3.293	3.579	8.639	6.111	10.844	17.425	8.977	12.383	-3.406
BRASIL	2.724	3.656	3.228	8.299	2.919	23.971	5.646	25.952	-20.306
MEXICO	698	3.997	2.601	5.904	2.857	9.533	6.346	8.554	-2.208
PARAGUAY	56	278	126	433	276	456	119	144	-25
URUGUAY	26	64	93	182	311	291	140	368	-228
MERCADO COMUN CENTRO-AMERICANO (MCCA)	613	352	377	711	1.255	1.627	442	11.059	-10.617
ASOCIACION LIBRE COMERCIO DEL CARIBE (CARIFTA)	16.016	8	62.289	36	103.405	-	23	-	23
RESTO DE AMERICA	132.908	130.613	267.612	142.015	558.874	372.813	562.323	391.436	170.887
COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA (CEE)	62.009	78.778	61.142	105.035	115.841	218.635	84.045	191.643	-107.598
PAISES SOCIALISTAS (CAEM)	13.209	5.165	12.246	5.497	18.485	11.417	31.527	11.143	20.384
OTROS PAISES	64.459	64.852	36.802	86.349	64.546	236.052	38.743	213.873	-175.130

FUENTE: Anuarios de Comercio Exterior para: 1972-73. Tabulados por el Banco Central del Ecuador para: 1974-75  
ELABORACION: Instituto de Investigaciones Económicas y MICEI.

**EXPORTACIONES: POR PRODUCTOS PRINCIPALES  
PORCENTAJES DENTRO DEL TOTAL**

38

	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975
<b>TOTAL GENERAL</b>	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
<b>I.- PRODUCTOS PRIMARIOS</b>	88.8	89.7	91.4	86.7	90.0	85.3	89.3	90.8	89.8	90.6
Banano	42.5	42.5	47.3	44.7	43.9	44.3	40.2	13.9	10.8	15.7
Cacao en grano	12.2	14.9	19.9	15.9	11.7	12.2	7.3	4.9	9.8	4.7
Café	23.3	25.2	17.8	17.1	26.3	18.1	14.4	12.3	6.4	7.2
Higuerilla	0.5	0.5	0.5	1.1	0.9	0.9	1.1	1.5	0.6	0.3
Abacá	0	0	0	0.1	0.2	0.3	0.3	0.3	0.5	0.6
Balsa	1.4	2.0	1.7	2.2	1.5	1.6	1.2	0.9	0.6	1.0
Maderas no Coníferas	-	0.2	0.1	0	0	0	0.1	0.1	0.2	0.1
Atún y Pescado	0.8	1.0	0.7	1.3	1.2	2.6	0.7	1.0	0.6	1.1
Camarones	1.1	1.0	1.1	1.8	0.9	2.2	4.0	1.7	0.9	1.6
Petróleo Crudo	-	-	0.6	0.4	0.4	0.6	18.2	53.0	58.5	55.4
Otros Productos Primarios*	7.0	2.4	1.7	2.1	3.0	2.6	1.8	1.2	0.9	0.9
<b>II.- PRODUCTOS INDUSTRIALIZADOS</b>	10.9	10.0	8.5	13.2	9.8	14.4	10.6	9.1	10.1	9.4
Azúcar	4.7	4.8	3.6	6.8	4.2	6.6	4.1	2.3	4.0	1.7
Melazas y Panelas	0.3	0.2	0.2	0.2	0.3	0.3	0.1	0.3	0.2	0.1
Elaborados de cacao	1.1	1.0	0.1	1.3	1.4	2.3	2.0	1.7	2.1	3.2
Elaborados de Productos del mar	0.8	0.9	1.3	1.0	0.8	1.8	1.0	1.2	1.1	1.4
Artículos electrodomésticos	-	-	-	-	-	0.1	0.2	0.1	0.4	0.3
Sombreros de paja toquilla y mocosa	0.3	0.3	0.6	0.7	0.7	0.4	0.6	0.5	0.5	0.7
Artículos de fibras textiles	0	0	0	0	0	0.1	0	0.4	0.2	0.2
Manufacturas de cuero y plástico	-	-	-	0	0	0	0	0.2	0.2	0.2
Químicos y Farmacéuticos	1.8	1.0	0.8	1.3	0.8	0.9	0.7	0.8	0.4	0.4
Otros Productos Industrializados*	1.9	1.8	1.5	1.9	1.6	1.9	1.9	1.6	1.0	1.2
<b>III.- OTROS PRODUCTOS</b>	0.3	0.3	0.1	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.0

\*/ Cuyos valores de exportación, considerados individualmente, son inferiores a 1.5 millones de dólares en 1974.

FUENTE: 1965-1973: Anuarios de Comercio Exterior; 1974 y 1975, Banco Central del Ecuador. Permisos de Exportación.  
ELABORACION: División de Investigaciones Económicas.

IMPORTACIONES: POR GRUPOS DE BIENES  
(PORCENTAJES DENTRO DEL TOTAL)

	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975
<b>TOTAL GENERAL</b>	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
<b>1.- MATERIAS PRIMAS Y BIENES INTERMEDIOS</b>	46.7	42.7	50.9	47.1	50.0	46.6	42.4	43.8	46.3	39.8
a) Agricultura	2.1	1.8	1.7	2.0	2.0	1.1	1.4	1.5	6.4	2.5
b) Industria	37.6	35.4	39.6	39.7	42.4	34.7	33.2	37.6	33.0	31.1
c) Construcción	7.0	5.5	9.6	5.4	5.6	10.8	7.8	4.7	6.9	6.2
<b>2.- BIENES DE CAPITAL</b>	30.0	31.7	30.4	31.2	30.0	33.7	39.5	37.2	40.5	47.5
a) Agricultura	2.3	2.2	2.6	2.5	2.8	2.0	1.4	1.4	1.7	2.7
b) Industria	17.2	18.9	16.2	15.4	15.3	18.6	24.0	21.1	25.0	30.4
c) Equipo de Transporte	10.5	10.6	11.6	13.3	11.9	13.1	14.1	14.7	13.8	14.4
<b>3.- BIENES DE CONSUMO</b>	19.0	15.4	14.6	14.5	13.2	11.2	14.5	16.1	11.3	10.9
a) Productos alimenticios	2.0	1.6	1.8	1.8	1.3	0.9	1.2	1.2	2.1	1.8
b) Productos farmacéuticos	5.7	5.0	4.8	6.1	5.3	4.4	5.4	5.1	3.2	2.6
c) Vestuarios y textiles	0.4	0.4	0.3	0.3	0.3	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
d) Otros	10.9	8.4	7.7	6.3	6.3	5.8	7.8	9.7	5.9	6.4
<b>4.- COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES</b>	2.8	9.7	3.6	6.6	6.3	8.1	3.3	2.8	1.7	1.4
<b>5.- OTROS</b>	1.5	0.5	0.5	0.6	0.5	0.4	0.3	0.1	0.2	0.4

FUENTE: 1965 - 1973, Anuarios de Comercio Exterior; 1974 - 1975, Banco Central del Ecuador, Permisos de Importación Concedidos.  
ELABORACION: División de Investigaciones Económicas.